

YO SOY UN NEGOCIO

**Miguel Ángel León R.**

YO SOY

UN

NEGOCIO

**MI YO CORPORATIVO C.A.**

Primera Edición: Enero 2005  
Copyright © Grupo Empresarial Kingdom  
Centro de Desarrollo Integral 3000  
Todos los derechos reservados  
Prohibida la reproducción sin  
Autorización escrita del autor  
Diseño de la portada:  
Impreso por:

Escriba a: Centro de Desarrollo Integral 3000  
e-mail: [cdi\\_3000@hotmail.com](mailto:cdi_3000@hotmail.com)  
[apóstolmiguel@hotmail.com](mailto:apóstolmiguel@hotmail.com)

## CONTENIDO

<b>Dedicatoria.....</b>	<b>5</b>
<b>Introducción.....</b>	<b>7</b>
<b>Yo soy un Negocio. ....</b>	<b>10</b>
MI YO CORPORATIVO C.A.	
<b>La Base para el Crecimiento.....</b>	<b>21</b>
ASUMA EL CONTROL DE SU YO CORPORATIVO C.A.	
<b>El Don de los Grandes.....</b>	<b>33</b>
NUNCA DEJE DE SOÑAR.	
<b>La Clave de un Triunfador.....</b>	<b>59</b>
LA ACTITUD DE UN GANADOR.	
<b>La llave que abre la Puerta del Aumento en tu Vida.....</b>	<b>104</b>
SEA UN BUEN ADMINISTRADOR DE TODOS LOS RECURSOS A SU DISPOSICIÓN	

<b>Otros Libros del Autor.....</b>	<b>156</b>
<b>Acerca del Autor.....</b>	<b>158</b>

## DEDICATORIA

**D**edico este libro a todo hombre y mujer que está dispuesto a hacer decisiones de calidad en su vida, decisiones que hacen la diferencia para mejorar el mundo en que vivimos, y en especial a los mentores con los que Dios ha enriquecido mi vida, a quienes he visto no sólo entender esta verdad sino hacer de ella la norma de sus vidas, ellos son; **el Dr. MIKE MURDOCK, JOHN C. MAXWEL, RODOLFO FONT, DANTE GEBEL, ROBERT T. KIYOSAKI, GUIDO RAUL AVILA, JON HENRY MILLAN y finalmente JUAN BALLISTRERI**, un amado hermano y amigo de la ciudad de Córdoba, Argentina, a ellos mi gratitud y mis respetos, ustedes han sido una fuente de inspiración y un modelo que ha influenciado mi vida constantemente, pido a Dios para que hombres como ustedes se multipliquen por toda la tierra y juntos podamos mejorar el mundo en que vivimos, desarrollando al máximo el potencial del activo más importante de esta creación, el ser humano, por quien Dios estuvo dispuesto a pagar el más alto precio por su recuperación, pudiéramos decir que esta fue la transacción de negocio mas costosa de toda la historia, cuando Dios se dispuso a pagar la hipoteca que pesaba sobre la raza humana, Dios lo arriesgó todo en esta negociación, porque consideró justo el alto precio que

pagó para recuperar lo más valioso de su creación, el hombre, aquí comienza el valor de nuestro **YO CORPORATIVO C.A.** El negocio de mi vida.

Quiero aprovechar la oportunidad, para agradecer a varias personas que dieron un poco de su tiempo, para que esta publicación se hiciese una realidad, ellas son mis secretarias; Jusbelis Porras y Erica Molinares, quiénes mecanografiaron el manuscrito de este libro, pero en especial quiero agradecer a mi amada esposa, **Elizabeth de León**, quien no sólo ayudó en el manuscrito inicial, sino que al igual que yo se desveló varias noches para corregir el producto final de este libro, gracias por tu comprensión y colaboración mi amor, como siempre hicimos un buen equipo de trabajo juntos.

YO SOY UN NEGOCIO  
**INTRODUCCIÓN**

**C**recí dentro de un contexto religioso donde negociar era algo así como un mal necesario, la premisa era; tienes que trabajar para vivir o vivir para trabajar, porque de otro modo te morirás de hambre, por otra parte mis padres y los padres de mis amigos no cesaban de decir que si no obtenía un título nunca llegaría a ser alguien en la vida, luego con el tiempo descubrí que las personas con títulos y mejores notas no son las que ganan más dinero, y todo esto me confundió más todavía, hasta que con el tiempo descubrí que **TODO ES UN NEGOCIO**, la vida es un negocio y el más grande negociador de todos es Dios, de esta realidad surgió una nueva premisa: **Mi habilidad para negociar determina mi calidad de vida en la tierra.**

La habilidad para lograr las riquezas no es otra cosa que la mentalidad de negocio que aplicamos a lo que hacemos, y lo más asombroso es que esta habilidad proviene de Dios.

Sólo hay dos tipos de personas; los emprendedores y los dependientes, y la diferencia entre ambos es que los emprendedores descubren que ellos mismos son un negocio andante que podríamos llamar; **“MI YO CORPORATIVO C.A.”**, si, usted es un negocio, y puede aumentar su valor cuando quiera, de hecho, si esta leyendo este libro estoy seguro que usted desea mejorar su calidad de vida y realizar el sueño de una

YO SOY UN NEGOCIO

vida exitosa y productiva que lo retribuya, lo recompense, y le rinda honor a su Creador, en tanto que usted se convierte en factor de bendición para sus semejantes, de seguro quiere dejar un legado de vida que trascienda más allá de sus días y ser recordado por ello en las próximas generaciones, o al menos esta suficientemente cansado de su actual estilo de vida, por lo cual ha decidido cambiar su signo negativo por el positivo y así encontrar su lugar en la vida, para desarrollar al máximo su potencial, Si usted tiene hambre por el éxito y quiere vivir al máximo su vida y no sólo vegetar mientras vive, usted tiene una herramienta en sus manos que le ayudará a cambiar los paradigmas que lo han limitado hasta el día de hoy, empezará a ver de otro modo la vida y las oportunidades que ella le brinda cada día.

En este libro usted descubrirá su valor corporativo, y como aumentar el valor agregado de su vida, reconociendo que no existe ninguna diferencia entre usted y su negocio, de hecho, el negocio es un reflejo de lo que usted es, si usted es descuidado, entonces su negocio se verá descuidado, la gente que trabaja para usted termina siendo un reflejo de para quien trabajan, usted asumirá el control su vida y dejará de ser una agenda de terceros, y lo más importante, desarrollará una mente negociadora y la sabiduría necesaria para empezar a trabajar en el negocio de su vida, en vez de vivir para trabajar.

YO SOY UN NEGOCIO  
**YO SOY UN NEGOCIO**

**MI YO CORPORATIVO C.A.**

**E**n el primer libro concluimos que **la vida es un negocio**, en el segundo libro identificamos el mejor de todos los negocios, **El Reino de Dios**, en este libro descubriremos la empresa llamada “**El Yo Corporativo C.A**”, usted es el fundador, presidente y accionista del cien por ciento de las acciones de esta empresa, usted se verá a si mismo como una corporación rentable y bien administrada, aprenderá como aumentar valor agregado a su vida, descubrirá cuales son sus activos y pasivos y como negociar con ellos para que sean mas rentables, finalmente usted descubrirá el empresario que siempre estuvo dentro de usted, y lo expresará desarrollando al máximo todo su potencial, convirtiéndose en un negocio atractivo para todos los que le rodean, la premisa es muy simple, mi negocio es un reflejo de mi, quienes trabajan para mi son un reflejo de para quien trabajan, no somos distintos a nuestro negocio, si usted quiere que su negocio cambie, entonces usted tiene que cambiar, si usted mejora y crece como persona su negocio crecerá también, somos el corazón de nuestros negocios, para ser exitoso en cualquier empresa de la vida necesitamos trabajar para el bien de nuestras vidas, y no sólo trabajar para vivir, dicho de otra forma, debemos trabajar en el vivir, al finalizar este libro, usted nunca más volverá a ser la misma persona,

## YO SOY UN NEGOCIO

cambiará su cosmovisión del mundo, romperá los paradigmas que lo limitaron hasta hoy y se convertirá en una persona realizada, productiva y más valiosa, en consecuencia vivirá una vida más plena y feliz, Todo esto sin contar el bienestar que a través de usted llegará a todos lo que le rodean, lo verán atractivo, y sobre todo lo verán como un buen negocio para ellos, su familia, sus amigos y sus empleados agradecerán a Dios el que usted haya descubierto su **Yo Corporativo C.A.**, la más valiosa e importante de todas las empresas jamás creadas, ciertamente el hombre es el objeto de todo lo creado por Dios, y cuando fue necesario rescatar esta empresa Dios estuvo dispuesto a invertirlo todo, Dios es quien le asigna valor accionario al **Yo Corporativo C.A.**; ¿Cuánto vale El Yo Corporativo C.A.?, Vale Cristo, Si, cien por cien Cristo es el valor de esta corporación, ni más ni menos, y cuando esta empresa se asociada con el negocio de Dios, su rendimiento y utilidades se hacen mucho más rentables.

## UN TIEMPO DE CAMBIOS RADICALES

Hoy más que nunca se hace imperativo pensar en nosotros como emprendedores y dejar de ser asalariados dependientes, en la era de la información aumenta el desempleo, muchas profesiones se vuelven obsoletas en corto tiempo, y el negocio toma proporciones globales, evidentemente también es una época de oportunidades extraordinarias, pero si

## YO SOY UN NEGOCIO

fracasamos en vernos como un negocio seremos dejados atrás y fuera del abanico de oportunidades.

## **“SI NO TE VES COMO UN NEGOCIO YA ESTAS FUERA DE LOS NEGOCIOS”**

Carecer de una mentalidad de negocio en este tiempo es igual a suicidarnos en el mundo de los negocios, ya existe una lapida con tu nombre que dice; **Aquí murió uno que pudo ser pero no fue, el parte medico dirá; causa de la muerte: Estreñimiento mental agudo, acompañado de negligencia para descubrir y desarrollar al Yo Corporativo C.A.**

## **ESTABLECIENDO PRIORIDADES PARA UNA MENTALIDAD DE NEGOCIOS**

Estudios recientes han demostrado que el coeficiente intelectual sólo es responsable del 20 % de nuestro éxito, el 80 % restante de nuestro éxito viene de la inteligencia emocional.

**C.I. = 20 % de éxito en la vida.**

**I.E. = 80 % de éxito en la vida.**

es claro que debo hacer una mayor inversión en la inteligencia emocional, la ciencia ha demostrado que nuestro **C.I.** queda establecido al nacer, y que en el resto de nuestra vida sólo aumenta unos puntos, es por ello que buenos estudiantes terminan siendo empleados

## YO SOY UN NEGOCIO

de estudiantes regulares, la diferencia no está en el coeficiente intelectual, sino en una mente de negocio que ha sido formada, y ha aumentado su valor agregado por medio de la inteligencia emocional, las ventas y la gerencia requieren mayormente de la **I.E.**, ser un buen padre, un buen ministro y un empresario exitoso requieren fundamentalmente de **I.E.**, la buena noticia es que la **I.E.** se puede incrementar durante toda nuestra vida, lo cual implica que podemos controlar hasta un 80% de todos nuestros logros, la inteligencia emocional es responsable del crecimiento personal, si usted crece su empresa también, recuerde que la empresa es un reflejo de usted, los principios que compartiremos en este capítulo le ayudaran a:

- **Incrementar su valor comercial**
- **Desarrollar su I.E.**
- **Aumenta su valor agregado personal**
- **Expresar su Yo Corporativo C.A.**

Cuando hablamos de aumentar nuestro valor agregado, no estamos hablando de superar a nuestro competidor, sino de conquistarnos a nosotros mismos, además, cuando aumentamos nuestro valor agregado, aumentamos nuestras ganancias, por ejemplo; yo elijo ir al restaurante donde no sólo el menú es bueno, yo considero el ambiente, la calidad del servicio, la higiene del establecimiento, el ambiente musical, el

## YO SOY UN NEGOCIO

estado del mobiliario, la seguridad del estacionamiento para mi vehículo y la calidad del menú, como puede ver no sólo la comida es importante, todos esos detalles son valor agregado al negocio que me gana a mi como cliente, y no sólo a mi, sino a todas las personas a quienes les recomiendo este negocio, mucha gente piensa equivocadamente, que es una perdida invertir en todas esas cosas que no son la comida, pero se equivocan, y esa es la razón por la que no aumentan sus ganancias, alguien me dijo en una oportunidad que yo era muy presumido, por el hecho de realizar mis reuniones de iglesia en un salón de hotel, esa persona pensaba que debíamos reunirnos en un lugar menos costoso, sin importar que no tuviéramos aire acondicionado y los servicios básicos para atender al público, que lo mejor era buscar un terreno, poner un techo, y allí realizar nuestras celebraciones al aire libre, por supuesto yo preferí que él se fuera, en vez de disminuir el valor agregado que le ofrecíamos a la congregación, claro que para adorar a Dios cualquier lugar es bueno, pero el valor agregado a esa reunión permitía que más personas se unieran en nuestra celebraciones, ¿imaginen un momento nuestra realidad?, Vivimos en una ciudad muy calurosa, (Maracaibo, Venezuela) aquí tenemos hasta cuarenta grados centígrados a la sombra casi todo el año, a eso súmele la falta de servicios como agua y baños, ¿Se congregaría con nosotros pudiendo ir a una reunión donde le brinden más comodidades y servicios?, Afortunadamente no presté atención al consejo de esta persona, actualmente nos reunimos en un edificio con oficinas, aire acondicionado en todos

### YO SOY UN NEGOCIO

sus ambientes, y todos los servicios básicos para atender al público, a eso agrégale un protocolo esmerado, mantenimiento constante de toda la edificación, buena música y excelente disertación de la palabra, para la gente es una bendición estar con nosotros varias horas celebrando al Señor, en nuestras reuniones le ofrecemos valor agregado a las personas que se congregan con nosotros.

Durante una pequeña etapa de transición, cuando salimos del hotel cometimos el error de mudarnos temporalmente a un teatro sin aire acondicionado, el calor era sofocante, y la atención que nos dispensaba la gente que nos arrendó el teatro era malísima, como resultado perdimos cerca de cien personas antes de llegar a la edificación donde hoy realizamos nuestras actividades, por otra parte, hay hoteles a los que nunca más regresaré, debido a su falta de valor agregado en el servicio que prestan, en una oportunidad me apresuré a seleccionar una empresa para imprimir el libro **“Lideres para el Tercer Milenio”**, que ahora se llama; **“Cualquiera puede ser un Líder”**, y me he arrepentido hasta el día de hoy, el contenido del libro es extraordinario, pero la calidad del empastado es malísima, las hojas se desprenden con mucha facilidad, por supuesto que esto le resta valor agregado al libro, y habla mal de mí aunque el contenido sea muy bueno, esto termina afectando las ganancias, el valor agregado de un libro depende de varios elementos en conjunto; Una buena portada, una buena impresión, un excelente empastado, a todo esto súmele su valor real, un buen contenido, y tendrá un producto de mayor venta, no

### YO SOY UN NEGOCIO

basta que el producto sea bueno para que se venda bien, es necesario el valor agregado para que las ventas mejoren.

### **“EL VALOR AGREGADO AUMENTA NUESTRAS GANANCIAS”**

Queda claro la importancia de aumentar el valor agregado a nuestro negocio para aumentar nuestros ingresos, lo cual significa mejorar nuestra calidad de vida y la de los que negocian con nosotros, cuando reciben lo mejor de nosotros, ya sea un bien o un servicio, sobre todo cuando yo soy el negocio, la buena noticia es que si podemos aumentar el valor agregado de nuestra vida, en por lo menos un 80%, convirtiéndonos en un negocio atractivo, competitivo y productivo en el mercado de la vida, no basta ser bueno, tener potencialmente las mejores habilidades o el mejor producto del mercado, debemos parecer los mejores, de tal forma que la gente pueda verlo y comprobarlo, y la única forma de lograrlo es, mejorando yo, recuerde que el negocio es un reflejo de su propietario, en realidad no existe ninguna diferencia entre usted y su negocio, lo que hacemos es un reflejo inequívoco de lo que somos, no hacemos para llegar a ser, Lo que soy determina lo que hago, si mejoro quien soy, sin lugar a dudas mejorará lo que hago proporcionalmente.

YO SOY UN NEGOCIO  
**"MI NEGOCIO MEJORA  
PROPORCIONALMENTE AL AUMENTO DEL  
VALOR AGREGADO DE MI VIDA"**

Al aumentar el valor agregado de mi persona, aumentará el valor de mi cotización en el mercado, y la demanda de lo que soy y ofrezco a otros, al ser más valioso, tendré más oportunidades de negocio, se aumentará la cartera de clientes que requieren el bien o servicio que ofrezco, y como consecuencia directa de ello se multiplicaran mis ganancias, **¿Esta listo para aumentar el valor agregado de su Yo Corporativo C.A?**, Si su respuesta es **Si**, acompáñeme en el estudio de los valores y principios que debe incorporar a su nueva empresa, y observe como muy pronto el valor de las acciones de su **"Yo Corporativo C.A."** aumentarán su valor progresivamente, convirtiéndolo en un negocio rentable y atractivo para todos lo que le rodean.

**¿CONQUISTAR AL MERCADO O  
CONQUISTARNOS A NOSOTROS  
MISMOS?**

Nunca podrás conquistar el mercado a tu alrededor hasta que no te conquistes a ti mismo, para la mayoría es más fácil diseñar una estrategia para superar a su competidor, en vez de implementar un programa de superación personal, en mi libro anterior **"Cualquiera**

YO SOY UN NEGOCIO  
**puede ser un Líder"**, establecí una premisa; **"El éxito tiene un precio se paga al contado y por adelantado"**, por supuesto que nadie dice que la tarea sea fácil, lo que si es cierto, es que es más alto el precio que se paga por elegir vivir una vida mediocre, que el que se pagaría por disfrutar una vida de éxito, excelencia, prosperidad y felicidad plena, a la larga siempre es más caro no pagar el precio del éxito.

La información que le ofrezco en este libro ha cambiado la vida de miles de personas, y podría cambiar la suya, pero no depende del conocimiento que adquiera, sino de lo que decida hacer con lo que ha aprenda.

**"NO ES LO QUE SABEMOS SINO LO QUE  
HACEMOS CON LO QUE SABEMOS LO QUE  
HACE LA DIFERENCIA EN NUESTRA VIDA"**

No es la medicina que receta el médico o lo que compras en la farmacia lo que te ayuda a sanar, sino la medicina que ingieres siguiendo exactamente las instrucciones del medico, de igual forma es con toda la sabiduría practica de este libro, de nada te servirá si sólo la acumulas como conocimiento y no la aplicas a tu vida diaria, pero, si por el contrario la incorporas a tu vida, yo te aseguro que tu **"Yo Corporativo C.A."** pronto será una de las empresas líderes del mercado.

**YO SOY UN NEGOCIO**

**"UN PRINCIPIO PUEDE PENETRAR DONDE  
NADIE MÁS LO HARA LOGRANDO  
VICTORIAS QUE NADIE OCTUVO ANTES"**

**YO SOY UN NEGOCIO**

YO SOY UN NEGOCIO  
**LA BASE PARA EL**  
**CRECIMIENTO**

**ASUMA EL CONTROL DE SU  
YO CORPORATIVO C.A.**

**E**l primer valor que quiero enfatizar es la **Responsabilidad**, cuando hablamos de crecimiento o superación personal, estamos hablando de **madurez**, y es imposible considerar a alguien maduro si no asume la responsabilidad de su vida, vivimos en una sociedad donde la gran mayoría evade sus responsabilidades, siempre es más fácil culpar a otros por los resultados que obtenemos, pero a la larga es mucho más costoso el precio de esta conducta infantil, si, es propio oír a un niño decir; la culpa no es mía, Yo no tuve la culpa, fue mi hermano, **¡yo no fui!**, Pero es impropio que un adulto lo diga, y menos uno que espera ser un emprendedor exitoso, **Sólo merecen dirigir aquellos que asumen responsabilidad**, nunca tendrá éxito en ningún negocio a menos que asuma la responsabilidad total por los resultados que obtenga, usted encontrará a su alrededor a un sin número de personas echándole la culpa a otros de lo que obtienen en la vida, por ejemplo; le echan la culpa al competidor por su baja en las ventas, a un Fat Food por su obesidad, a la tabacalera por su vicio de cigarrillos, a los traficantes de drogas por su adicción, a la suegra por sus problemas familiares, al diablo por su fracaso, y en último lugar a Dios por su mala fortuna, pero nunca

YO SOY UN NEGOCIO  
reconocen su responsabilidad directa en lo que obtienen.

**“UN LIDER PUEDE RENUNCIAR A TODO  
MENOS A SU REPOSABILIDAD”**

**USTED ES RESPONSABLE POR TODO LO  
QUE OBTIENE EN LA VIDA**

Usted no es responsable por el nombre que le pusieron sus padres, por el color de su piel, por el lugar donde nació, por los padres que le tocaron, pero si eres responsable de lo que haces con tu vida, quedarte sin elección y resignarte a lo que algunos llaman el destino, para aceptar todos los reveses de la vida como la voluntad de tu creador para tu vida no es una opción valida, **Es cierto que eres libre para elegir, pero de lo que no eres libre es de las consecuencias de tus elecciones**, usted es hoy la suma de todas las decisiones que hizo en el pasado, usted es y tiene hoy exactamente lo que merece, quizás está esperando que el gobierno de su país haga algo por usted, o se queja por lo que otros no han hecho por usted, pero en realidad su vida no esta determinada por lo que pasa fuera de usted, sino por lo que pasa dentro de usted, Dios lo puso todo dentro de ti, para asegurarse de que nadie pudiera impedirte desarrollar al máximo tu potencial, si eres uno de los que no hace decisiones para no asumir responsabilidad, en realidad ya has hecho una decisión, cuando decides no elegir, le

## YO SOY UN NEGOCIO

otorgas a otros el derecho de elegir por ti, por eso eres una agenda de terceros, esa es la consecuencia de tu decisión, nunca serás un emprendedor cuando le das a terceros la responsabilidad de elegir por ti, jamás descubrirás **“El Yo Corporativo C.A.”**, que es tu fuente de bienestar en la vida, Elija hoy asumir la responsabilidad de su vida, y empiece a construir el futuro que tanto anhela para usted y su familia, usted es responsable de descubrir en primer lugar; ¿Quién es usted, porque está aquí, de donde viene, quien es su creador, y cual es su misión en la vida?, Cuando usted tiene claro el propósito de su vida y conoce los dones, habilidades y destrezas con las que ha sido dotado, es mucho más fácil descubrir **“El Yo Corporativo C.A.”** y el mercado que usted atenderá, y sin lugar a dudas dejará de ser una agenda de terceros para asumir la presidencia de su empresa.

## EL SÍNDROME; YO NO TUVE LA CULPA

En los Estados Unidos de Norte América uno ve unas situaciones insólitas de irresponsabilidad ciudadana, donde todos son culpables menos ellos mismos, usted verá demandas por cualquier acto irresponsable de las personas, por ejemplo; una madre demandó a un Fat Food por la obesidad de su hijo, a quien ella misma llevó a comer todos los días a ese negocio, alguien mas demandó a la tabacalera, por el cáncer de garganta que sufre después de fumar tres cajas diarias de cigarrillos por treinta y cinco años, si matan a un menor a las

## YO SOY UN NEGOCIO

cuatro de la mañana, alguien dirá; ¿Qué clase de padres permiten que un niño este a esa hora en la calle?, Pero los padres de ese niño le echan la culpa al sistema educativo, al vecindario donde vive, al diablo o al gobierno local, es impresionante como nadie quiere asumir responsabilidad en sus vidas, en mi ciudad, Maracaibo, Venezuela se maneja muy mal, y la mayoría de los conductores se lo atribuyen al calor, se pasan la luz roja del semáforo, no respetan los pares, violentan toda ley elemental de tránsito, sufren accidentes, y todo es culpa del calor, que fácil es para algunos evadir la responsabilidad de sus decisiones y actos, **Un país deja de ser subdesarrollado cuando sus ciudadanos son responsables, el desarrollo de un país no está determinado por la cantidad de recursos que tiene su geografía, sino por la actitud de madurez que asumen sus ciudadanos**, Por otra parte, hay quienes en países desarrollados han hecho de la irresponsabilidad un medio para obtener ganancias, imagínese; un ladrón penetró en una casa por el techo para robarla y en el intento se cayó sobre la cocina y se hirió con un cuchillo, ¿qué hizo la familia de este ciudadano modelo? Demandó a los dueños de la casa, por la condición insegura en su hogar, que fue responsable de la lesión de su angelito, en USA se radica un promedio de veinte millones de demandas cada año, de las cuales, un porcentaje alto son demandas para obtener ganancias por la irresponsabilidad, y por insólito que parezca, un gran número de ellas logran su cometido, miles de personas vagas se hacen pasar por enfermos, para que el Fondo del Estado los incapacite, y ellos ganen dinero sin

### YO SOY UN NEGOCIO

trabajar, hace algunos años me conseguí a un personaje en Puerto Rico, quien me consultó después de oírme en una conferencia, y me hizo la siguiente pregunta; ¿Está bien hacerse pasar por loco para no trabajar, y así obtener mi salario por incapacidad?, Que patética es una persona que por no querer mejorarse a sí mismo, o mejorar su empleo, su salud, sus finanzas, o sus relaciones familiares, le eche la culpa a todos a su alrededor.

**“LA FORMA CORRECTA DE DESARROLLAR SU YO CORPORATIVO C.A. NO ES EVADIENDO RESPONSABILIDAD, SINO ASUMIENDO LA RESPONSABILIDAD TOTAL DE SU VIDA”**

### ¿PASAJEROS O CONDUCTORES?

Hay dos tipos de personas en la vida; **Los Espectadores**, los que sólo observan que sucede, y **Los Protagonistas**, que hacen que las cosas ocurran, un comercial de Volkswagen en TV los definió así; **“Hay dos tipos de personas en el camino de la vida, los pasajeros y los conductores”**, ¿Qué es usted en su vida? un pasajero o un conductor, ¿Asume usted la responsabilidad por la conducción de su vida o se la delega a alguien más?, Un espectador suele ser un crítico de los protagonistas, pero nadie es recordado por criticar, sólo recordamos, honramos y celebramos a

### YO SOY UN NEGOCIO

los protagonistas de la vida, deje a un lado las excusas, no le eche la culpa a otros, y empiece a ser responsable de las condiciones de su vida, cuando usted es el conductor tiene la facultad de elegir por cual camino quiere transitar en la vida, claro que ser conductor implica cierto riesgo, además hay que aprender a manejar, claro, esa es parte de la responsabilidad; aprender y aceptar desafíos, pero siempre es gratificante cuando los resultados deseados aparecen, para recompensar a alguien por asumir la responsabilidad de su vida.

### UNA DECISIÓN DE CALIDAD LO CAMBIA TODO

Les contaré una anécdota de mi vida para ilustrar cuan importante es asumir la responsabilidad de tu vida, hace unos veinticuatro años mi familia tomó la decisión de mudarse definitivamente para España, mis padres vendieron todo, compraron los pasajes, y habían hecho muchos planes con mi vida, al tal punto, que estaban promoviendo una relación amorosa entre una prima y yo, y todo esto a la distancia, a través de cartas y con el aval de toda mi familia, para mi era difícil, ya que no veía a esta joven desde que éramos muy niños, imagínese, sólo tenía seis años cuando la vi por última vez, pero como es sabido, en las costumbres de muchas familias Europeas, se daban estos arreglos a la distancia, incluso algunos se casaron por poder, Sin conocerse, estando en dos países distintos, ese fue el

### YO SOY UN NEGOCIO

caso de una tía mía, en fin, yo era un joven de veinte años de edad y estaba en la agenda de mis padres; pero yo no había tomado ninguna decisión al respecto, y de no haberlo hecho hoy no fuera quien soy, y me hubiera alejado por completo del propósito de mi vida, para ese momento me enamoré de la que hoy es mi esposa y madre de mis dos hijos, lo cual me llevó a tomar una decisión de calidad en mi vida, no viajar con mis padres, rechazar la oferta de su agenda para mi, terminar la relación que tenía por cartas con mi prima, y quedarme solo en Venezuela, sin nada, para comenzar de cero, recuerdo que alquilé una habitación, y empecé a trabajar en una panadería, claro, tenía a mi novia, y lo mas importante, estaba lleno de sueños en mi corazón, descubrí la misión de mi vida, salí de la agenda de terceros y entre a la agenda de Dios para mi vida, hoy después de veinticuatro años, se que asumir la responsabilidad de vida en ese momento, fue una decisión correcta, soy un hombre feliz y realizado, tengo una familia extraordinaria, y descubrí al **“Yo Corporativo C.A.”** que hay en mi, mi vida está llena de significado, y Dios me dio una misión maravillosa, ayudar a otros a encontrar su propósito en la vida, coadyuvándolos a desarrollar al máximo su potencial, al principio no fue fácil, he pagado un precio, pero la recompensa lo ha valido todo y más, **La recompensa sólo se manifiestan en la vida de los que asumen su responsabilidad**, indudablemente conlleva riesgos, pero el peor de los riesgos es no asumir responsabilidad, nunca corras el riesgo de no arriesgarte, **No arriesgarte es la forma mas arriesgada y sin garantía de vivir la vida.**

### YO SOY UN NEGOCIO

**“SI NO ARRIESGA LO QUE ES POR LO QUE QUIERE SER NO LO MERECE Y NUNCA LO SERÁ”**

**“SI NO ARRIESGA LO QUE TIENE POR LO QUE QUIERE TENER NO LO MERECE Y NUNCA LO TENDRÁ”**

Arriesgue lo que es y lo que tiene, por lo que quiere ser y tener, y sólo entonces estará en camino de lograrlo, pero para eso es necesario asumir responsabilidad en la vida, no me imagino que hubiera sido de mi vida si no hubiese hecho esa decisión cuando sólo tenía veinte años, pero una cosa si es cierto, jamás me he arrepentido de haberlo hecho, puedo decir que he construido una vida exitosa y siento satisfacción por ello, yo hago lo que amo y amo lo que hago, la vida está llena de significado para mi, es triste ver a cantidades de personas llegar a la ancianidad llenas de frustración, por todas las cosas que pudieron hacer y no hicieron a causa de su falta de decisión en la vida, por el sólo hecho de no asumir la responsabilidad de su vida en un momento dado, cuando una persona vive sin descubrir la razón de su vida, e ignora su **“Yo Corporativo C.A.”** realmente no vive, vegeta entre tanto que otros le asignan a su vida lo que ellos quieren, cuando no tienes agenda propia, vives por la agenda de terceros, y lo que es peor, nunca te sentirás realizado ni recompensado en la vida que vives, y de todo eso le echarás la culpa a otros, cuando en realidad

### YO SOY UN NEGOCIO

el único responsable de ello es usted, por vivir de espaldas a la responsabilidad.

Sólo usted y nadie más, es el único responsable de su vida y de lo que obtenga en ella, el asumir responsabilidad es lo que separa a los niños de los hombres, los que fracasan de los que tienen éxito en la vida.

Recuerda: nadie puede perder peso por ti, nadie puede estudiar por ti, nadie debe decidir por ti, estoy seguro que estarás de acuerdo conmigo en que nadie debe hacer el amor con tu esposa por ti; de la misma forma nadie debe vivir tu vida por ti, tú eres el único responsable de tu éxito o fracaso y nadie más.

### ¿YA ASUMIÓ SU POSICIÓN DE PRESIDENTE DEL YO CORPORATIVO C.A.?

Estoy seguro que usted renunciaría de una empresa que no asume responsabilidades, y olvida el compromiso con sus clientes y trabajadores, asimismo; ¿cómo cree que se sentirá la gente acerca de tu compañía el “Yo Corporativo C.A.”, si usted llega tarde, gira cheques sin fondos, y no cumple sus promesas?, Dé esta forma, su valor comercial se reducirá ante los ojos de ellos, pronto se alejarán de usted, y buscarán a una persona que les ofrezca mayores garantías y muestre responsabilidad, usted es la única persona responsable de darle valor agregado a su vida.

### YO SOY UN NEGOCIO

### ¿A QUIEN LE ECHA LA CULPA?

- Está lleno de deudas, le echa la culpa al gobierno.
- Gana poco dinero en el trabajo, le echa la culpa al jefe.
- Lo despidieron del trabajo, le echa la culpa a la empresa.
- Tiene una amante y su matrimonio esta apunto de romperse, le echa la culpa a la esposa.
- Tiene un vicio que lo está matando, le echa la culpa a los Colombianos.
- Se muere un familiar por negarse a recibir tratamiento médico, le echa la culpa a Dios.
- Se muere un amigo por andar en malos pasos, le echa la culpa a un ser imaginario llamado el diablo.

Puede jugar este juego toda la vida, o asumir la responsabilidad de cambiar su condición, a fin y al cabo nadie más puede cambiar tu vida.

### LIBERTAD ES SINÓNIMO DE RESPONSABILIDAD

Mucha gente no anhela ser libre, porque libertad implica asumir responsabilidad, para la gran mayoría

### YO SOY UN NEGOCIO

de la humanidad, es más fácil esperar que alguien más tome las decisiones por ellos, para luego tener a quien poder echarle la culpa por los resultados obtenidos, piensan erradamente que si no hacen decisiones no son responsables por los resultados, por eso nunca son pro activos, de ningún modo toman iniciativas, y viven todas sus vidas por la agenda de terceros, el no hacer decisiones ya es una decisión, has decidido que otro decida por ti, pero igualmente eres responsable de esa decisión, sólo la gente libre y original son las que hacen decisiones en la vida, claro que corren el riesgo de equivocarse, pero eso no les impide asumir la responsabilidad por sus vidas, y es justamente esta actitud la que trae madurez al ser humano, nadie puede madurar sin asumir responsabilidades en la vida, ser responsable te traslada de la clasificación de pasajeros a la de conductores, un conductor es responsable por el camino que elige para transitar en la vida, muchas personas que han experimentado la esclavitud por un tiempo prolongado, y luego son liberados por ley, no saben que hacer con su libertad, por lo cual vuelven voluntariamente a su antigua condición de esclavo, debido a que sus mentes están mediatizadas y programadas por los intereses de otra persona, y no los suyos propios, quizás usted piense que este es el caso de algunas personas que viven en el continente Africano, pero no es así, si usted es una persona que evade responsabilidades está en la misma condición, aunque viva en un país democrático, sólo la gente libre es responsable, y sólo la gente responsable puede encontrar su propósito en la vida, al mismo tiempo, descubrirás la empresa más poderosa de todas, **EL YO**

### YO SOY UN NEGOCIO

**CORPORATIVO C.A.**, una vez que reconozcas el inmenso potencial que hay en ti, podrás dedicarte a aumentar el valor agregado de tu empresa, evidentemente, el valor agregado es una garantía de ingresos, pero la irresponsabilidad es todo lo opuesto con efectos colaterales, ya que la irresponsabilidad no sólo afecta al irresponsable, sino a otros a su alrededor; esposa, hijos, amigos y muchos mas, el solo hecho de ser responsable cambiaría por completo al mundo entero, se resolverían la mayoría de los problemas, económicos, familiares, sociales, gubernamentales o políticos y ambientales, en fin, las recompensas que se obtienen por ser responsables son innumerables, no sólo para la persona responsable, sino para todos a su alrededor

### **"NADIE PUEDE VIVIR UNA VIDA PLENA HASTA QUE NO ASUME RESPONSABILIDAD POR LO QUE QUIERE"**

Una vez que te habitúas a ser responsable, se convierte en un placer y deja de ser una tarea, para mi ser parte de los constructores de una nueva sociedad es un placer que disfruto al máximo, y las recompensas son extraordinarias, asuma la responsabilidad plena por la vida que quiere, y súmese hoy mismo a los constructores de una nueva sociedad, recuerda, **Si te conquistas a ti mismo estás listo para conquistar cualquier cosa.**

YO SOY UN NEGOCIO  
**EL DON DE LOS GRANDES**

**NUNCA DEJE DE SOÑAR**

**S**in sueños nunca realizará nada importante en la vida, algunos lamentablemente confunden sueños con ilusiones inalcanzables, pero la verdad es que el pasado fue escrito por los soñadores, el presente sólo tiene sentido para aquellos que están viviendo su sueño, y el futuro pertenece a los soñadores.

Cuando hablo de sueños no sólo me refiero al hecho de tener una actividad involuntaria durante la noche, de imágenes asociativas agrupadas en cuadros por el inconsciente mientras duermo, sino más bien al hecho de crear imágenes deliberadamente y consciente de lo que quiero lograr o llegar a ser en la vida, esto es a lo que yo llamo soñar despierto, evidentemente, todo esto tiene su origen en una idea que Dios ha implantado en nuestro corazón, que es relativa al propósito y razón de nuestra existencia en el planeta, es como ser el escritor, guionista, productor, director, protagonista y espectador de la película del éxito de tu vida, todos tenemos esta habilidad de crear una visión de nuestro futuro deseado, unos la desarrollan más que otros, dependiendo del uso que le dan, para esto es muy necesario según el consejo de Jesús; Hacerse como un niño, que no es más, que nuestra habilidad para imaginar lo que queremos, habilidad que algunos adultos ya han dejado de usar, usted oírá expresiones como estas; “sé realista”, “pon los pies sobre la tierra”,

YO SOY UN NEGOCIO  
o “bájate de esa nube”, y finalmente la peor de todas, “deja de soñar”, este tipo de personas experimenta la peor de las muertes posibles; La muerte de los sueños, sin sueños no hay razón para vivir y disfrutar la vida, sólo se vegeta hasta dejar de existir, espero que usted no sea una de esas personas, porque el hecho de existir no implica que estás vivo, pero estoy seguro que si lo estás, por el sólo hecho de estar leyendo un libro como este, lo he escrito pensando especialmente en aquellos que sueñan con un mañana mejor, es por ello que en la contra portada de todos mis libros usted leerá; “El cielo no es el límite”, seguida de una invitación que dice así: “Súmese hoy a los constructores de una nueva sociedad”, como puede ver, yo sueño con una nueva sociedad en el mundo donde vivo, y creo que las posibilidades de lograrlo no están limitadas ni siquiera por los cielos, para pensar así tenemos que usar la imaginación a su máxima expresión, de otra forma sólo seremos gente mediocre, que corre con las mayorías sin saber a donde vamos, permitiendo que la corriente nos arrastre en vez de ser protagonistas del mañana que anhelamos en nuestro corazón.

**¿QUÉ ES SOÑAR?**

Es la habilidad de crear **imágenes mentales**, que inspiran la realización de cualquier logro, empresa o negocio real de los seres humanos, es así como algunos marcaron la historia de su tiempo al realizar sus sueños, aunque estos parecían estar locos a la mayoría

### YO SOY UN NEGOCIO

de sus semejantes en su época; gracias a estos soñadores hoy tenemos; Aviones, Teléfonos, Autos, Rascacielos, Internet y muchos más, el mismo principio se aplica a la creación de una nueva familia o el inicio de un negocio rentable, caminar en la luna comenzó con un sueño que hoy tiene al hombre enviando sondas espaciales que orbitan el planeta Marte, Saturno y muchos más, cuando escribo este libro, ya se realizó el primer viaje espacial por una empresa privada que no es la NASA, lo cual abre las puertas al turismo espacial como algo común en los próximos años, indudablemente; todo logro y riqueza terrenal tiene su origen en un sueño, alguien dijo; **No hay nada más poderoso que una idea (sueño) cuando le llega su tiempo**, lo más grande que Dios puede darte no es dinero, sino una idea o sueño, los sueños tienen el potencial inherente para realizarse, sólo necesitan que los cultiven hasta el día que nacen y se manifiesta, beneficiando no sólo al soñador sino a los que no sueñan, la mayoría de los seres humanos se benefician de los sueños realizados por unos pocos, gracias a Dios por los que sueñan, nunca dejes de soñar, porque si lo haces, muchos sufrirán por ello, los sueños tienen el poder para elevarnos del mundo de lo posible al mundo de lo imposible, nada es mas poderoso que un sueño para enfrentar cualquier adversidad, los sueños son una fuente de energía que produce la pasión necesaria para llegar a cualquier lugar.

### YO SOY UN NEGOCIO

## **“EL MAYOR LOGRO SIEMPRE COMENZO CON EL MAYOR DE LOS SUEÑOS”**

Napoleón Hill dice en una de sus máximas: “Cualquier cosa que la mente puede concebir y que puedes creer con todo tu corazón, lo puedes lograr”

## **EL SUEÑO FUERA DE LO COMUN QUE DIOS USARA PARA PROMOVERTE EN LA VIDA**

Son muchos los sueños que tenemos a lo largo de nuestra vida, pero debemos identificar cual de todos ellos es el sueño fuera de lo común que Dios usará para promovernos en la vida, este sueño tiene el poder para vigorizarnos y transformar toda nuestra existencia, sacándonos de nuestra área de mediocridad, cambiando nuestro signo negativo por uno positivo, todo esto es posible cuando hay un sueño fuera de lo común, este sueño nos ayuda a desarrollar al máximo nuestro potencial, y es un indicador de donde debemos hacer nuestra mayor inversión de tiempo, recursos y esfuerzos en la vida.

## LA IMPORTANCIA DE LOS SUEÑOS PARA EL SER HUMANO

En prime lugar debemos entender porque son importantes los sueños en la vida de los seres humanos, Dios nos creó de tal forma que nuestra mente trabaja con imágenes, cuando yo digo casa, usted no ve en su mente la palabra **CASA**, usted ve una imagen de una casa, porque así nos creó Dios, **Los sueños son cuadros de imágenes vivas en nuestra mente que tienen el potencial para ser realizables**, todo depende de lo que hacemos con esas imágenes, ¿Qué cree usted que es más grande, el sueño o la realización del mismo?, Indiscutiblemente, lo más grande es el sueño, su realización es sólo cuestión de tiempo, **Pero sin el sueño no existe la mas mínima posibilidad de realización alguna**, lo importante es hacer lo correcto con el cuadro que Dios imprimió en nuestra mente.

### “LA ENERGIA SIGUE AL PENSAMIENTO”

Dios se comunica a través de cuadros, así lo hizo con muchos hombres en la antigüedad, uno de ellos era José, a quien muchos recuerdan como el príncipe de Egipto, quien recibió un sueño de liderazgo y grandeza para su futuro, sin embargo las cosas no parecían coincidir con el sueño que había recibido, pero su actitud correcta y su enfoque en la visión no permitió a la adversidad externa borrar las imágenes que Dios había fijado en su mente; Fue aborrecido por sus hermanos, casi lo matan, lo vendieron como esclavo, la

esposa de su amo lo difamó, por lo que fue a parar a la cárcel, una vez que advirtió su nueva realidad, pudo haber abortado su sueño fuera de lo común, pero no lo hizo, se mantuvo enfocado, y después de varios años, llegó el tiempo de cumplimiento para su sueño, y de la cárcel salió para convertirse en el hombre mas importante de su época, y todo comenzó con un sueño, José cambió su signo negativo por uno positivo; De esclavo a príncipe, y segundo hombre en autoridad después de Faraón, de hecho, Faraón decía a todos los que venían a él en busca de ayuda, no vengan a mi, vayan con José y hagan todo lo que él les diga, si mi estimado lector, un sueño tiene todo ese poder, y puede cambiar tu vida para siempre, si te ejercitas en tu sueño, un día nacerá y se hará visible para todos, **Todo lo que es engendrado tiene el potencial para nacer, es anormal que no nazca.**

### ¿QUÉ ES UN SUEÑO FUERA DE LO COMÚN?

- Algo que puede **Hacer**.
- Algo que puede llegar a **Ser**.
- Algo que puede **Tener**.

## ¿QUÉ LE DARA EL SUEÑO A TU VIDA?

- Enfoque: **Visión.**
- Progreso: **Misión.**
- Entusiasmo: **Pasión y energía para lograrlo.**

Todo sueño de engrandecimiento siempre tendrá oposición, algunos intentarán nublar la visión, otros intentarán hacerte abortar el sueño en su etapa temprana, para que no te encariñes ni apasiones demasiado con lo que ha sido engendrado dentro de ti, un sueño es igual a estar embarazado, este fue el caso de José, Dios había engendrado una visión dentro de él, y por impaciencia la contó a sus hermanos en forma prematura, quienes a su vez no lo entendieron, y pensaron que él estaba presumiendo ante ellos, y así comenzó el proceso en la vida de José, afortunadamente aunque su embarazo fue pateado en su primera etapa, José tuvo la pasión necesaria para no abortar el sueño, y siguió alimentándolo hasta que nació

**Todo embarazo normal será seguido de un nacimiento normal**, la única forma de que no ocurra así es cuando se produce una interrupción del mismo, la interrupción siempre es un aborto, triste y lamentablemente la mayoría de las personas abortan sus sueños, y prestan mas atención al cuadro de imágenes adversas que le rodean que al sueño que Dios engendro en su interior, todo aborto implica la muerte de un sueño, y la muerte de un sueño siempre afecta a

muchas personas, ¿se imagina que hubiera ocurrido durante esos siete años de hambre que vivió la tierra si José hubiese abortado el sueño que Dios le había dado?, Es un buen momento para preguntarle dos cosas: ¿Ya reconoció cual es el sueño fuera de lo común que Dios usará para promoverlo en la vida?, La segunda: ¿Ha abortado el sueño que un día Dios le dio?, si aun no lo ha visualizado, este capitulo le ayudará a hacerlo, y si lo ha abortado tengo buenas noticias para usted; Dios puede resucitar el sueño que abortaste un día, y está dispuesto a comenzar de nuevo si se lo permites, con Dios podemos comenzar todos los días, eso es lo bueno de negociar con Dios.

## TIPOS DE INTERRUPCIONES DE UN SUEÑO

- Voluntaria, cuando tomamos la decisión de abortar la visión.
- Por una anormalidad de agentes internos o externos, cuando hacemos lo incorrecto o permitimos que lo que pasa fuera de nosotros nos afecte.

Un aborto nunca es normal, cuando alguien está embarazada lo normal es que nazca lo que fue engendrado, pensando en este principio podemos afirmar: **Es anormal soñar con algo y no realizarlo.**

YO SOY UN NEGOCIO

## PASOS NORMALES DE LA REALIZACION DE UN SUEÑO

- 1) Dios te **da** un sueño.
- 2) Tu **concibes** el sueño que Dios te da.
- 3) **Accionas** de acuerdo al sueño hasta que se hace realidad.

La responsabilidad de Dios es darte un sueño, imprimiendo la idea con un cuadro visible en tu mente, nuestra responsabilidad es concebir el sueño **Embarazarnos**, visualizar el cuadro completo, **La Visión**, y actuar de acuerdo a ella, **La Misión**.

## PROCESO DE LA REALIZACIÓN DE UN SUEÑO

- 1) **Embarazo:** Eres preñado por una idea fuera de lo común.
- 2) **Cuidar el embarazo:** No lo expones innecesariamente.
- 3) **Alimentar el sueño:** Con ideas y pensamientos positivos.
- 4) **Amar el sueño:** Desarrollar pasión aun cuando no lo ves.

- YO SOY UN NEGOCIO
- 5) **Parir el sueño:** Sufrir los dolores de parto con buena actitud.
  - 6) **Ayudar a crecer el sueño:** Comienza pequeño.
  - 7) **Ayudarlo a multiplicarse:** Para que el efecto de tu realización ayude a muchos.

## PRECAUCIONES NECESARIAS PARA REALIZAR UN SUEÑO

- **Eliminar los preservativos y anticonceptivos de los sueños:**

Tus paradigmas equivocados que te dicen que no es posible realizar lo que estas visualizando, ya sea producto de tu crianza, educación, experiencias propias o ajenas, tradiciones o circulo de amistades inapropiadas, nunca te cierras a los cambios, los cambios son una evidencia de la vida, cuando una mujer está embarazada, lo primero que experimenta son los síntomas del cambio en su cuerpo, que indican que hay nueva vida dentro de ella, así es un sueño en nuestra vida, produce variados síntomas que son indicadores de cambios que traen transformación y nueva vida a nuestra existencia.

## YO SOY UN NEGOCIO

- **Ignorar los enemigos naturales del sueño:**
  - a) **Las mayorías:** El pensamiento estacionario y tradicional.
  - b) **El estreñimiento mental:** Limitaciones auto impuestas por el programa mental que nos gobierna.
  - c) **La exposición prematura:** En su primera etapa no lo expones, sobre todo a gente envidiosa, que por ser parte de un pensamiento colectivo dominante y mediocre, no soporta ver a alguien ir mas allá de la mediocridad en que ellos viven. Antes de contarlo a otros toma tiempo para familiarizarte con tu sueño, luego has un plan de acción para realizarlo, determina lo que necesitas y luego compártelo con la gente que formará tu equipo ganador para realizar tu sueño, recuerde; el sueño lo recibe un individuo, pero llevarlo a cabo siempre es trabajo de un equipo, por otra parte encontrarás a mucha gente que no creerá en tu sueño, eso no debe desanimarte en ningún modo, Dios no te dio el sueño para que lo creyera todo el mundo, te lo dio a ti para que lo creyeras tu. Recuerda; nadie creyó el sueño de José, ni su propia familia, pero él si lo creyó y eso fue suficiente, si lo creen Dios y tu eso es mayoría, cuando una mujer está embarazada no importa si los demás no creen, ella sabe que

## YO SOY UN NEGOCIO

si lo está, porque lo lleva dentro de ella, con el correr del tiempo las evidencias se harán visibles a los demás, todo sueño al igual que el embarazo tiene un tiempo de gestación, que va desde que se concibe hasta que nace o se manifiesta a la vista de todos.

## MI LISTA DE SUEÑOS

Deténgase y considere sus sueños, haga una lista de sus sueños, no se preocupe por ser demasiado realista, el realismo es relativo a su paradigma, Henry Ford dijo en una oportunidad; **“Si cree que puede está en lo cierto, si cree que no puede también está en lo cierto”**, todo depende del paradigma que lo gobierna, el realismo de la mayoría de las personas, no es más que una mascara para su auto limitación y actitud pesimista ante la vida.

## ¿CÓMO HACER MI LISTA DE SUEÑOS?

- No piense en las cosas que no puede hacer.
- No invierta tiempo en limitaciones.
- Concéntrese en las cosas que si puede hacer.
- Sueñe con cosas que le gustaría hacer.

### YO SOY UN NEGOCIO

Quizás para muchos en la época de la niñez de Neil Armstrong era irreal que el hombre viajara a la luna, pero mientras la mayoría pensaba así, un niño miraba la luna por su ventana durante una noche clara, y soñaba despierto diciendo; **“Un día caminaré en la luna”** y así fue, ese niño fue el primer hombre en caminar sobre la luna, y todo comenzó con un sueño que para la mayoría parecía irreal, **¿Todavía cree que es irreal lo que desea hacer?.**

**“SI LO CONCIBE EN SU MENTE Y LO CREE  
CON TODO SU CORAZON ENTONCES  
LO LOGRARA”**

### COMO CONVERTIR LOS SUEÑOS EN EL DESTINO DE TU VIDA

- 1) **Piense en un sueño:** Conciba la idea de lo que quiere hacer.
- 2) **Visualice el sueño:** Cree un cuadro completo de la visión.
- 3) **Haga un plan para realizar el sueño:** El plan debe tener metas claras y definidas en el tiempo: a corto, mediano y largo plazo, esto será su misión.

### YO SOY UN NEGOCIO

Sin un plan es imposible la realización del sueño, al planear plasmamos en el papel, todos los detalles de una idea o imagen que al principio era general en nuestra mente, pero que nuestro deseo de realizarlo nos llevó a considerar todo lo que es necesario para llevarlo a cabo. **Si usted no puede escribir su sueño entonces nunca lo realizará,** una casa se hace dos veces, primero en la mente, y luego en los planos que servirán de guía al constructor para edificarla, no desestimes este paso, si no sabe planear no importa, busque a alguien en su equipo que lo ayude, uno no tiene que saberlo todo, pero debe ser lo suficientemente sabio para rodearse de un equipo efectivo que lo ayude a realizar la visión.

### DIFERENCIA ENTRE UN SUEÑO Y UNA FANTASIA

- **Un sueño es un plano de su máximo logro.**
- **Una fantasía es una imagen infantil inalcanzable,** quizás usted soñó con ser Superman o la Mujer Maravilla, un día se amarró una toalla alrededor del cuello, y se lanzó del techo de su casa creyendo volar y se lastimó una pierna al caer, quizás usted no puede volar sin un avión o cohete, pero lo que si puede volar es su pensamiento, nunca lo

### YO SOY UN NEGOCIO

restringa, por que no existen limites para el, evidentemente usted no es Superman, este personaje sólo existe en las tiras cómicas y en las pantallas de cine o televisión, es un personaje de ficción, y nunca ha hecho nada por la humanidad, los verdaderos héroes son personas de carne y hueso como usted, que a través de sus sueños han marcado la humanidad a través de toda la historia, usted es real y original, no intente ser una copia, porque lo más que llegará a ser es el numero dos, porque el numero uno ya existe, en realidad usted es un numero uno, encuentre su sueño fuera de lo común, inviértase por completo en el, y viva una vida de realización personal llena de satisfacción y recompensas, recuerde; **Usted nació original no muera siendo una copia**, los sueños sólo pueden ser percibidos por los originales, las copias sólo viven en los sueños de otros pero nunca en los suyos, son agendas de terceros y nunca tropiezan con el propósito de su vida, al final de sus días son personas frustradas e insatisfechas con la vida que vivieron, para algunos adultos es mas fácil restringir sus sueños para creer en fantasías, para este tipo de personas la vida es una lotería, y esperan que las cosas ocurran por azar, esperan un golpe de suerte que les cambie la vida, y de hecho invierten grandes cantidades de dinero en los juegos, porque su sueño maspreciado es; un día me ganaré la lotería y realizaré todos mis

### YO SOY UN NEGOCIO

sueños, y cometen un error, porque su energía esta invertida no en sus sueños sino en el azar, y el azar le coquetea a quien menos lo necesita, hay más probabilidad de que lo parta un rayo a que se gane la lotería.

## ¿QUÉ PASA CUANDO USTED SUEÑA?

Las emociones le dicen a su imaginación que dibuje una imagen mental del sitio donde usted quiere estar en la vida, cuando diferencio los sueños de la fantasía no quiero decir que sus sueños no deben ser fantásticos y grandiosos, de hecho, sueños grandiosos son los que dieron lugar a los descubrimientos que han mejorado nuestra calidad de vida en el planeta:

- La invención del avión.
- La invención de la bombilla eléctrica.
- El viaje al espacio.
- La invención del teléfono.
- La invención del computador (Inteligencia Artificial).
- La invención del automóvil.

### YO SOY UN NEGOCIO

Pronto el hombre viajará a la velocidad de la luz, y probablemente viaje en el tiempo, quizás para algunos sea ficción, pero recuerde; hasta ahora todo lo que el hombre a soñado y lo ha creído firmemente lo ha logrado, ciertamente apenas hemos empezado a soñar y mire cuan lejos hemos llegado, las limitaciones sólo está en las imágenes que ha decidido crear en su mente, la buena noticia es que las puede cambiar y rediseñar por completo, para que lo lleven más lejos que hasta ahora en su futuro, no es fantasía soñar con un carro nuevo, una casa propia, libertad financiera, viajar por el mundo, ser presidente, artista o millonario, pregúntese:

- **¿Qué haría si supiera que nada es imposible?.**
- **¿Quién llegaría a ser si nada me lo impidiera?.**
- **¿Qué tendría si nada me impidiera alcanzarlo?.**

Las respuestas a estas preguntas te conducirán al sueño fuera de lo común que Dios usará para promoverte en la vida, empieza desde hoy mismo a ejercitarte en tu sueño y empezarás a ver los cortos de una película que próximamente estará en cartelera y será exhibida a través de ti.

### YO SOY UN NEGOCIO

## **¿CUÁNDO SERÁ EXHIBIDA LA PELÍCULA DE TU ÉXITO?**

Si ya estas visualizando los cortos de esa película en tu mente es porque pronto será exhibida, el tiempo es algo que tu puedes y debes determinar, por que una visión sin metas definidas en el tiempo carece de valor practico. En la década de los ochenta un actor desconocido pero con un sueño fuera de lo común, se hizo un cheque a su nombre por diez millones de dólares posdatado para el año 1995, fecha en la cual realizó su primera película, por la que cobró exactamente diez millones de dólares, hoy este conocido actor cobra veinte millones de dólares por película, por supuesto me refiero a Jim Kerry, él tenía un sueño fuera de lo común, y tuvo un embarazo de diez años para realizarlo, lo importante es que lo definió en el tiempo, cuando hay un tiempo definido es mas fácil saber que hacer para realizarlo, si por el contrario su sueño es grande pero no esta definido en el tiempo, probablemente usted sea uno de los que dice; si Dios quiere o cuando Dios quiera, pero aunque suene religioso es totalmente errado, la pregunta correcta es: ¿Cuándo quiere usted?.

## **“VISIÓN ES VER LAS COSAS QUE SON INVISIBLES PARA LOS DEMÁS”**

**La visión es un sueño claro, preciso y vivido que se vuelve uno contigo,** y cuando esta visión se vuelve la imagen dominante en tu vida, nada ni nadie puede impedirte hacerla realidad. La visión nos enfoca en la

## YO SOY UN NEGOCIO

vida y nos da un norte para navegar seguros a nuestro destino.

Cuando hablamos de ver las cosas invisibles tenemos que mencionar a un visionario extraordinario, por supuesto me refiero a **Walt Disney**, quien en vida concibió lo que hoy millones de personas en el mundo entero disfrutan, era un soñador excepcional, cuando el parque **Walt Disney World** de Orlando Florida fue inaugurado un reportero le hizo el siguiente comentario al sobrino de Walt, “Es una lastima que Walt no hubiese estado vivo para ver su sueño convertido en realidad”, el sobrino de Walt sonrió y le dijo al reportero; estas muy equivocado; “Créame, él vio todo esto absolutamente terminado mucho antes de que usted o yo lo viéramos, porque él lo vio antes es que usted y yo lo podemos ver ahora”, el secreto no es ver las cosas cuando se realizan, la clave es verlas en nuestros sueños antes de que estas sean realizadas ante los ojos de los demás, sin un sueño y un soñador hoy no tendríamos Walt Disney World, ni la mayoría de las cosas extraordinarias que se han logrado en nuestro mundo.

## LA IMPORTANCIA DE PLANEAR LOS SUEÑOS

Lo que distingue a un soñador de un realizador de los sueños es un plan definido, **Sin un plan no hay un mapa que nos dirija a nuestro destino**, y cuando no

## YO SOY UN NEGOCIO

sabemos a donde vamos, nunca llegamos, la visión te muestra el lugar, pero el plan te lleva de la mano hasta allí, por accidente podemos llegar a cualquier parte, menos a donde queremos llegar, los que planean marcan una diferencia entre los protagonistas y los espectadores, los conductores y los pasajeros, los que no planean sus sueños pasan por la vida como pasajeros, pero nunca tienen sus manos en el volante, por lo cual nunca podrán dirigir la realización de sus sueños.

Muchos sueñan con tener dinero para resolver sus problemas y pagar sus deudas, pero la verdad es que no se financian necesidades, se financian proyectos que tienen planes definidos que garanticen el éxito de la inversión, por ejemplo; si usted va al Banco y pide un préstamo de cincuenta mil dólares, ¿Cual cree que será la pregunta que le harán? Sin duda es; ¿Tiene un plan de negocios? Muéstremelo, usted le dice, pero yo lo tengo en mi mente, ellos le dirán, lo siento no financiamos ideas vagas, pero usted insiste, Señor Gerente es que yo tengo una gran necesidad, tenga misericordia de mí, de nuevo le dirán lo sentimos mucho, sólo financiamos proyectos, recientemente mi socio y yo introdujimos un proyecto para la puesta en marcha de una nueva Fabrica de vehículos automotores en nuestro país, con un costo de siete mil millones de bolívares, y aunque el proyecto está extraordinariamente bien hecho técnica y profesionalmente, eso no ha sido suficiente, nos han pedido garantías, y que hemos tenido que responder cantidades de cuestionarios de mas de quinientas

### YO SOY UN NEGOCIO

paginas del Ministerio de Producción y Comercio, para explicar detalladamente la viabilidad del proyecto, el que y el porque de las cosas en sus mínimos detalles, y aun así estamos esperando respuesta a nuestra petición. **Sólo se financian sueños (visión) con un plan definido, no las necesidades de la gente.**

**“SI USTED NO PLANEA SU VIDA YA HA PLANEADO FRACASAR EN ELLA”**

### PASOS PARA PLANEAR TUS SUEÑOS

- 1) Escribe en un papel tu misión personal en la vida.
- 2) Divide tu sueño en metas precisas; a corto, mediano y largo plazo.
- 3) Lleve una agenda diaria basada en prioridades con las tareas tendientes a realizar tu misión que deben realizarse cada día.

Mas adelante profundizaré acerca de cómo establecer metas por prioridades y de cómo administrar nuestra moneda del éxito en el mundo de los negocios, por supuesto me refiero al tiempo, capital que a todos nos dieron por igual, veinticuatro horas al día a cada uno, ahora sólo quiero referirme a la importancia de escribir nuestra misión personal, La misión de mi **Yo Corporativo C.A.**, para escribir nuestra misión personal sólo es necesario responder a una pregunta

### YO SOY UN NEGOCIO

muy sencilla: **¿Cuál es el propósito de mi vida?**, la respuesta sin duda describirá cual es la misión de tu **“Yo Corporativo C.A.”**, a continuación expondré la misión personal de mi **“Yo Corporativo C.A.”**, como ejemplo:

**Desarrollar integralmente a cada ser humano con quien entro en contacto, agregando valor a su vida con la sabiduría de Dios, para que desarrolle al máximo su potencial, y sea productivo en todo lo que emprende, reflejando siempre la imagen de su creador.**

Todo lo que hago gira en torno a esta misión, sin importar cual sea el rol que este desempeñando en ese momento, ya sea como presidente del **Centro de desarrollo integral 3000**, como Apóstol del **CCCI**, como orientador familiar, cuando escribo un libro, cuando doy una conferencia, en el mundo de los negocios, o simplemente cuando estoy actuando como esposo o padre, en privado o en publico, siempre hay un centro en todo lo que hago, el desarrollo integral de todo ser humano, para eso vivo, esa es la razón de mi vida, y lo mejor es que yo amo lo que hago y siempre hago lo que amo, el éxito y realización de otra persona es también el mío, usted debe descubrir la razón por la cual esta aquí en este planeta, en este tiempo e invertirse en ello, sólo esto lo realizará en la vida, usted puede ganar mucho dinero, pero si no esta haciendo la misión de su vida nunca será una persona plena y realizada, que alcance y comparta a la vez la felicidad de vivir.

### YO SOY UN NEGOCIO

Busque un papel y empiece a escribir la misión de su **“Yo Corporativo C.A.”** ahora mismo, y no se detenga hasta lograrlo, puede que al principio no sea fácil, y que lo que escriba deba ser modificado un poco mas adelante, pero sin duda cada vez estará más cerca de dar en el blanco, eso es mucho mejor que deambular por la vida sin propósito. Hágase digno de la vida que le ha sido dada, nunca olvido el final de una película que tiene una moraleja muy importante, me refiero a la protagonizada por Tom Hank, y Mac Damon, **“Rescatando al soldado Rayan”**, al final Tom Hank herido de muerte le dice al soldado personificado por Mac Damon, **“Hágase digno del precio que se pagó por su vida”**, y justo al final encontramos a ese soldado ya viejo parado frente la lapida de quien antes de morir le dijo esas palabras, y él le preguntó a su esposa ¿viví una vida digna? Dime que he sido un buen hombre, y la esposa le respondió; Claro que si, yo le pregunto a usted; **¿Se ha hecho digno de la vida que le ha sido otorgada?, ¿Ha dignificado el alto precio que se pagó por su vida?.** Los que no sueñan no viven vidas dignas, vegetan todo el tiempo hasta que se les acaba la vida, y se marchan sin penas ni glorias de este mundo, sin dejar un legado que trascienda a la próxima generación.

**¡ES UNA TRAGEDIA NO SOÑAR  
EN LA VIDA!**

### YO SOY UN NEGOCIO

## **¿QUÉ ES LO PEOR QUE LE PUEDE OCURRIR CON RESPECTO A LOS SUEÑOS?**

- Que sólo logres un 50% del éxito soñado.
- Que no crean tu sueño.
- Que hablen mal de tu sueño.
- Que se burlen de tu sueño.

No te preocupes por los críticos de la vida, pronto morirán y nadie los recordará jamás, pasarán al olvido, pero en cambio la historia fue marcada por hombres que se atrevieron a soñar.

## **¡ATRÉVETE A SOÑAR!**

- Dale un horizonte a tu vida.
- Convierte ese horizonte en tu destino
- Nunca te detengas hasta llegar al final.

**YO SOY UN NEGOCIO  
DIOS HARÁ DOS COSAS POR TI:**

- 1) Te dará un sueño.
- 2) Resucitará el sueño que dejaste morir, lo demás es nuestra responsabilidad

**"TODOS VIVIMOS BAJO UN MISMO  
CIELO, PERO NO TODOS TENEMOS UN  
MISMO HORIZONTE"**

**Conrad Adenauer**

**YO SOY UN NEGOCIO**

## LA CLAVE DE UN TRIUNFADOR

### LA ACTITUD DE UN GANADOR

**L**a capacidad de una persona es lo que le permite hacer cualquier cosa, la motivación determina que lo hará, pero es la actitud la que determina cuan excelentemente lo hará.

### ¿QUÉ ES LA ACTITUD?

Es un sentimiento interior reflejado en la conducta, de hecho nuestra actitud determina nuestro comportamiento en la vida, si queremos cambiar nuestro comportamiento es prioritario cambiar nuestra actitud, pues ella determina si somos promovidos o despedidos, la mala actitud es el principal detonador del fracaso, las perdidas y las malas relaciones que terminan arruinando la mayoría de los negocios potenciales que podríamos realizar con éxito, nuestra actitud nos incluye o nos excluye del mundo de los buenos negocios. Hay mucha gente con buenas y muy competentes aptitudes pero con una pésima actitud, que termina arruinando la posibilidad de cualquier negocio exitoso, algunos han considerado la buena actitud, como la cualidad más importante de un emprendedor.

## TEDDY ROOSEVELT

*“El Ingrediente más importante en la formula del éxito es saber como trabajar con la gente”.*

### JON D. ROQUEFELER

*“Pagaría más por la habilidad de tratar con la gente, que cualquier otra habilidad bajo el sol”.*

La mayoría de los expertos creen que la actitud es responsable del 70% del éxito de todo lo que hacemos, el Stanford Institud ha publicado una formula del éxito que le asigna un 12.5% al conocimiento del producto y un 87.5% al conocimiento de la gente.

**12.5% Conocimiento del producto (aptitud correcta).**

**87.5% Conocimiento de la gente (actitud correcta).**

**100% Éxito en cualquier cosa que hacemos.**

Otra estadística le asigna un 68% a la mala actitud como responsable de la perdida de clientes:

### ¿POR QUÉ SE PIERDEN LOS CLIENTES?

**1 % se muere.**

**3 % se mudan.**

**5 % consiguen otros amigos.**

**9 % Por razones competitivas (precio).**

**14 % No están satisfechos con el producto.**

**68 % Por la actitud de indiferencia de algunos de sus empleados.**

Todo esto es mucho más relevante cuando comprendemos que no hay ninguna diferencia entre nosotros y nuestro negocio, de hecho, nuestro negocio y los que trabajan para nosotros son un reflejo de quienes somos en realidad, mejorar nuestra actitud es una de las tareas más importantes a la hora de aumentar el valor agregado de la empresa “**Mi Yo Corporativo C.A.**”.

**EL AUMENTO DE NUESTRAS GANANCIAS ES PROPORCIONAL AL AUMENTO DEL VALOR AGREGADO DE NUESTRA EMPRESA.**

**NUESTRA ACTITUD DETERMINA NUESTRO COMPORTAMIENTO.**

- Amargado, pesimista, negativo, triste, vencido, resignado, rabioso, moroso.
- Alegre, optimista, positivo, determinado, responsable, decidido, amable.

**¿NARIZ ARRIBA O NARIZ ABAJO?**

**John G. Maxwell**, dice que la actitud es importante aun para los aviones, pues según sea la posición de su nariz así será el resultado de ese vuelo, nariz arriba significa que estamos ascendiendo, nariz abajo es una señal de que el avión se puede estrellar sino corrige su actitud, aun para aterrizar es necesario mantener la nariz del avión arriba, si lo aplicamos a nuestra vida y a los negocios, podríamos decir que la actitud determina si el vuelo de nuestra vida o negocio se eleva o se estrella.

**¿HA REVISADO LA POSICIÓN DE SU NARIZ ÚLTIMAMENTE?**

Si su negocio se estancó o va en picada, es hora de mirar dentro de nosotros para encontrar las causas reales de esta condición, si sigue buscando a terceros para hacerlos responsables de su fracaso y no cambia su actitud sin duda su vuelo se estrellará.

**NUESTRA ACTITUD DETERMINA NUESTRO ENFOQUE EN LA VIDA.**

Nuestra actitud nos permite resaltar el lado bueno o malo de la vida, detectar posibilidades o imposibilidades, la actitud nos puede ayudar a convertir una crisis en una excelente oportunidad de

### YO SOY UN NEGOCIO

negocios o hundirnos en el fracaso, ignorando toda oportunidad de éxito que esté frente a nuestros ojos.

### "NUESTRO ENFOQUE DEL MUNDO QUE NOS RODEA ESTA DETERMINADO POR LA ACTITUD"

Cuando usted observa un balde con un 50% de agua en su interior, ¿qué ve?, Un balde medio vacío o medio lleno, cuando mira hacia el cielo, ¿qué ve?, Un día medio nublado o parcialmente soleado? Su énfasis determina cual es su actitud en ese momento, esa misma actitud le permite a alguien ver un negocio donde otro sólo ve un fracaso, creo que ya conté la historia de los dos vendedores de zapatos que fueron a una isla en África para ofrecer los productos de las empresas que representaban, ¿porque el enfoque de ambos era tan diametralmente opuesto si los dos estaban observando la misma situación?, la respuesta es muy simple, la actitud optimista de uno de ellos le permitió ver la oportunidad de un gran negocio, por lo cual llamó urgentemente a la oficina matriz en Inglaterra para que le enviaran diez mil pares de zapatos, ya que en ese pueblo casi nadie los usaba, mientras que la actitud pesimista del otro, lo llevó a considerar que el viaje había sido una pérdida de tiempo, ya que en el lugar casi nadie usaba zapatos, su conclusión errada fue: Si casi nadie usa zapatos, no existen clientes que los compren, pero la conclusión del otro vendedor fue: si casi nadie usa zapatos en este pueblo todos son clientes potenciales para

### YO SOY UN NEGOCIO

comprarlos, ¿Qué hizo la diferencia de enfoque entre ambos vendedores?, Sin duda alguna, **¡LA ACTITUD!**, La actitud correcta te puede ayudar a ver un negocio donde nadie más lo ve, ¿Se da cuenta porque es tan importante la actitud para el éxito de la empresa **EL YO CORPORATIVO C.A.?**

### EL MUNDO ENTERO HUELE MAL

Un anciano con unos bigotes muy grandes se preparó un emparedado con un queso madurado que tiene un olor muy fuerte, después de comer el anciano no se aseó bien, por lo cual, parte del queso le quedó en el bigote, cuando entró a su cuarto dijo: algo huele mal aquí, luego salió a la sala y dijo: aquí también huele mal, finalmente decidió salir al patio trasero para respirar aire puro, y sorprendido porque el mal olor aun persistía, exclamó; **¡Hoy el mundo entero huele mal!**, Para muchos al igual que este anciano todo le huele mal, ignorando que la causa real del mal olor no está en el mundo que les rodea, sino en ellos mismos, es posible que usted también tenga los bigotes impregnados con un queso madurado llamado **mala actitud**, y por ello todo le huele mal, esta es la razón por la que no puede ver el lado bueno del mundo extraordinario que lo rodea, espero que después de leer este capítulo tome la decisión de asearse muy bien, para eliminar la mala actitud que le ha impedido capitalizar las innumerables oportunidades de éxito a su alrededor.

## ¿QUIERE QUE EL MUNDO LO TRATE BIEN?

- Si su actitud hacia el mundo es excelente, recibirá resultados excelentes.
- Si su actitud hacia el mundo es regular, recibirá resultados regulares.
- Si se siente mal con el mundo, recibirá una reacción negativa de la vida.

Si no le gusta lo que oye, revise lo que dice, el mundo entero opera bajo la ley de causa y efecto, todo lo que siembra en esta vida lo cosecha, cuando su semilla es una mala actitud, la ley de siembra y cosecha determina que todo lo que sembramos regresará a nosotros en forma de una cosecha; pero multiplicado, la regla de oro dice: **Todo lo que queramos que los demás hagan con nosotros, así debemos hacer nosotros con ellos**, malas actitudes producen cosechas multiplicadas del mismo genero a lo largo de nuestra vida, nada es casual o inocente, mucha gente se pregunta en forma simplista, ¿Por qué me pasa esto a mí?, Cuando con sólo revisar las semillas que ha plantado en su pasado seria suficiente para conocer el origen de sus cosechas, si usted quiere que lo traten con respeto, debe respetar a los demás, si quiere el favor de otros, usted debe dar favor a los demás, si usted quiere que le hablen con buenas palabras, usted debe cambiar su vocabulario al hablarle a los demás, si usted es malcriado, los demás se comportarán de igual forma

con usted, si usted es ventajista y pisotea a los demás para triunfar, lo mismo harán con usted, en realidad la mayoría de nuestros enemigos y adversidades en la vida son activados por nosotros mismos, alguna semilla plantada en el pasado es responsable de tu cosecha en el presente, ciertamente hay excepciones e injusticias, Que eventualmente afectarán a gente buena, a quienes les sobrevendrán cosas malas, pero cuando lo que ocurre es una constante en su vida, de seguro tiene origen en laguna semilla que usted mismo ha plantado en el pasado, sin medir las consecuencias de sus actos, o la actitud inadecuada en un momento dado. Somos responsables por la visión que tengamos en la vida y sus consecuencias.

## **“LA VIDA ES COMO UN BUMERAN RESPONDE A SU ACTITUD”**

### **CONSECUENCIAS DE UNA MALA ACTITUD**

- Empleos perdidos.
- Promociones no logradas.
- Ventas no realizadas.
- Matrimonios arruinados.
- Amistades perdidas.

### YO SOY UN NEGOCIO

- Relaciones Rotas.
- Metas no logradas.

La mayoría de las personas esperan en otros para cambiar, en vez de comprender que ellas son las únicas responsables por su conducta, algunos para justificar su mala actitud dicen: Dios me hizo así, o el que me quiere me acepta como soy, alguien mas dirá: lo que pasa es que yo soy sincero y le digo las cosas a la gente en su cara, porque esa es mi virtud, yo no tengo pelitos en la lengua, cuando en realidad es una persona carente de educación y con mala actitud, que no sabe relacionarse con los demás, además de imprudente e impulsivo, evidentemente, lo que él o ella llaman una virtud, es justamente todo lo contrario, una falla del carácter, que se expresa con una mala actitud en su conducta ante otros, lo bueno de todo esto es que podemos hacer los ajustes y cambiar nuestra mala actitud por una buena.

**“ES IMPOSIBLE HACER TODAS LAS SITUACIONES A LA MEDIDA PERO ES POSIBLE HACER NUESTRAS ACTITUDES A LA MEDIDA PARA QUE SE AJUSTEN A LAS SITUACIONES PERFECTAMENTE”**

Un barco de velas va al norte, al sur, al este o al oeste con el mismo viento y con las mismas velas, sólo hay que hacer los ajustes necesarios en el timón y posición de las velas para dirigirse al destino deseado, de la

### YO SOY UN NEGOCIO

misma manera podemos ajustar nuestra actitud para sobreponernos a los vientos contrarios de la vida para lograr el objetivo deseado, como se dice popularmente: al mal tiempo buena cara, (buena actitud).

### **NUESTRA ACTITUD DETERMINA NUESTRA RELACIÓN CON LA GENTE.**

Somos seres sociables, así fuimos creados, y nuestra calidad de vida en el planeta esta determinada por nuestra habilidad para negociar con los demás, la vida fluye a través del intercambio de valores entre los seres humanos, alguien dirá; ¡No puedo trabajar con las personas!, Pero no puede hacerlo sin ellas, mientras usted respire y habite el mismo planeta que los demás, su vida será el resultado de relacionarse con todos ellos, la calidad de esa relación determina la calidad de vida que usted disfrutará.

### **PROBLEMAS ENTRE LOS DEPARTAMENTOS A Y B**

En una oportunidad invite al Dr. José Batista quien es consultor de varias empresas en Puerto Rico, para dar una conferencia que organicé para empresarios en mi ciudad, él nos relató una de sus experiencias como consultor contratado por una empresa, cuando le informaron la situación, le dijeron que tenían un grave problema entre el departamento A y el departamento

### YO SOY UN NEGOCIO

**B**, a lo que él respondió de inmediato, los departamentos no tienen ningún problema, los problemas comienzan a las siete de la mañana cuando la gente comienza a trabajar y se acaban a las cuatro de la tarde cuando la gente se marcha a sus casas, durante la noche los departamentos **A** y **B** no tienen ningún problema, lo que hay aquí es un problema de gente que labora en ambos departamentos, de la misma forma muchas veces erramos a la hora de ubicar las causas de los problemas, no sólo en los negocios, sino en la familia y en cualquier otra actividad que involucra la relación entre las personas, aun un equipo de base ball compuesto por puras estrellas puede perder el campeonato por malas actitudes entre los jugadores, el personal técnico o la gerencia, no basta ser una estrella, o tener un equipo compuesto por ellas, se necesita buena actitud para jugar en un equipo y sacar el máximo de cada jugador para ganar el campeonato, el año pasado aconteció en varias disciplinas deportivas en el mundo; En la **NBA** ganó el equipo de los Piston de Detroit sin mayores estrellas, nadie los dio como ganadores, pero al final la buena actitud los ayudó a jugar en equipo hasta ganar el campeonato, asimismo el equipo de fútbol de Grecia ganó la Euro copa de Naciones, un equipo que jamás había ganado un partido en este certamen, sin estrellas se alzó con la copa, la actitud fue el ingrediente primordial de estos dos triunfos, por ultimo mencionaré el triunfo del equipo de Medias Rojas de Boston en la serie mundial, nadie apostó a ellos, pero de igual forma y valiéndose de una gran actitud, remontaron una serie en su contra de tres partidos para ganar cuatro en filas, y así

### YO SOY UN NEGOCIO

coronarse campeones de la serie mundial, estableciendo un record mundial sin precedentes en la historia del base ball de grandes ligas, si usted observó estos juegos coincidirá conmigo en que el equipo estaba inspirado y nunca se dieron por vencidos, aprovecharon cada oportunidad, y con una extraordinaria actitud de ganador conquistaron la victoria final, en sentido contrario, observaremos cómo equipos de ensueños llenos de estrellas pierden los campeonatos, este ha sido el caso del llamado equipo **Los Galácticos**, por supuesto me estoy refiriendo al equipo de fútbol Español Real Madrid, quien ha pesar de tener en sus filas a las estrellas mejor pagadas del mundo, no ha podido ganar en los últimos dos años el campeonato de España, ni ningún otro campeonato Europeo, nuestras buenas actitudes generan relaciones adecuadas, y las relaciones adecuadas producen los resultados anhelados.

## DIFERENCIA ENTRE LAS PERSONAS

**“HAY POCA DIFERENCIA ENTRE LAS PERSONAS PERO ESA POCA DIFERENCIA HACE LA GRAN DIFERENCIA”**

Generalmente esa pequeña diferencia es una actitud, que nos hace sentir diferentes a la hora de hacer las cosas, en un oportunidad le preguntaron a dos obreros de una construcción, ¿Qué están haciendo?, Uno de ellos contestó con un tono molesto; ¿no se da cuenta?,

### **YO SOY UN NEGOCIO**

Estoy pegando bloques como un loco todo el día, mientras que el otro dijo entusiasmado, estoy construyendo un monumento para la posteridad, ambos trabajadores estaban laborando en la edificación de una catedral; Pero aunque realizaban el mismo trabajo obviamente no se sentían igual, la pequeña diferencia que era responsable de la gran diferencia en sus estados de animo, no era el sol, el supervisor, el horario o el lugar de trabajo, la pequeña diferencia era la actitud que ambos tenían, mientras uno sólo se enfocaba en lo arduo del trabajo de pegar bloques temporalmente, el otro se contemplaba siendo protagonista de una gran obra arquitectónica que pasaría a la historia, otra vez la actitud es determinante en el disfrute de nuestro viaje por la vida, mientras unos dan un paseo placentero otros sufren durante todo el trayecto, si el viaje es algo que de todos modos tenemos que hacer, ¿por qué no ajustamos nuestra actitud para disfrutarlo en vez de quejarnos por todo durante el trayecto?.

**“LO IMPORTANTE NO ES LO QUE OCURRE FUERA DE NOSOTROS SINO LO QUE PASA DENTRO DE NOSOTROS”**

Mi reacción Interna y no lo que pasa fuera de mi, es lo que determina como me siento al hacer las cosas, esa reacción siempre va a estar determinada por mi actitud.

### **YO SOY UN NEGOCIO**

## **¿CUÁL ES LA DIFERENCIA ENTRE UN OBSTÁCULO Y UNA OPORTUNIDAD?**

La actitud. Toda oportunidad incluye dificultades, toda dificultad encierra una oportunidad, y todo eso lo determina la actitud con la que elijo reaccionar en el momento.

**“LA ACTITUD HACE LA DIFERENCIA CUANDO EXPERIMENTAMOS LA ADVERSIDAD EN LA VIDA”**

La sociedad nunca ha desarrollado hombres de valor en tiempos de paz, justamente en medio de la adversidad sale a relucir lo mejor o lo peor de cada uno de nosotros, la vida es igual a una piedra de amolar, si acaba con usted o le pule depende del material que usted esta hecho.

**“LA ADVERSIDAD ES PROSPERIDAD PARA LOS HOMBRES CON UNA GRAN ACTITUD”**

Los volantines o cometas sólo se elevan con vientos contrarios y tensión controladora de una cuerda de abajo, de la misma forma los vientos contrarios son los más idóneos para elevarnos en la vida, nunca desarrollará el máximo de su potencial con vientos a favor.

**YO SOY UN NEGOCIO**  
**¿CÓMO ACTÚA ANTE LA ADVERSIDAD?.**

- Cuando alguien te critica.
- Cuando alguien te calumnia.
- Cuando alguien te traiciona.
- Cuando alguien te engaña.
- Cuando alguien te amenaza.
- Cuando alguien te defrauda.
- Cuando alguien te abandona.
- Cuando alguien te menosprecia.
- Cuando alguien te ignora.

Recuerdo una situación en mi vida que puso a toda prueba mi actitud, yo era profesor y asesor de todos los estudiantes de una academia de estudios bíblicos avanzados en una ciudad en Venezuela, por supuesto voy a obviar los nombres y detalles personales de esta historia, solamente me enfocaré en los hechos para poder resaltar la importancia de una buena actitud y los frutos obtenidos por ella, nos encontrábamos en la apertura del tercer Trimestre de clases, y justo cuando yo iba a ser presentado para mi hora de clase, el director de esta institución tomó el micrófono, y delante de cuatrocientos cincuenta líderes de toda la ciudad, empezó sin razón alguna a desacreditarme y a proferir todo tipo de injurias contra mi persona, esto lo

**YO SOY UN NEGOCIO**

hizo delante de mi esposa y de mi pequeña hija de siete años, quienes no entendían lo que estaba ocurriendo, la mayoría de la gente en ese auditorio que me conocían desde hacia varios años se enardeció por lo vil y bajo de esta persona al tratarme así en público, algunos querían golpearlo, otros estaban atónitos, pero en su gran mayoría todos me miraban para ver como yo reaccionaría, cuando usted es un líder siempre está modelando, y justo en ocasiones como estas sale a relucir quienes somos en realidad y de que estamos hechos, mi comportamiento ese día sería la lección más importante que yo le daría a todos mis alumnos, así que lo dejé hablar y luego me levanté tomando a mi familia y me retiré del recinto, la mayoría de la gente quería que tomara el micrófono y me defendiera públicamente, tomando la misma actitud que él y respondiéndole en el mismo terreno, otros esperaban mucho más de mí, querían que yo me levantara y le diera un par de trompadas para que aprendiera a respetar a los hombres, pero no reaccioné de esa forma esa noche, la mayoría de los estudiantes se fue detrás de mí para pedirme una explicación de todo lo sucedido, querían dividir la academia, algunos me propusieron que abriéramos otra en otro lugar, en fin, los sentimientos de todos ellos eran encontrados, estaban molestos y no entendían porque guardé silencio y sólo me retiré del salón así como así, no crean que yo no estaba afectado por lo ocurrido, porque si lo estaba, había un sin número de sentimientos revueltos dentro de mí, pero los valores y principios con los que he edificado toda mi vida me permitieron asumir una actitud adecuada y civilizada

### YO SOY UN NEGOCIO

en semejante caso, me detuve y les dirigí la palabra a todos los que me seguían, recuerdo que les dije; Ustedes me conocen bien y saben quien soy, mi vida es un libro abierto que todos pueden leer, los motivos y razones que este señor tiene para hacer semejante show los ignoro, y estoy seguro que de todo esto tendrá que dar cuentas a Dios, si yo me defendiese públicamente y de igual forma hablara mal de él para defenderme, no habría ninguna diferencia entre él y yo, aunque yo tuviese la razón, definitivamente no soy igual a él, y no haré con él lo que hizo conmigo, el tiempo será un juez imparcial en esta infamia y la verdad siempre triunfará, no necesito defenderme de falsedades, pronto se hará justicia a mi causa y el veredicto lo conocerán todos ustedes, de esa forma y con lagrimas en mis ojos me retiré con mi Familia esa noche, estoy seguro que mi actitud esa noche fue una lección de vida para todos mis alumnos, sobre todo por que después de quince años yo aun estoy ejerciendo el ministerio con dignidad dentro y fuera de mi país con muchos logros, mientras que esta persona que me deshonró se vio envuelto en varios escándalos públicos y morales que demostraron quien era en realidad, a la postre se tuvo que marchar de la ciudad, y hoy por hoy nadie lo recuerda, se da cuenta como una buena actitud puede promoverte o excluirte de lo mejor de tu vida, les confieso que no fue fácil, pero valió todo el que yo me comportara así esa noche, soy una persona respetada en mi país y oído por muchos, he logrado trascender en la vida mientras que mis enemigos han desaparecido, y todo gracias a una actitud correcta ante la vida. **“El error de otro no te califica a mí para errar”**

### YO SOY UN NEGOCIO

## **“LOS GRANDES LIDERES SURGEN CUANDO OCURREN LAS CRISIS”**

## **HOMBRES QUE CAMBIARON SU SIGNO NEGATIVO GRACIAS A LA ACTITUD CORECTA**

### **DAVID:**

El joven David se presentó en medio de una crisis que tenía en jaque al Rey Saúl y a todo su ejercito durante cuarenta días, observe por un momento el escenario y descubra que todo estaba centrado en la actitud de sus protagonistas, Saúl y todo su ejercito veían al gigante Goliat tan grande que pensaban que no podían vencerlo, David en cambio lo vio tan grande que dijo: Este es un blanco fácil, como quiera que le apunte voy acertar, algunos sólo tienen porte, dinero y fama como Saúl, mientras que otros tienen algo más valioso que es capaz de lograr lo que a otros les parece imposible, **“La Actitud de un Ganador”**, como fue el caso de David, puede ser que otros no te reconozcan durante un tiempo, como sucedió de David, a quien ni Samuel el profeta ni su padre Isaí reconocieron, pero llegado el momento de la adversidad, tu actitud hará la gran

## YO SOY UN NEGOCIO

diferencia entre tu y los que sólo tienen apariencia, como sucedió entre Saúl y David.

**“LAS PROMOCIONES NO LE DAN AL INDIVIDUO UNA ACTITUD DESTACADA PERO UNA ACTITUD DESTACADA SIEMPRE RESULTA EN UNA PROMOCION”**

### JOSÉ:

La actitud puede promoverte en la vida o excluirte de toda la bendición planeada por Dios para ti, nuevamente me referiré a alguien que marcó la historia por su actitud, José el hijo de Jacob, quien a pesar de todos los reveses que sufrió nunca cambió su buena actitud ante la vida y los demás, primero sus hermanos lo vendieron como esclavo, luego lo compró un oficial Egipto llamado Potifar, nuevamente la adversidad lo alcanzó cuando la esposa de este oficial se enamoró de él y quería acostarse con él, la integridad de José lo ayudó a reaccionar con lealtad, eligió respetar a su amo en vez de probar su hombría, por lo cual huyó del sitio, sin embargo esta mala mujer lo calumnió, por lo que fue a parar a la cárcel injustamente, Todo esto era suficiente para tirar su buena actitud a la basura, sin embargo no lo hizo, siguió mirando la vida con esperanzas, cuando dos oficiales de Faraón fueron encarcelados, él los vio tristes, por lo que se les acercó y les preguntó; ¿Qué les pasa?, y de inmediato se les puso a la orden para ayudarlos, José es uno de los

## YO SOY UN NEGOCIO

mejores ejemplos de una buena actitud recompensada, estos hombres salieron libres y se olvidaron de José en la cárcel; Pero llegado el tiempo, uno de estos oficiales lo recomendó ante Faraón, quien lo mandó a venir ante él para que le resolviera un problema, y efectivamente José tenía la respuesta para Faraón, quien lo sacó de la cárcel y lo convirtió en el segundo hombre más importante del Imperio, todo esto fue posible gracias a que José a pesar de todas las adversidades mantuvo **la actitud de un ganador**, es posible que al igual que José estés experimentando reveses y situaciones injustas, recuerda; ese no es el problema, el problema real es como reaccionas ante ellos, si mantienes una actitud correcta pronto saldrás de tu cárcel, y lo que es transitorio pasará para dar lugar a lo mejor de tu vida, **Si José no hubiera estado en esa cárcel cuando estos dos funcionarios fueron encarcelados nunca hubiera tenido la oportunidad de hacer realidad su sueño**, es posible que lo que te esté ocurriendo sea un medio para promoverte al próximo nivel de éxito en tu vida, pero nunca olvides que lo que hará la gran diferencia es tu actitud ante las circunstancias que vives.

Por otra parte, también te mencionaré a otros personajes de la historia que fueron llamados para triunfar, pero que se excluyeron por su mala actitud en la vida, ellos son: El caso de Sansón, quien murió en el templo filisteo ciego y sin dignidad, la mala actitud no sólo excluye a los individuos de la realización de su propósito, sino que también afecta a grupos grandes, como fue el caso de la nación hebrea, quien siendo

## YO SOY UN NEGOCIO

liberada de la esclavitud de Egipto murió en el desierto sin entrar a la tierra prometida, sólo dos personas que tenían una actitud correcta pudieron entrar a Canaán, ellos fueron Josué y Calet, el resto murió en el desierto por su mala actitud, a pesar de ver el favor de Dios durante cuarenta años, aun así no cambiaron su mala actitud, lo cual los excluyó de su verdadera herencia, la tierra prometida.

Todos recordarán la mala actitud del hermano mayor de la parábola del hijo prodigo, quien al final igualmente se quedó fuera de la fiesta y de lo mejor de su padre, es cierto que el hermano menor había cometido varios errores en su vida, pero volvió en si y cambio su actitud, eso lo incluyó en lo mejor de su vida, el hermano mayor cometió el peor de los errores, reaccionar erróneamente en el momento adecuado, lo cual fue una evidencia de que aunque nunca se fue de la casa de su padre, siempre vivió la vida con una mala actitud, y esto al final te cuesta lo mejor de tu vida, nunca cometes el mismo error del hermano mayor, sin importar lo que otros han hecho bien o mal, tu ocúpate de vivir la vida con la actitud correcta, al final tu serás el recompensado, mientras que otros se quedarán fuera de la celebración

## YO SOY UN NEGOCIO

### LA ACTITUD LO CAMBIA TODO

#### **¿CÓMO REACCIONAMOS CUANDO LO INESPERADO OCURRE?**

Este fue el caso del Apolo trece, todo el personal de la NASA en Houston se puso las manos en la cabeza y presagiaban lo peor, hasta que el director de vuelo Gen Krantz asumió una actitud correcta que cambio el ambiente tenso y poco esperanzador que existía en la sala de control vuelos, Gen preguntó; **¿Qué tenemos en la nave que si funciona?**, Como era de esperar, la actitud correcta los hizo parte de la solución, finalmente el Apolo trece regresó a la tierra con toda su tripulación sana y salva, gracias a la actitud de un ganador.

#### **“LA ACTITUD NOS HACE PARTE DE LA SOLUCION O DEL PROBLEMA USTED ESCOJE”**

Uno de los hombres que más me ha inspirado a mí por su extraordinaria actitud es el Sr. Tomas Alba Edison, su manera de asumir los reveses de la vida y sacarle provecho era espectacular, en una oportunidad después de un gran desastre, que hubiera puesto al borde del suicidio a muchos, se dirigió a sus amigos y colaboradores para animarlos con las siguientes palabras; **“Amigos hay un gran valor en el desastre, miren, todos nuestros errores se han quemado, gracias a Dios podemos comenzar de nuevo”**. Se habían quemado todos los edificios y los inventos que

### YO SOY UN NEGOCIO

había hecho, todo se había reducido a cenizas y sin embargo su actitud era la de un ganador, él sabía que lo importante no es lo que ocurre fuera de nosotros sino lo que pasa dentro de nosotros, sabía que todo estaba dentro de él y cuando quisiera lo volvería a hacer otra vez, la diferencia está en la actitud.

La actitud mediatizada no te permite reconocer lo mejor de tu vida, a veces la gente piensa que lo que le ha pasado es lo peor, yo pregunto; ¿Comparado con que o con quien? Alguien dirá: **Vivir en este vecindario es lo peor que me ha podido pasar, ¿Comparado con que lugar?:**

- Vivir en Irak.
- Vivir en Angola.

Otro dirá: **vivir en esta época es lo peor**, vuelvo a preguntar; **¿Comparada con cual época?.**

- Jerusalén en el año 70 cuando fue totalmente destruida.
- La Europa de la I y II guerra mundial.
- Hiroshima o Nagasaki cuando explotaron las bombas atómicas.

Alguien mas dirá: **Lo que me pasó a mí es lo peor que puede pasarle a alguien, ¿Comparado con quien?**

### YO SOY UN NEGOCIO

- Una niña violada e infestada de sida y embarazada por un violador.
- Una persona cuadriplejica a causa de un accidente, como fue el caso del Actor Christopher Reeve, quien personificó a Superman, el hombre de acero del cine.
- Las personas que viven en los países que están en guerra.
- Las más de doscientas mil personas que perdieron la vida en el continente Asiático durante el más devastador Maremoto de los últimos cuarenta años.

Nuestra actitud equivocada nos lleva a ser mal agradecidos, a no reconocer y celebrar en nuestra vida las cosas buenas que hemos recibido de Dios, **Y la cura para la ingratitud es la perdida**, todo lo que uno no reconoce, no lo celebra, y lo que no se celebra nunca se disfruta en la vida.

**LA ACTITUD HACE SIEMPRE LA DIFERENCIA**

**“LA ACTITUD PUEDE SIGNIFICAR LA DIFERENCIA ENTRE UNA PROMOCIÓN O REMOCIÓN”**

- Triunfar o Fracasar
- Ganar o Perder
- Amar o Odiar
- Inclusión o Exclusión
- Aceptado o Rechazado
- Atractivo o Repulsivo
- Ascender o Descender

**LA ACTITUD SE VE AUN SIN PRONUNCIAR PALABRAS.**

El lenguaje corporal te delata, tu cara es un reflejo del alma, algunos pueden simular una actitud pero dura muy poco, al ver a alguien nos damos cuenta de cual es la actitud reinante en su vida en ese momento, por ejemplo:

- Mal Humorado o Feliz.
- Triste o Satisfecho.
- Ansioso o Realizado.
- Inseguro o Seguro.
- Resignado o Confiado.
- Rendido o persistente.
- Fracasado o Decidido.
- Molesto o Amistoso.
- Derrotado o Victorioso.

**¿QUÉ ES LA ACTITUD EN CUANTO A NUESTRA PERSONALIDAD?**

1. Es el mejor de nuestros yo.
2. Su raíz es interna, pero su fruto es externo.
3. Es nuestra mejor amiga o enemiga.
4. Es mas honesta y consecuente que nuestras palabras.
5. Es lo que atrae o repele a la gente de nosotros.
6. No está satisfecha hasta que se expresa.

### **YO SOY UN NEGOCIO**

7. Es la bibliotecaria de nuestro pasado.
8. Es la que habla de nuestro presente.
9. Es la que proyecta nuestro futuro.

### **ACTITUD CONVENIENTE**

Todo el mundo asume una actitud de acuerdo a la condición reinante, si el entorno es negativo, entonces son pesimistas, si las cosas mejoran, entonces se vuelven positivos, pero la actitud que realmente nos conduce a la realización personal es aquella que es independiente de la condición que nos rodea.

Todo el mundo quiere: felicidad, aceptación, paz y éxito, piensan que para lograrlo sólo necesitan, un buen trabajo, educación, dinero y tiempo, cuando en realidad la fuerza principal que determina si triunfamos o fracasamos es la actitud correcta en y ante la vida, indudablemente, la actitud correcta sólo es posible si nuestra vida está edificada con los valores y principios correctos.

### **"NUESTRA ACTITUD SIEMPRE ES UN REFLEJO DE LOS VALORES Y PRINCIPIOS QUE GOBIERNAN NUESTRA VIDA"**

Las actitudes erradas bloquean las bendiciones en nuestra vida. Las respuestas siempre dependen de las preguntas, las oportunidades dependen de nuestros

### **YO SOY UN NEGOCIO**

problemas, pero nadie quiere problemas, esa es la razón por la que no ven las oportunidades a su alrededor, Tomas Edison dijo:

**"HAY MUCHAS MÁS OPORTUNIDADES QUE PERSONAS PARA VERLAS"**

**HAY MUCHA MAS SEGURIDAD EN EL CEMENTERIO PERO PREFIERO LAS OPORTUNIDADES.**

### **David Sarnolf**

Sea como el abejorro, la ley de aerodinámica dice que no debería volar, sin embargo él vuela contra todo pronostico, nadie le dijo que no podía hacerlo, tiene alas y sabe que las alas son para volar, lo intenta y lo logra. Asume hoy una actitud positiva ante la vida, espere lo mejor de ella, de lo mejor de usted, esta temporada difícil es transitoria, pasará, lo más seguro es que su carácter está siendo procesado para poder administrar lo que Dios quiere darle en el máximo nivel de éxito de su vida, ¡anítese!, Deje atrás el pasado y asuma la actitud de un ganador.

### **¿CÓMO CONSTRUIR LA ACTITUD DE UN GANADOR?**

Los primeros años de vida son los más importantes para desarrollar actitudes correctas en el niño, esto es

### YO SOY UN NEGOCIO

lo que dice la Biblia: *“Instruye al niño en su camino y cuando fuere grande no se apartará de él”*, las primeras impresiones son muchas veces grabaciones indelebles.

En realidad, nuestras actitudes se forman de nuestras experiencias y del cómo reaccionamos ante ellas, esto es un proceso de toda la vida, mientras vivamos estaremos formando, cambiando y reforzando las actitudes, es mentira lo que algunos dicen para justificar su mala actitud, Dios me hizo así, no existe una actitud inalterable, afortunadamente podemos, modificar, mejorar y hasta cambiar actitudes, en una oportunidad le preguntaron a una niña en el colegio; ¿Quién te hizo?, la niña respondió, Dios me hizo una parte, el maestro le preguntó de nuevo; ¿Qué quiere decir eso?, Dios me hizo un poco y yo me hice el resto por mi misma.

### LOS MODELADORES DE NUESTRA ACTITUD

Las personas que vienen a nosotros en ciertos momentos de nuestra vida influyen nuestras actitudes, hay que tener cuidado a la hora de escoger a nuestro mentor, porque una vez que se refuerza nuestra actitud buena o mala se hace más resistente, además hay que tener cuidado de ser expuestos a falsas enseñanzas, porque nos convertimos en personas insuficientes, es como jugar con un balón a medio inflar, o intentar viajar en un auto con las llantas a

### YO SOY UN NEGOCIO

medio inflar, no es capaz de cumplir el propósito para el cual fue creada, muchas personas han sido expuestas a falsas enseñanzas, todavía hoy en el siglo XXI tienen actitudes escapistas, fatalistas y derrotistas, sin mayor esperanza en sus vidas que morir para pasar a mejor vida, o soportar el deterioro de todas las cosas hasta que escapen de la tierra en un evento que ellos han denominado el rapto, por supuesto no tienen una actitud de ganadores para vivir y triunfar en el mundo, porque han reforzado sus actitudes con una filosofía de resignación y escapista, sus vidas y sus actitudes son las de personas que están de preaviso en la tierra, han partido sin haberse marchado realmente, y así viven vegetando hasta que mueren sin realizarse en la vida, he escrito un libro con la intención de ayudar a cambiar estas pésimas actitudes de vida, a fin de construir actitudes progresistas y constructoras de la sociedad que Dios y todos nosotros queremos, devolviéndole la esperanza a la gente de cara al mañana, el libro se titula: **“EL ULTIMO REINO MUNDIAL EL PRINCIPIO DE TODO”**.

YO SOY UN NEGOCIO

## EQUIVOCACIONES AL CONSTRUIR ACTITUDES

### 1. LIMITACIONES QUE NOS IMPONEN LOS DEMÁS.

Apenas nace el niño ya decimos que se parece al abuelo o al padre, no le ponga etiquetas al niño porque lo encasillará, deje que encuentre su lugar en la vida.

Cuando una persona permite que le impongan una limitación eso condiciona su actitud y disminuye su desempeño, por ejemplo; hace muchos años decían del 1er. Tarzan de la TV el Sr. Jony Weiss Muller quien fue medallista olímpico, que su record como nadador nadie lo podría romper, la verdad es que hoy niños de trece años lo hacen a diario.

**“OTROS TE PUEDEN DETENER  
TEMPORALMENTE PERO USTED ES EL  
ÚNICO QUE PUEDE HACERLO  
PERMANENTEMENTE”**

### 2. LIMITACIONES AUTO IMPUESTAS.

Cuando aceptamos una limitación que nos auto imponemos, desarrollamos actitudes pasivas y de resignación, sin presentar ninguna resistencia a la condición reinante, la que aceptamos como inalterable, por ejemplo: Los elefantes de circos una vez que son

YO SOY UN NEGOCIO

capturados en su medio ambiente, son aprisionados con cadenas que están fijadas a pilotes que están enterrados, y durante un tiempo el elefante intenta librarse sin éxito, aceptando la limitación como algo permanente, es por ello que usted los ve en los circos, sostenidos con unas sogas delgadas a una estaca y no intentan desatarse, su actitud es pasiva y resignada, debido a la limitación auto impuesta, cuando en realidad tienen suficiente fuerza para soltarse, pero no lo intentan, igualmente hay cosas que usted podría hacer, pero no lo intenta porque su actitud lo limita, luego las reforzamos con afirmaciones y comentarios que repetimos sin pensar:

- Esto nunca se ha hecho.
- Nunca lo intentaré otra vez.
- Esto es imposible.
- Nunca llegaré tan lejos.
- Los mejores no han podido.
- Mejor intento otra cosa.
- No perderé mi tiempo en esto.

Yo solía decir que no-tenia oído para cantar, y a eso agregaba el siguiente comentario para justificarlo humorísticamente: **“Cuando yo canto en el baño de mi casa el agua se va”**, de muchacho yo decía que no podía hablar en publico, sencillamente le tenia terror al hablar en publico, yo adopté una actitud de resignación

### **YO SOY UN NEGOCIO**

y durante un tiempo me detuve, pero treinta años después me gano la vida hablando en publico, ahora es todo lo contrario, tienen que quitarme el micrófono, porque hoy mi pasión es hablar a la gente, convertí mi debilidad en una fortaleza, superé los miedos y mis limitaciones auto impuestas, pero todo fue el resultado de un cambio de actitud ante mi misión en la vida, desde muy joven recibí el llamado al ministerio, lo cual implicaba hablar y enseñar en publico, tenia dos opciones; Renunciar al propósito de Dios para mi vida, o cambiar mi actitud y aceptar los retos y desafíos que estaban delante de mí, afortunadamente elegí cambiar mi actitud, lo demás se ha perfeccionado por medio de la ley del uso, hoy por hoy no hay nada que llene mas mi vida que hablarle a otras personas en publico, ¿Qué hubiera pasado conmigo si no hubiera cambiado de actitud? Sencillamente usted y miles de personas más no estarían leyendo este libro.

### **EL TEMOR AL FRACASO UN ENEMIGO MORTAL DE LA ACTITUD DE UN GANADOR**

**“NO HAY SEGURIDAD EN ESTA TIERRA SÓLO OPORTUNIDADES”**

**Douglas Mac Arthur**

La gente hace diferentes cosas con el fracaso; lo esconde, lo niega, le teme, lo desconoce y lo odia,

### **YO SOY UN NEGOCIO**

hacemos de todo menos aceptarlo, por supuesto que aceptarlo no implica resignación, debemos entender que el fracaso es un paso necesario hacia nuestro éxito, un escalón en la escalera del éxito, si no estamos dispuestos a subir por ese peldaño nunca llegaremos a realizarnos de verdad en la vida, fracasar en el intento no es igual a ser un fracasado.

**“FRACASADO ES AQUEL QUE POR TEMOR A FRACASAR NUNCA INTENTA NADA”**

Les narraré una historia real para ilustrar mejor lo que intento decirle, el presidente de una compañía se reunió con su directorio, para plantearle a su equipo la necesidad de llenar la vacante que había en el cargo de Gerente General, por lo cual los comisionó a todos para encontrar al posible candidato para ocupar tan importante cargo, después de algunos días, en su escritorio había varias hojas de vida intachables de varios gerentes de departamentos que hasta la fecha no habían cometido ningún error, después de analizar todos los documentos los rechazó a todos, cuando se reunió de nuevo con su directorio, sus socios le preguntaron al presidente: ¿porque los rechazaste a todos, si sus hojas de vidas eran las mejores de entre todos los gerentes activos?, El presidente les respondió de la siguiente forma; Necesito a una persona que ya haya cometido suficientes errores en su cargo actual, para que no los cometa en el alto nivel al que será promovido, no puedo arriesgar toda la compañía en manos de alguien que cometerá ahora los errores que debió cometer antes, necesito alguien que ya haya

## **YO SOY UN NEGOCIO**

superado sus fracasos pasados para poder manejar la Gerencia General. ¿Qué les parece la filosofía de este empresario?, Siempre es mejor alguien procesado que alguien que no sabemos como reaccionará ante el fracaso.

**"EL HOMBRE QUE NUNCA COMETIO UN ERROR NUNCA HIZO NADA IMPORTANTE EN SU VIDA"**

## **LOS GRANDES HOMBRES EXPERIMENTARON FRACASOS**

### **ENRRICO CARUZO:**

El comienzo del gran Tenor Italiano Enrrico Caruzo estuvo marcado por la opinión negativa de su maestro, quien le dijo que se dedicara a otra cosa, porque su voz se oía como el viento que silbaba por la ventana, gracias a Dios él no permitió que le impusieran esa limitación a su vida y continuó trabajando para perfeccionar su voz, manteniendo siempre la actitud de un ganador, finalmente lo logró, dándole al mundo el disfrute de una de las mejores voces de todos los tiempos.

## **YO SOY UN NEGOCIO**

### **HENRY FORD**

Uno de los hombres más célebres del mundo del automovilismo comenzó su carrera con un signo no muy positivo, el primer vehículo que ensambló salió al mercado sin reversa, lo cual era un problema a la hora de estacionarlo, pero este percance en ninguna forma lo desalentó, al contrario, reforzó su actitud y continuó hasta convertirse en un magnate del mundo automotor.

### **ABRAHÁN LINCON**

**Biografía de una escalera de fracasos que condujeron al éxito:**

- Infancia difícil.
- Menos de un año de estudios formales.
- 1831 fracasó en los negocios.
- 1832 derrotado en las elecciones para legislador.
- 1833 fracasó de nuevo en los negocios.
- 1834 electo para Legislador.
- 1835 murió su novia.
- 1838 derrotado en elecciones para orador.
- 1842 se casó con una mujer que fue una carga.

### YO SOY UN NEGOCIO

- Sólo uno de sus hijos vivió mas de 18 años.
- 1843 derrotado en elecciones para el Congreso.
- 1846 electo para el Congreso.
- 1848 derrotado nuevamente en elecciones para el Congreso.
- 1855 derrotado en elecciones para el Senado.
- 1856 derrotado en elecciones para la Vicepresidencia.
- 1858 derrotado en elecciones para el Senado.
- 1860 electo Presidente de los Estados Unidos de Norte América.

Su actitud se mantuvo, indiscutiblemente era un ganador, usted me dirá: ¿Cómo lo puede llamar ganador después de veintinueve años de fracasos continuos?, Fracasar en el intento no lo convirtió en un fracasado, se sobre ponía y continuaba intentándolo, cada fracaso fue un escalón hasta llegar a la cúspide de su éxito, la Presidencia de los Estados Unidos, para muchos Abraham Lincoln es el mejor de todos los presidentes que ha tenido ese país, el pudo desalentarse, rendirse y declinar en su actitud, pero no lo hizo, mantuvo su actitud nariz arriba y finalmente lo logró. Los fracasos son las huellas que hay en el camino al éxito, **La única vez que no se fracasa es cuando se hace algo y da resultado.**

### YO SOY UN NEGOCIO

**"SON MUY POCOS LO QUE LO HICIERON BIEN LA PRIMERA VEZ"**

### CÓMO MANEJAR EL FRACASO EN FORMA POSITIVA

**"EL DERECHO A FRACASAR ES TAN IMPORTANTE COMO EL DERECHO A TRIUNFAR"**

Es imposible triunfar de verdad sin sufrir, si usted tiene éxito y no ha sufrido, alguien esta sufriendo por usted, por ejemplo: si usted está disfrutando de un coco, seguro usted no lo plantó, si vive en un país libre, alguien pagó el precio de esa libertad, cada equivocación produce un sufrimiento, cada sufrimiento es un escalón al éxito, si no quiere sufrir tampoco quiere triunfar, tengo una formula nueva para aumentar la velocidad de su éxito en la vida:

**(Fracaso + Fracaso + Fracaso +Fracaso) = ÉXITO**

**AUMENTE LA VELOCIDAD DE SUS FRACASOS Y TRIUNFE MÁS RÁPIDO**

Thomas Edison experimentó mas de diez mil intentos fallidos antes de ver una bombilla prendida por primera vez, un día le preguntaron: ¿No se cansa usted de fracasar?, el respondió, yo no he fracasado, sólo he

### YO SOY UN NEGOCIO

descubierto miles de formas incorrectas, cada vez estoy mas cerca de encontrar la forma correcta, y finalmente después de miles de intentos fallidos logró el éxito, **¿Quién puede llamar a Thomas Edison, uno de los inventores mas insignes e ingenioso de todos los tiempos fracasado?**

### **"EL TEMOR AL FRACASO ES LO QUE IMPIDE A LA GENTE HACER GRANDES COSAS"**

El temor al fracaso es el peor enemigo de la actitud de un ganador, yo he fracasado en los negocios, como consejero, padre, esposo, pastor, deportista, orador, administrador, escritor, líder y amigo; por ello cada día soy mejor en los negocios, mejor consejero, padre, esposo, pastor, deportista, orador, maestro, conferenciante, administrador, empresario, escritor, líder y amigo, no tenga miedo a fracasar en el intento, levántese y vuélvalo a intentar, usted ya está ascendiendo la escalera de su éxito personal, ignore la opinión de los demás, al fin y al cabo es sólo eso, una opinión, el mundo no recuerda a los críticos, pero en cambio inmortaliza a aquellos que después de fracasar lo suficiente logran el éxito anhelado, lo mas importante a la hora de escalar tu escalera de éxito personal es tu actitud, la actitud de un ganador no sólo es tenaz para volverlo a intentar, sino que no se desalienta con las experiencias traumáticas, durante el trayecto tiene su vista puesta en la meta.

### YO SOY UN NEGOCIO

**"YO SE QUE AUN HE DE EQUIVOCARME EN EL FUTURO PERO ESTOY SEGURO QUE CADA DÍA SERÁ MAYOR MI ÉXITO"**

### **¿CÓMO EVITAR SER UN SOBREVIVIENTE DEL MONTON?**

- Si usted es sabio, olvídense de la grandeza.
- Ignore sus derechos, pero recuerde sus obligaciones.
- Olvide sus inconveniencias, reconozca sus bendiciones.
- Olvide sus propios logros, recuerde su compromiso con los demás.
- Corra riesgos, nunca corra el riesgo de no arriesgarse en la vida, quien no arriesga no sufre pero tampoco triunfa.
- Olvide su seguridad, llene sus días con la pasión del servicio a otros.
- Olvide los reconocimientos, continúe en pos de sus logros.
- Mate su cinismo, sus dudas, temores, incredulidad y la ansiedad y siéntase más vivo que nunca.

### YO SOY UN NEGOCIO

- Olvídense de si mismo y será recordado.
- Vacíese en el servicio y siempre estará lleno.
- Olvídense de la grandeza, sea sabio, tenga siempre una buena actitud, corra riesgos y se perderá en la inmortalidad.

**"NADIE ES RECORDADO POR VIVIR PARA SÍ MISMO EN CAMBIO TODOS LOS QUE VIVEN PARA OTROS SIEMPRE SERAN DE CELEBRADOS"**

**"EL TEMOR AL FRACASO ES EL REFLEJO DE UNA VIDA CENTRADA EN SÍ MISMO QUE POR TEMOR AL QUE DIRÁN LOS DEMÁS SÉ AUTOLIMITA EN LA VIDA"**

### CORRA RIESGOS

La mayoría de la gente no obtiene la recompensa del éxito en la vida por que juegan a lo seguro, la mayor parte del tiempo están en el tronco del árbol de la vida, en vez de arriesgarse a andar por las ramas, sólo allí están los frutos.

**"SIN RIESGO NO ES POSIBLE EL ÉXITO VERDADERO"**

### YO SOY UN NEGOCIO

### LA VIDA ES UN RIESGO

- Reír es correr el riesgo de parecer tonto.
- Llorar es correr el riesgo de parecer sentimental.
- Acercarse a otros es correr el riesgo de involucrarse.
- Mostrar sus sentimientos es correr el riesgo de demostrar su verdadero yo.
- Exponer sus ideas o sueños delante de los hombres, es correr el riesgo de ser rechazado.
- Amar es correr el riesgo de no ser amado.
- Vivir es correr el riesgo de morir.
- Intentarlo es correr el riesgo de fracasar.
- Fracasar es correr el riesgo de triunfar.

**"CORRA EL RIESGO DE FRACASAR Y TRIUNFE MAS RAPIDO"**

### EL MAYOR PELIGRO EN LA VIDA ES NO ARRIESGARSE A NADA.

La persona que no se arriesga, no hace nada, no tiene nada, no es nada y termina perdiendo lo poco que

### YO SOY UN NEGOCIO

tiene, este fue el triste final de aquel mayordomo de la Biblia, que por cobardía no negoció el talento que le habían confiado, al final la sentencia fue, quítenle el talento y denlo al que arriesgó más, y al siervo negligente échenlo fuera.

El que no corre riesgos evita el sufrimiento y dolor momentáneo, pero se condena a sufrir el dolor permanente de no ser nada, no tener nada y no hacer nada, usted escoge; **¿Cuál de los dos dolores quiere evitar?**, la mayoría de las personas que no corren riesgos en la vida llegan al final de sus días frustrados y condenándose por todo lo que pudo ser y no fue, por todo lo que pudo tener y no tuvo, y por todo lo que pudo hacer y no hizo.

### **"TRAE MAS CULPABILIDAD NO ARIESGARSE QUE ARRIESGARSE Y EQUIVOCARSE"**

El que no arriesga nunca se realiza en la vida, porque se niega el derecho a aprender, crecer, sentir, cambiar, amar y vivir, realmente se convierte en un esclavo de sus limitaciones, ha perdido su libertad.

### **"LIBERTAD ES LA CAPACIDAD DE INTENTAR CUALQUIER COSA"**

La actitud es el factor que determina si los fracasos nos aplastan o nos edifican, una señal de una actitud saludable es la persistencia de una persona cuando se topa con un fracaso, **¿Es usted una de las personas**

### YO SOY UN NEGOCIO

**que cuando encuentra obstáculos se rinde y abandona con facilidad?**, Si su respuesta es si, estamos en presencia de una actitud pobre (nariz abajo), si no corrige su actitud pronto el vuelo de su vida sufrirá un accidente mortal. Nunca acepte el fracaso como el final, véalo como un escalón de su escalera de éxito personal, **"Rendirse nunca retroceder jamás"**

### **"ACEPTAR EL FRACASO COMO EL FINAL ES SER FINALMENTE UN FRACASADO"**

Nada en el mundo puede sustituir la actitud ganadora de una persona que persiste hasta lograrlo, usted encontrará cantidad de personas con talento y conocimientos sin éxito, el mundo está lleno de ruinas educadas.

### **"LA PERSISTENCIA Y LA DETERMINACIÓN SON OMNIPOTENTES"**

Cuando usted tropiece con el fracaso, deténgase y pregúntele a su creador y principal motivador; **¿Señor quieres decirme algo? :**

- Por que el fracaso no significa que soy un fracasado, Significa que todavía no he triunfado.
- El fracaso no significa que no he logrado nada, Significa que he aprendido algo.

### YO SOY UN NEGOCIO

- El fracaso no significa que he sido un tonto, Significa que tuve suficiente Fe para experimentar.
- El fracaso no significa que he sido desgraciado, Significa que me atreví a probar.
- El fracaso no significa que no lo tengo, Significa que lo tengo de una manera diferente.
- El fracaso no significa que soy inferior, Significa que no soy perfecto.
- El fracaso no significa que he perdido el tiempo, Significa que tengo una razón para comenzar de nuevo.
- El fracaso no significa que debo darme por vencido, Significa que debo tratar con mas ahínco.
- El fracaso no significa que nunca lo haré, Significa que necesito mas paciencia.
- El fracaso no significa que me has abandonado, Significa que debes tener una mejor idea para mi.

### YO SOY UN NEGOCIO

## LA LLAVE QUE ABRE LA PUERTA DEL AUMENTO EN TU VIDA

### **“SEA UN BUEN ADMINISTRADOR DE TODOS LOS RECURSOS A SU DISPOSICIÓN”**

**S**er un buen administrador de todos los recursos que tenemos a nuestra disposición requiere de un líder que planifique todo su trabajo a través de **prioridades**, considerando tres cosas en especial:

1. El uso correcto de la mas completa computadora que existe, **La Mete Humana.**
2. trabajar por medio de **Metas y Objetivos claros.**
3. Capitalizar la moneda del mundo de los negocios, **El Tiempo.**

## LA CLAVE DE LA EFECTIVIDAD DEL LÍDER; LAS PRIORIDADES

Ejercer el liderato por medio de **prioridades** es lo que marca la diferencia entre un profesional y un aficionado.

Podríamos afirmar que el éxito consiste en el logro progresivo de una **META** predeterminada. Planificar a través de prioridades y trabajar en

## YO SOY UN NEGOCIO

dirección a la meta Pre-establecida es fundamental para la efectividad del un Líder.

### LA LEY DE PARETO 20 / 80

Hay otras leyes en la administración y estructuración de negocios muy efectivas, como es el caso del sistema **Six Sigma** y otros, sin embargo en esta publicación no lo abordaremos, y nos limitaremos a esta ley muy simple para obtener resultados en el establecimiento de prioridades, esta es una ley muy popular en el área de administración y tiene una especial aplicación en el establecimiento de prioridades de un líder.

**El 20% de nuestras prioridades producirá el 80% de nuestro éxito.** Esto nos lleva a una conclusión; debo invertir mayor **tiempo, energía, dinero y personal** en el 20% de mis prioridades.

### **EJEMPLO DE LA LEY APLICADA EN DIVERSAS AREAS**

#### TIEMPO:

El 20% de nuestro **TIEMPO** produce el 80% de los resultados esperados.

## YO SOY UN NEGOCIO

### PRODUCTOS:

El 20% de los **PRODUCTOS** que vendo o produzco rinde el 80% de las **GANANCIAS**.

### LECTURA:

El 20% del **LIBRO** contiene el 80% del **CONTENIDO**.

### TRABAJO:

El 20% del **TRABAJO** aporta el 80% de la **RETRIBUCIÓN, GRATIFICACIÓN Y SATISFACCION**.

### DISCURSO:

El 20% de la **PRESENTACION** produce el 80% del **IMPACTO** en los oyentes..

### LIDERAZGO:

El 20% de las **PERSONAS** hará el 80% de las **DECISIONES**.

YO SOY UN NEGOCIO  
**¿CUÁL ES EL PRINCIPIO?**

El 20% de la **GENTE** es responsable del 80% del **ÉXITO**.

**ESTRATEGIA DEL LIDER:**

- 1) Determine quienes en su organización son el 20% Productor principal.
- 2) Emplee el 80% del Recurso disponible en el 20% de su gente Productiva.
- 3) Invierta el 80% del Dinero dedicado al desarrollo personal en el 20% de los Mejores.
- 4) Determine cual 20% del Trabajo produce el 80% de retribución.

**EL PROBLEMA DE LOS LIDERES:**

Están ocupados en el 80% de sus prioridades menos productivas, contrate un asistente y deléguele este 80% y usted dedíquese al 20% productivo, esto es **Efectividad**.

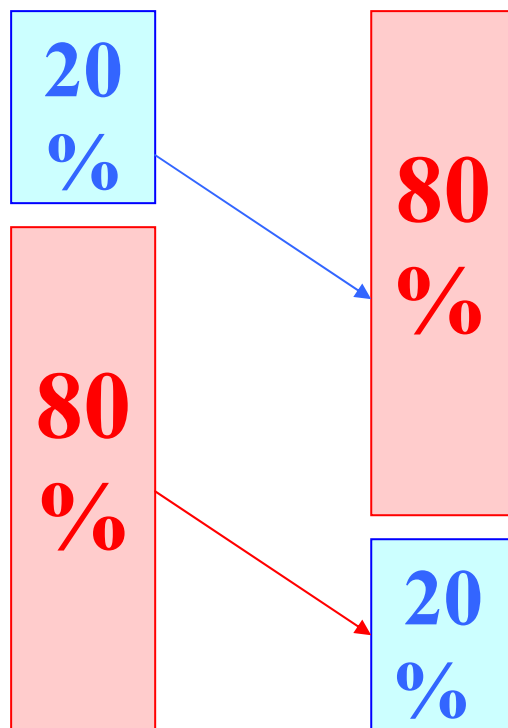
YO SOY UN NEGOCIO  
**¡EL TRABAJO DURO TÉ HARA EXITOSO!**

**Mentira.** Trabajar duro es igual a pasar el resto de tu vida en el 80% no productivo.

**TRABAJO EFECTIVO - TRABAJO INTELIGENTE**

Trabajar **Inteligentemente** es descubrir cual es el 20% de tu vida, tu tiempo, tu talento y las personas que trabajan contigo, que producen mayor retribución y satisfacción e **invertirte** en el, el 80% restante debes delegarlo y en último caso abandonarlo.

YO SOY UN NEGOCIO  
**LEY DE PARETO 20/80**



**PRIORIDADES**      **PRODUCCION**

Como puede ver en la gráfica, sólo un 20% de tus prioridades produce un 80% de tus ganancias, y el 80% de tus prioridades sólo produce un 20% de ganancias, sería tonto descuidar el 20% productivo para dedicarnos al 80% menos productivo, porque al final el resultado será frustración; el líder siente que ha trabajado duro; pero los resultados no son los esperados, este es el grave error de los líderes, se dispersan y se gastan en actividades poco productivas.

YO SOY UN NEGOCIO  
**EL EJEMPLO DE JESUS:**

Mas del 90% de su tiempo lo dedicó a 12 hombres, lo demás ya es historia, él fue efectivo.

**¿YA DESCUBRIO CUAL ES ESE 20% PRODUCTIVO DE SU VIDA?.**

**EFICIENCIA VS EFECTIVIDAD**

**EFICIENCIA:** Es la base para sobrevivir.

**EFECTIVIDAD:** Es la base para el éxito.

**ESTRATEGIA**

Use al 20% de los mejores para capacitar al próximo 20% productivo, mientras ejercen sus funciones, éste es el mejor **multinivel** de liderato que existe.

**TRABAJO DURO VS INTELIGENCIA**

Lo importante no es cuan duro trabaja, sino cuan inteligente lo hace. Salomón dijo: *“Sabiduría ante todo; adquiere Sabiduría y sobre toas tus posesiones adquiere Inteligencia”, “La Sabiduría viene de Dios y de su boca viene el conocimiento y la Inteligencia”,* está a tu alcance, si alguno no tiene Sabiduría es

### YO SOY UN NEGOCIO

porque no quiere; Dios ha prometido darla a todos sin reproche .

## ¿CUÁL ES LA RAIZ DE TODOS LOS PROBLEMAS?

**Falta de Sabiduría.** La gente dice que tiene un problema financiero o familiar, cuando en realidad es un problema de **falta de Sabiduría**; cuando usted aumenta su Sabiduría en el área financiera sus Ingresos se incrementan, si aumenta su Sabiduría en el área de las relaciones interpersonales, sus Relaciones mejoran.

### CLASIFICACION DE LAS PRIORIDADES

Asigne niveles de prioridad a sus tareas, no permita que lo urgente determine su prioridad, sino que la **prioridad** determine la urgencia. Cuando el Líder no se organiza y no es dado a la planificación, siempre esta ocupado, el tiempo no le alcanza y siempre está de carreras, todo es urgente, a eso añadiremos el nivel de estrés y presión bajo el cual vive, que lo lleva a ser una persona irritable y mal humorada, con lo cual pierde su influencia en el personal que dirige, este tipo de Líder generalmente termina usando a la gente y amando los resultados; pero en el liderazgo lo más **importante** es amar a la gente y usar las cosas. Recuerde; hay 3 elementos principales en el Liderato; **La Gente, Las Tareas y las Metas**, de estos tres él más importante es

### YO SOY UN NEGOCIO

la **gente**. La gente hace las Tareas que nos llevan a lograr nuestras Metas, nunca olvide esto, planifique y Organice su trabajo estableciendo prioridades.

#### 1) MUY IMPORTANTE – MUY URGENTE:

Son cosas que nadie más puede hacer, aborde estos proyectos primero, lo importante son aquellas cosas que son **VITALES** y determinan el 80% de tu rendimiento.

#### 2) MUY IMPORTANTE – POCO URGENTE:

- . Son cosas importantes pero no vitales.
- . Establezca fechas límite para realizarlos.
- . Trabaje con ellos en su rutina diaria.

#### 3) MENOS IMPORTANTE – MUY URGENTE:

- . Son actividades no vitales y poco importantes.
- . Deléguelo a un asistente que sea capaz de hacerlo.
- . Encuentre maneras rápidas y eficientes para que realice este trabajo sin involucrar mucho personal y recursos

#### 4) MENOS IMPORTANTE – POCO URGENTE:

Este es trabajo rutinario y poco productivo, consiga a alguien que lo haga o sencillamente no lo haga. **¡NO DEJE PARA MAÑANA LO QUE PUEDE HACER HOY!**, Ha hecho que muchos Líderes se compliquen la vida haciendo hoy cosas que no son productivas y dejando para mañana las cosas **vitales** que son las realmente importantes y productivas.

#### CONSEJOS:

- Decida que debe hacer y **HÁGALO.**
- Decida que no debe hacer y **NO LO HAGA.**

**“EL LÍDER PUEDE RENUNCIAR A TODO MENOS A SU RESPONSABILIDAD”**

#### AYUDA PARA ESTABLECER PRIORIDADES

**Hágase las siguientes preguntas:**

**¿QUÉ SE REQUIERE DE MÍ?**

La respuesta siempre tiene que ver con las prioridades, distinga entre lo que usted debe hacer y lo que usted puede delegar.

#### **¿SABEN LOS QUE TRABAJAN CON USTED QUE SE REQUIERE DE ELLOS?**

Generalmente este es uno de los mayores problemas a la hora de dirigir, no se es específico con lo que se quiere o se aspira lograr. Hay muchos vacíos en la comunicación y se deja a la otra persona interpretar lo que se quiere, usted escuchará frases como esta: **yo pensé, yo creía, él debía saber**, nunca asuma que la otra persona sabe, no suponga nada, **COMUNIQUE** fuerte y claro lo que quiere, preferiblemente por escrito, la mala comunicación es responsable de la mayoría de los fracasos de los Líderes.

**¿QUÉ ME DA MAYOR RETRIBUCION?**

El resultado debe ser proporcional al esfuerzo empleado, el resultado me dice si estoy haciendo lo correcto. Descubra cual es esa parte del trabajo que más le gusta, le gratifica y es la más productiva e invíertase en ella.

#### ASIGNACIÓN EQUIVOCADA Y LA GRATIFICACION:

Cuando yo oigo a un líder decir las siguientes expresiones sé que está desubicado y no sabe lo que quiere.

### YO SOY UN NEGOCIO

- a) Yo no sé para que he sido llamado en la vida.
- b) El trabajo es una carga.
- c) Lo que hago no funciona, sólo paso hambre y necesidades.

Si usted no disfruta lo que hace, no tiene pasión para hacerlo, y además lo considera una carga difícil de llevar que no es retributiva ni gratificante en su vida, yo le aconsejo que se dedique a cualquier otra cosa, de seguro usted no fue llamado a hacer lo que hace. Esto es igual para todas las áreas de vocación de trabajo que existen.

**CUANDO USTED TIENE ÉXITO Y  
DISFRUTA LO QUE HACE, DEJA DE SER  
UN TRABAJO Y SE CONVIERTE  
EN SU ESTILO DE VIDA**

### PROBLEMAS COMUNES DE LAS ORGANIZACIONES

- **ABUSO:** Muy pocos empleados hacen mucho.
- **DESUSO:** Muchos empleados hacen poco.
- **MAL USO:** Muchos empleados están haciendo cosas equivocadas.

### YO SOY UN NEGOCIO

## LAS 3 “R” DEL ÉXITO EN EL ESTABLECIMIENTO DE PRIORIDADES.

- **Requerimientos.**
- **Retribución.**
- **Recompensa.**



Establezca como prioridad todo aquello que es vital y requiera de usted, lo que le dé Retribución y Recompensa su esfuerzo.

### PRINCIPIOS PARA ESTABLECER PRIORIDADES

Las prioridades nunca permanecen estancadas, las prioridades cambian y demandan atención continua, hay una relación íntima entre prioridad y asignación, cuando usted es promovido, ya sea en la empresa o en cualquier otra área de su vida, el énfasis de su prioridad cambia, si no presta atención al cambio de prioridad puede que se quede estancado en el pasado, déjeme ilustrarlo de una manera más gráfica; **¿Al subir una escalera cual es la prioridad que merece más atención?**, Sin duda el próximo escalón, así debe ser para un Líder, aunque nunca pierde de vista la visión (**la meta final**) su principal atención en la misión es el próximo paso, porque sólo así llegará finalmente a la realización de la visión, en otras palabras, cuando usted es promovido al próximo nivel

## YO SOY UN NEGOCIO

debe dejar atrás la prioridad que tenía en el escalón anterior y centrar su prioridad en el nuevo escalón, el éxito de todo Líder es centrarse en las prioridades.

### 1) NO LE DÉ VALOR A LO QUE NO TIENE

Es de sabio el arte de saber qué pasar por alto. Lo insignificante roba mucho tiempo, la mayoría de la gente vive para cosas equivocadas. A veces **el descuido planeado** es útil en el establecimiento de prioridades, primero haga lo vital y después lo rutinario, el éxito de los especialistas es que dedican la mayor parte de su tiempo a perfeccionar y mejorar lo que hacen.

### 2) LO BUENO ES ENEMIGO DE LO MEJOR:

Establecer prioridades entre lo bueno y lo malo es fácil, el dilema es cuando debemos establecer prioridades entre lo bueno y lo mejor, porque ambas cosas son buenas, la mayoría de la gente prefiere permanecer en una zona de comodidad, porque ello le da una falsa sensación de seguridad, la verdad es que una vez que se detiene a cuidar lo bueno que se ha logrado lo empieza a perder, alejándose cada vez más de lo que es mejor para usted.

## YO SOY UN NEGOCIO

**"SI NO ARRIESGA LO QUE ES POR LO QUE QUIERE SER NO LO MERECE Y NUNCA LO TENDRÁ"**

**"SI NO ARRIESGA LO QUE TIENE POR LO QUE QUIERE TENER NO LO MERECE Y NUNCA LO TENDRÁ"**

**Nunca corra el riesgo de no arriesgarse**, lo lamentará el resto de su vida, la mayoría de todos los lamentos de la gente al final de sus días es el pensar en todo lo que pudieron hacer y no hicieron. En cuanto al establecimiento de prioridades le daré un consejo; **si lo puede manejar alguien más, deléguelo**, trabaje sólo en aquellas cosas que solamente usted puede hacer, le daré un ejemplo: Yo soy escritor, no puedo delegarle esto a nadie más, le puedo delegar mecanografiar el manuscrito, revisarlo, editarlo y hasta corregirlo; pero nunca hacerlo por mí, yo soy el escritor, yo poseo el don y no mis ayudantes. Lo otro que debo tomar en cuenta a la hora de establecer prioridades es, determinar cual es la opción de mayor beneficio para el cliente, imagínese; **¿Para qué escribo un libro sino espero que nadie lo lea?**, La única razón para hacer un libro es para que otros lo lean, sino esta no sería una verdadera prioridad y habría perdido mi tiempo en vez de invertirlo, aun hay gente que hace cosas por hacerlas sin tener claro lo que quieren, lo cual hace que no establezcan prioridades correctamente, tenemos que hacernos varias preguntas pensando en las personas

### YO SOY UN NEGOCIO

que serán objeto de nuestro servicio, en mí caso tendría que preguntarme: ¿Para que fundé **El Centro de Desarrollo Integral 3000**, si no espero darle servicio a nadie?, ¿Para que estudié una carrera sino esperaba utilizarla para nada?. ¿Para que creé **El Grupo Empresarial Kingdom** si no voy patrocinar a emprendedores ni a crear empresas?, Si la gente hace las cosas sin establecer prioridades claras, sólo habrán perdido su tiempo, y un buen Líder no mata el tiempo lo invierte, porque **en el mundo del éxito la moneda es el tiempo**, y usted tiene que decidir que hará con él, de eso depende su éxito.

### 3) TOME LA DECISION BASÁNDOSE EN EL PROPOSITO DE SU EMPRESA:

Usted no puede agradar a todo el mundo, debe centrarse en el propósito vital, si no el daño puede ser catastrófico, **cuando un Líder acierta muchos se benefician; pero cuando un Líder se equivoca arrastra a muchos en su fracaso**, sea objetivo en cuanto al propósito. Se cuenta la historia de un operador de un faro que recibía un suministro de petróleo cada mes con el propósito de mantener encendido el faro para los barcos que navegaban por el lugar; pero un día se acercó una señora y le pidió un poco de petróleo para mantener caliente su casa, y así lo hicieron varios vecinos, este hombre juzgó buena la causa de sus vecinos y les cedió el combustible, él quiso ser un buen vecino y agradarlos a todos; pero no se dio cuenta que el petróleo se le acabó antes de

### YO SOY UN NEGOCIO

tiempo, lo cual hizo que se apagara el faro, con la mala fortuna de que esa noche llovió torrencialmente y la niebla invadió la bahía, lo cual hizo que los barcos esa noche sufrieran accidentes catastróficos donde perdieron la vida varias personas, cuando la policía le preguntó al operador del faro sobre lo ocurrido, su excusa fue; que sólo quiso ayudar a sus vecinos, pero ellos le dijeron que el propósito del petróleo era mantener encendido el faro, como puede ver, no todo lo bueno es correcto, el verdadero Líder es objetivo y actúa de acuerdo al propósito.



### 4) USTED NO PUEDE TENERLO TODO

Esto me recuerda a mi hijo cuando entra a la tienda de juguetes, lo quiere todo, una de las cosas más difíciles para la gente es eliminar cosas de su vida. **"El 95% para lograr algo consiste en saber lo que se quiere"**. Si usted se dedica a buscar una cosa casi siempre la

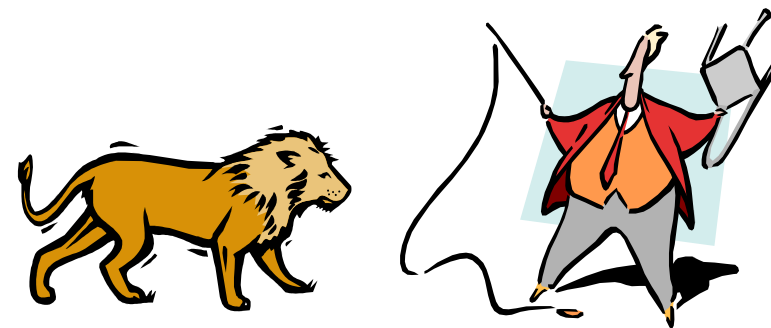
## YO SOY UN NEGOCIO

encuentra antes de morir. Si usted busca todas las cosas, casi siempre obtiene lo que siembra, una cosecha estéril de remordimientos. Pablo dijo: *Despojaos de todo peso. y corramos la carrera con paciencia.* Generalmente nos despojamos de todo lo innecesario cuando estamos en apuros, en un naufragio se tira por la borda todo lo innecesario, pero no es necesario llegar a una crisis para aprender esta lección. Para un médico no es difícil establecer la prioridad sobre que hacer con un paciente que presenta una fractura en una de sus extremidades y un paro cardíaco, es obvio, primero se debe salvar la vida, lo cual indica que primero se debe reanimar el corazón y en segundo lugar se atenderá la fractura. **¿Cuál es el objeto de cuidar una pierna si la persona esta muerta?.** En otras palabras lo vital es lo importante y eso es lo que establece la prioridad.

### 5) DEMASIADAS PRIORIDADES NOS PARALIZAN

Esto es lo que le pasa al león cuando el domador le pone una silla de 4 patas al frente, el león intenta prestar atención a las cuatro patas a la vez, lo cual fragmenta su mente y produce un tipo de parálisis que lo hace más dócil y manejable, de la misma manera pasa con el líder que quiere hacer todo a la vez, tiene que haber un orden de prioridades según su importancia vital.

## YO SOY UN NEGOCIO



### ¿QUE HACER CUANDO ESTA SOBRECARGADO Y NO SABE QUE HACER?

Haga una lista de prioridades y luego llévela a su líder o mentor para que le ayude a establecer el orden a sus prioridades. Recuerde; primero debe hacer aquellas cosas que son de suma importancia y suma urgencia.

**"LOS VERDADEROS LÍDERES HAN APRENDIDO A DECIR NO A LO BUENO, PARA DECIR SÍ A LO MEJOR"**

## 6) DESPLACE LAS PRIORIDADES PEQUEÑAS POR LAS PRINCIPALES PRIORIDADES

La razón por la cual la mayoría de las metas principales no se alcanzan es porque empleamos nuestro tiempo haciendo primero las cosas secundarias.

### MUERTE PREMATURA.

Un grupo de 300 ballenas murieron encalladas en la orilla por seguir a un banco de sardinas, de la misma forma muchos líderes se agotan hasta arruinar su propósito por invertir la mayoría de su tiempo en busca de las cosas pequeñas y sin importancia, **¿ve la importancia de establecer prioridades?**

## 7. APRENDA ANTES QUE SEA MUY TARDE LO QUE REALMENTE ES IMPORTANTE.

Sea un discípulo permanente y siempre tendrá algo que enseñar, **el día que usted deje de aprender ese mismo día dejará de enseñar.** Generalmente los líderes aprenden los secretos de la vida a una edad muy avanzada, cuando ya no hay ni energía ni mucho tiempo para vivirlos, sea sabio acérquese más para oír, observe cada situación y aprenda lo que realmente es importante, deseche los caprichos y las cuestiones pasajeras e inviértase en empresas que trasciendan mas

allá de su muerte, marque su generación y deje una huella indeleble para las futuras generaciones, es tanta la gente que ante la realidad de la muerte revisan toda su vida para descubrir que descuidaron lo que realmente era importante, usted escuchará frases como estas: **"Si volviera a vivir seria distinto", "Si pudiera regresar el reloj de mi vida", "Si tuviera otra oportunidad me ocuparía de..."**, son muchos los remordimientos cuando la vida no se ha utilizado bien, y no queda más que pedirle perdón a quienes les fallamos, pero no tiene que ser así para usted, no tiene que llegar a la vejez para aprender esta lección, reflexione un poco acerca de su vida, deténgase, revise su vida y pregúntese; **¿Me estoy ocupando de las cosas realmente importantes?.**

## CONSECUENCIAS DE IGNORAR EL PRINCIPIO DE LAS PRIORIDADES.



Recientemente me asocié a una empresa en la que actualmente ocupo el cargo de vicepresidente, en mi trabajo de mentor corporativo descubrí que la ineficiencia en las entregas de esta empresa se debía a la falta de estructuración del negocio y la ausencia absoluta de planificación según prioridades, la fama de esta empresa entre sus clientes era la siguiente: **son muy buenos en la calidad de sus trabajos pero sumamente irresponsables en las entregas,** todos sabemos que la mejor publicidad para un negocio es la

### **YO SOY UN NEGOCIO**

política de un cliente satisfecho, y obviamente esto no estaba ocurriendo, lo que sin duda se estaba reflejando en las ganancias, debido a la cantidad de clientes que perdía el negocio y el miedo creciente de algunos inversionistas que no se atrevían a invertir a pesar del inmenso potencial que veían en el negocio, por considerarlo riesgoso. Inmediatamente organicé la administración y la contabilidad del negocio, creé políticas de producción, establecimos una visión y misión de la empresa con objetivos claros, y sobre todo una planificación según el orden prioridades que estudiamos en este capítulo, esto nos llevó a establecer cronogramas de trabajos precisos, para evitar el mal uso de las horas hombres empleadas para cada trabajo, en mi observación me di cuenta que los trabajadores aunque son virtuosos no rendían el máximo en sus faenas de trabajo, debido a la mala planificación y los vicios programáticos, estos trabajadores comenzaban trabajos que estaban programados y tenían que interrumpirlos para hacer otro trabajo que no estaba programado, lo cual contribuía a los retrasos en las entregas, además, los trabajadores eran usados en actividades distintas a las de su asignación regular, lo cual afectaba el cronograma de trabajo regular, cuando no se trabaja con una planificación basada en prioridades siempre se está de urgencias y el ambiente de trabajo se torna tenso y peligroso, inmediatamente tomé la decisión de eliminar todos estos trabajos pequeños no programados, que lo único que lograban era distraer el esfuerzo vital de la empresa en cosas insignificantes y poco productivas, reasignamos a todo el personal por divisiones, identificamos quienes eran

### **YO SOY UN NEGOCIO**

nuestro 20% más productivo y nos enfocamos en ellos, a uno de ellos lo nombramos jefe del taller de fabricación y empezamos a delegar las funciones rutinarias y poco productivas a un muchacho que contratamos como utiliti, para que la mano de obra calificada se concentrara en lo que realmente es productivo para la empresa, una vez eliminada la ineficiencia producto de la falta de orden y organización el negocio recobró su nivel de efectividad, se creó un nivel de trabajo más agradable y nuestras ganancias se incrementaron, y todo como consecuencia de la planificación del trabajo en base a prioridades, actualmente somos la primera empresa Venezolana que se atrevió a fabricar automóviles semiartesanales y por pedido, con un alto contenido de valor agregado nacional, lo demás es una historia que aun estamos escribiendo.

## **EL LIDER Y EL USO DE LA MENTE**

El líder que logra desarrollar la mente, pasa del mundo de lo imposible al mundo de lo posible, desaparecen las limitaciones; Porque para Dios no hay nada imposible, la mente de Cristo nos convierte en un terminal de computadora con acceso a la computadora central de la sabiduría de Dios, lo cual nos permite conocer y sacarle provecho a todo los principios y

## YO SOY UN NEGOCIO

leyes que gobiernan el comportamiento de todas las cosas visibles e invisibles.

Una cosa debe ser clara, no somos una mente, somos un espíritu y tenemos una mente, la mente no es un órgano llamado cerebro, porque aun después de la muerte cerebral usted poseerá la mente, el cerebro es la maquina con la que operamos físicamente, **(El Hardware)** Y la mente es la suma de los programas, **(El Software)** de acuerdo a los programas que tenemos así actuamos, lo único que nos limita es la limitación del programa, fue por ello que el Apóstol Pablo nos dijo que no nos conformáramos al pensamiento tradicional reinante a nuestro alrededor, dicho de otra forma; **las limitaciones de los programas con que opera el hombre en ignorancia**, sino que renováramos nuestra mente **(Programas)**, cambiando nuestra manera de pensar para que así cambie nuestra manera de vivir, y de esta forma poder comprobar el estilo de vida ideal y perfecto, Que es el programa maestro, donde **todo es posible cuyo limite es Dios y nada más**, el problema es que no sabemos usar correctamente nuestra mente.

## YO SOY UN NEGOCIO

# DIVISIONES DE LA MENTE

## Mente Consciente 10%

Es como la memoria RAM, es la parte superficial de la mente con la que trabajamos hasta que guardamos la información en el disco duro o mente inconsciente.

## Mente Inconsciente 90%

Es la memoria más amplia de la mente donde se codifica toda la información y se almacena para ser usada cuando sea necesario, el ser humano guarda en su disco duro toda la experiencia de su vida, lo que no sabe es usar los comandos para buscar la información, el no recordar algo no quiere decir que no está en el archivo, la mente inconsciente determina el 90% de nuestro comportamiento, por eso el ser humano actúa en forma automática en la mayoría de las cosas que hace, una vez que la acción repetitiva se convierte en un habito se archiva y se convierte en un programa automático que determina nuestro comportamiento de manera inconsciente, **nuestra mente es el conjunto de programas que la componen**, además tenemos la posibilidad de acceder al programa de sabiduría central de Dios a través del programa maestro **¡Jesucristo!** el cual es motorizado por el Espíritu Santo quien es el sistema operativo de Dios, vale destacar que los hijos de Dios tienen habitando en su ser al Espíritu Santo

## YO SOY UN NEGOCIO

quien capacita al líder para ser mejor en su desempeño en la vida.

### FUNCIONES DE LA MENTE

**A) Memoria.**

**B) Imaginación.**



La memoria es la habilidad de tocar la realidad del pasado, la imaginación es la habilidad de Pre-tocar la realidad del futuro que queremos, ambas funciones trabajan con la realidad, una pasada que no puede ser cambiada y la otra futura la cual no está determinada aun, el problema consiste en que el hombre se ha habituado a usar más la memoria que la imaginación para construir su futuro, y dentro de este habito ha programado su mente para revisar en la mayoría de los casos la memoria negativa, esto es recordar los

## YO SOY UN NEGOCIO

fracasos pasados más que los éxitos del ayer, lo cual afecta el estado emocional del presente limitando así la habilidad de imaginar éxito para el futuro, es por ello, que el Señor nos dice que para poder ver el reino de Dios tenemos que ser como niños, porque ellos están abiertos a la imaginación más que a la memoria, y pueden visualizar lo que quieren en cualquier momento, el problema con el adulto es que se han programado negativamente alimentándose de experiencias negativas constantemente, los grandes inventores son como niños en su imaginación, no están limitados al ayer para construir el mañana, los grandes líderes son aquellos que han visto los puentes para cruzar los abismos antes que fueran construidos, en otras palabras, si usted espera ser un mejor líder va a tener que invertir el uso de las funciones de su mente dando prioridad a la imaginación, este es el principal elemento de la FE, todo lo que usted puede ver lo tendrá, si no lo puede ver nunca se manifestará, haríamos bien en escuchar las palabras del profeta Isaías "No os acordéis de las cosas pasadas, no traigáis a memoria las cosas antiguas, he aquí yo hago cosa nueva, pronto saldrá a la luz" el apóstol Pablo hace un énfasis bien específico de lo que dice Isaías cuando dice: "Hermanos yo mismo no pretendo haberlo ya alcanzado; pero una cosa hago: Olvidando ciertamente lo que queda atrás, y extendiéndome a lo que esta adelante, prosigo a la meta", como puede ver Pablo prefiere usar la imaginación al extenderse hacia el futuro visualizando la meta y pone a un lado la memoria olvidando el pasado, no se puede construir el futuro con ladrillos del pasado, usted se preguntará:

**¿Hay alguna forma provechosa de usar la memoria?**, La respuesta es **SÍ**, siempre que revise el archivo positivo de su memoria para buscar aquellas experiencias donde usted obtuvo éxito, lo cual afectará positivamente su estado emocional presente para imaginar mejor el futuro, usted se dirá; si lo hice ayer, mañana también lo lograré, esto estimula la imaginación, pero la memoria de momentos de derrota la extingue y lo sumerge en un estado depresivo al pensar que si no pudo ayer tampoco lo logrará mañana. Yo particularmente he aprendido a guardar en un archivo secreto los malos recuerdos, y luego he votado la llave para no caer en la tentación de ir a ellos, esto es igual a enviar los archivos de malos recuerdos a la papelera de reciclaje, por otra parte mantengo abierto los archivos donde guardo los recuerdos de éxitos del pasado, en realidad son más los buenos momentos que vivimos que los malos, pero tenemos el mal hábito de siempre recordar los malos, y lo que es peor, los miramos con un lente de aumento para magnificarlos, yo siempre recuerdo el final de un campeonato de Béisbol donde participé, estábamos perdiendo 4 carreras por 1 en la novena entrada, el Picher se descontroló y dio 3 bases por bolas seguidas después de dos outs, me tocaba el turno al bate a mi, mis padres estaban en las gradas viendo el partido, no muy contentos con mi actuación; Pues me había ponchado 3 veces, pero el manager tuvo confianza en mi y me dejo batear, yo era el cuarto bate, pero había tenido una mala tarde, pero me visualicé como el héroe y me concentré en hacer una buena conexión, olvidándome

de los 3 ponches anteriores, y al primer lanzamiento la bateé por el jardín izquierdo, la bola se iba elevando mientras el jardinero se trepaba en la cerca en un esfuerzo inútil, el sueño se hizo realidad, bateé un homeroom con las bases llenas cerrando la última entrada, los dejamos en el terreno y pasé del fracaso al estrellato, convirtiéndome en el héroe de la temporada, ese batazo valió todo el campeonato, corrí las bases con tanta alegría, podía ver a mis padres y a todo el equipo esperándome para saludarme y comenzar un festejo maravilloso, mientras recuerdo esa escena victoriosa del pasado revivo cada momento de ese día y me lleno de energía y me digo a mí mismo, si lo hice ayer hoy también lo lograré, usted puede hacer lo mismo, imagínese triunfando, teniendo éxito, logrando su sueño, sólo así lo verá algún día realizado, yo al igual que usted puedo concentrarme en los tres ponches anteriores al cuadrangular, pero he decidido dejarlo atrás y recordar sólo el vuelo cerca, eso es lo que hago, y eso es lo que hacen los líderes exitosos, son creativos, usan más la imaginación. Usar la memoria negativa estimula la depresión y aumenta el estrés, **¿Qué hará usted?**, lo que decida será lo que obtenga, Dios pone delante de usted la vida y la muerte, la bendición y la maldición, usted escoge, él lo induce y le dice, escoge la vida para que vivas tu y tu familia, usted es el único responsable de su condición de vida actual, usted obtiene lo que quiere y manifiesta lo que ve, como es el hombre en su pensamiento así es él, según sus pensamientos así es su vida, según sea el programa de su mente así será su estilo de vida, **cambie su manera de pensar y cambiará su manera**

## YO SOY UN NEGOCIO

**de vivir**, la solución no está en tener más dinero o vivir en otra geografía, el verdadero cambio sólo es posible cambiando la manera de pensar, si usted toma a un cerdo, lo baña, lo viste y lo mete dentro de un palacio no lo cambia, cuando tenga la primera oportunidad escapará y regresará al lodo, ¿sabe porque?, **en su mente sigue siendo un cerdo**, lo importante no es el mapa físico sino el mapa mental, según sea el programa de su mente así serán sus palabras, pueden hablar palabras que construyan un mañana mejor o hablar palabras que destruyan cualquier Posibilidad de un futuro mejor, *"El poder de la vida y la muerte esta en su boca"*, con su boca da vida o engendra muerte, esta es una ley o como la llamaríamos en computación **UN COMANDO** restrictivo, que encierra todo resultado posible dentro de un espacio limitado, bien lo dijo Salomón; *"Te has enlazado con las Palabras de tu boca, y has quedado Preso en los dichos de tus labios"*, usted nunca llegará más lejos que los dichos de su boca, estos determina el límite, pero note que el límite es auto impuesto por usted mismo y no por nadie más, de allí la importancia del programa mental con el que trabaja porque de acuerdo a él serán los resultados.

## LA MENTE Y LAS IMAGENES

Su mente piensa imágenes no letras o palabras, cuando yo digo casa, usted no ve en su mente la palabra **C A S A**, usted visualiza la imagen de una casa, Dios

## YO SOY UN NEGOCIO

dotó al hombre con esta habilidad para que le sacara provecho a la vida, de allí la importancia de imaginar, usted sólo piensa imágenes, **¿Cuál es el punto?**, Muy sencillo, usted puede escoger que imagen quiere pensar, usted es libre para hacer esto, escoja la imagen que quiere ver y proyéctela en su mente, háblela con su boca y esta finalmente se manifestará en una realidad física que todos podrán ver y tocar, todo lo que se ve físicamente primero tuvo que verse en la mente por medio de la imaginación, un líder sin imaginación es un líder limitado que no llegará muy lejos.

## EL USO CORRECTO DE LAS FUNCIONES DE LA MENTE

Usaré un caso bastante conocido por todos para mostrar un ejemplo claro del uso de las funciones principales de la mente: la **memoria** y la **imaginación**, me refiero al gran rey David que venció al gigante Goliat, la pregunta inicial es;

## **¿QUIÉN ERA DAVID ANTES DE ENFRENTAR A GOLIAT?**

Y la respuesta es muy simple, era una persona cualquiera como uno de nosotros, no tenía nada de especial, a no ser su capacidad para usar la mente correctamente en el momento preciso, cuando analizamos detenidamente la historia observamos que

### YO SOY UN NEGOCIO

era un hijo menospreciado aun por su padre, hecho que se hace notorio cuando el profeta Samuel fue a casa de Isaí en busca de un rey, su padre no lo consideró digno y lo dejó cuidando las ovejas en el campo, si alguno tiene un complejo de rechazo aquí tiene un ejemplo de cómo vencerlo, David era sólo el muchacho de los mandados, y justamente haciendo un mandado se encontró con su gran oportunidad, cuando su padre lo envió a llevarle la comida a sus otros hermanos que estaban con Saúl enfrentando a los Filisteos, esta era su oportunidad y no la dejó pasar, cuando se presentó ante el rey Saúl usó su memoria y recordó como en su labor de pastor de ovejas él con sus propias manos venció a leones y osos, observe cuidadosamente, él recordó sólo los momentos de victoria y no los momentos de derrota, yo estoy seguro que más de una vez algún león u oso lo hizo huir, pero él no recordó eso, al igual que yo no recordé mis 3 ponches, él recordó cuando los venció al igual que yo recordé el homeroom, **¿Entiende lo que le digo?**, El usó la memoria positiva, esto le dio un estado de animo apropiado para imaginar la posible victoria del futuro inmediato ante Goliat, note como David dijo: Así será ese gigante en mis manos, él imaginó que el gigante sería vencido, no ignoró su tamaño ni su fuerza, pero en vez de concentrarse en la imposibilidad se concentró en las posibilidades y empezó a imaginar como lo haría, cuando uno se centra en una solución, el cómo hacerlo emerge en nuestra mente en forma natural, cuando usted revisa el relato verá a David hablándole al gigante y determinando con su boca como lo vencería y cual sería su fin, es obvio que todo lo que David

### YO SOY UN NEGOCIO

estaba hablando ya lo había pensado (**visualizado en su mente**), él usó la imaginación, se vio lanzándole una piedra entre cien y cien y como caía ante él, se contempló corriendo y quitándole la espada a Goliat para cortarle la cabeza, y finalmente se visualizó con la cabeza en su mano exhibiéndola como trofeo, en otras palabras, él imaginó la victoria que quería, la habló con su boca y accionó de acuerdo a su programa mental, y así fue como un don nadie se convirtió en un gran Rey, usted puede hacer lo mismo que David y triunfar hoy.

Usted dirá, es que Dios estaba con él, y tiene razón; **¿Pero acaso Dios no está con usted ahora?**. *“Él dijo que estaría con usted todos los días de la vida hasta el fin del mundo”*. Dios no estaba con David más de lo que está hoy con usted, además usted disfruta de un relación mejor que la que tenía David, establecida sobre mejores promesas, con un mejor fiador, en otras palabras, usted tiene ventaja con relación a David, la única limitación es la que usted mismo se ha auto impuesto, sea libre ahora mismo, levántese a derribar los gigantes de su vida, use el programa maestro y descubra que no hay nada imposible.

YO SOY UN NEGOCIO  
**EL LIDER Y EL ESTABLECIMIENTO DE METAS**

Todo líder debe tener un blanco definido, es imposible dar en el blanco cuando este no está predeterminado de antemano, la visión de futuro es lo que permite al líder tener una estrategia coherente en el presente, sin visión no hay misión; cuando el líder no sabe a donde va cualquier carro lo lleva, y lo que es peor, nunca sabrá cuando llegue, no importa a donde porque no lo sabe, un líder así es movido en cualquier dirección al igual que las hojas de los árboles son movidas por el viento, será una persona impredecible y sus seguidores nunca sabrán que hacer, porque su líder tampoco lo sabe, ya lo dijo Jesús, un ciego guiando a otros ciegos tropezarán y caerán, la función principal del líder es dirigir, y para poder dirigir es necesario tener una dirección definida, Pablo dijo "*Prosigo a la meta*" la meta siempre está delante de nosotros nunca detrás, es imposible centrar nuestra Fe cuando no se apunta a una dirección específica, algunas personas se auto engañan al igual que un personaje de tiras cómicas llamado Charly Brown, el cual en una caricatura estaba lanzando flechas a la ventura en diferentes direcciones y luego iba con un pote de pintura y le dibujaba un blanco alrededor de donde había caído la flecha, para así tener la falsa sensación de dar en el blanco; pero esto sólo es posible en los dibujos animados y no en la vida real, como líder usted no puede apuntar al vacío y disparar a la ventura y luego decir que dio en el blanco,

YO SOY UN NEGOCIO  
justificando así su conducta mediocre, eso es un autoengaño, no esta bien que otros te engañen y menos que tu mismo te engañes, para dar en el blanco este debe existir de antemano, debe ser visible y estar delante de nosotros, sólo así podemos apuntar en una dirección y saber si vamos bien o mal, sólo así podremos dirigir a otros con éxito.



Yo nunca seguiría a una persona que no sabe lo que quiere ni a donde va, si ese es el caso suyo, abandone de inmediato a este líder, camine al lado de personas con sentido de destino y no con lideres vagabundos que van por la vida como un barco sin brújula que se desplaza de un lugar a otro sin rumbo fijo, nunca sabe si van o vienen, este tipo de líder generalmente es carismático y posee un magnetismo personal especial, pero al mismo tiempo son los reyes de la improvisación, no planifican casi nada y la única forma de justificar su desacierto es decir que esa es la voluntad de Dios, siempre giran en círculos viciosos sin destino seguro, todo porque no tienen un blanco definido, andan a tientas esperando dar en el blanco por casualidad, cuando una persona me dice que no sabe que hacer y me pregunta **¿Qué debo hacer?**, Le respondo; **NADA**, cuando uno no sabe que hacer lo

### YO SOY UN NEGOCIO

mejor es no hacer nada hasta averiguar con claridad lo que se debe hacer, **un buen líder sabe que hacer y lo hace, sabe lo que no debe hacer y no lo hace**, pero es una locura hacer algo cuando no se sabe que hacer, porque en tal caso se estaría adivinando, lo cual sería como jugar a la lotería para ver si la pego y me gano el premio gordo, en el liderato no se dirige por azar.

### LA MUERTE DE LOS SUEÑOS

No hay razón para vivir cuando no se tiene sueños, la peor muerte no es la muerte física sino la muerte de los sueños (**los anhelos**), sin metas en la vida no hay combustible para vivir, no importa si usted tiene un carro full equipo, si no tiene gasolina no irá a ninguna parte, sin un blanco en la vida dejamos de vivir para sólo existir ocupando espacio y tiempo siendo estériles como aquella higuera que Jesús maldijo porque no tenía frutos, el dijo: **¿Para que inutiliza la tierra?**, así es la persona sin metas, vive de balde su vida y no es productiva sino una carga para otros, se la pasa toda la vida quejándose, se convierte en víctima del sistema y espera que un milagro le cambie su vida, pero ese milagro nunca vendrá a menos que abraza una visión definida que le de sentido de destino y le devuelva las ganas de vivir, todo en la vida tiene sentido cuando hay un blanco definido, usted se imagina un juego de Basketball donde no hay una cesta para lanzar la pelota, o un juego de fútbol donde no hay una portería donde meter el gol, sin duda no habría quien jugara

### YO SOY UN NEGOCIO

estos juegos y menos quien los fuera a ver, lo único que hace que esos jugadores den el máximo dentro de la cancha es porque **hay un blanco definido**, lo único que mantiene la emoción de los fanáticos es la espera de ver a los jugadores acertar el blanco para celebrarlo. Cuando uno tiene un blanco específico saca fuerzas de la debilidad, les contaré una historia para ilustrar lo que digo; este es un obrero que trabajó 10 horas muy duras en su trabajo y llegó a su casa cansado y sin deseos de hacer nada, su anhelo era dormir y recuperar las fuerzas perdidas, por su mente sólo pasaba una ducha con agua caliente, unos masajes de su esposa y una merecida siesta, cuando de repente repicó el teléfono y un amigo le recordó que esa noche se jugaba la final del juego de bowling y lo estaban esperando porque él es la estrella, de repente en su mente apareció el blanco, 10 pines al final de la pista, y a medida que visualizaba su meta la energía empezó a correr por todo su cuerpo, le dijo a su amigo que lo esperara que ya iba de camino, y se marchó a jugar a los bolos **3 horas más** haciendo un esfuerzo quizás mayor que el de su propio trabajo, **¿Qué hace que este hombre tan cansado tenga energías para jugar 3 horas más y después ir a celebrar?**, La respuesta es muy simple, el blanco definido, "**Los pines**", si no hubiera 10 pines al final de la pista nadie jugaría a los bolos, no tiene sentido lanzar una bola tan pesada al vacío sin propósito alguno, ¿se puede imaginar a un pitcher lanzar más de 100 lanzamientos en un juego sin esperar lanzar streak y vencer a los bateadores?, La verdad es que todo en la vida carece de sentido si no hay una meta definida, yo no habría escrito este libro si

### **YO SOY UN NEGOCIO**

no hubiera creído que alguien como usted lo leería, yo no escribo libros para guardarlos, yo escribo libros con el anhelo de que millares de personas lo lean y transformen sus vidas a causa de ellos, el que usted lo este leyendo es una muestra del cumplimiento de mi meta, si lo está leyendo ciertamente he dado en el blanco.

### **LA IMPORTANCIA DEL TIEMPO EN EL LOGRO DE LA META**

Las metas deben tener un tiempo específico para ser cumplidas y se deben tener por escrito y en lugar visible para alimentar el sueño diariamente, los sueños son como plantas, se deben regar y cultivar para finalmente obtener lo que esperamos, además se deben cuidar como a un niño en el vientre de su madre hasta que nazca, la madre se alimenta para alimentar al niño, sin darse cuenta que intentando sostener al niño el niño la sostiene a ella, así de poderosos son los sueños, te sostienen y te dan una razón para vivir.

Cuando hablo de límite de tiempo, quiero decir que no puedes estar embarazada toda tu vida, hay un tiempo límite para todo embarazo, después de ello debe ocurrir el nacimiento, así deben ser las metas, deben estar limitadas a un tiempo específico, no tendría sentido embarazarse de un niño que nunca nacerá o no sabemos si nacerá, debe haber un día para su nacimiento, así el objetivo debe tener un día para su

### **YO SOY UN NEGOCIO**

cumplimiento, se imagina a un blanco al que le apunto toda la vida pero nunca le disparo, los juegos sin límites de tiempo, toda meta verdadera tiene un tiempo de cumplimiento, cuando usted revisa por ejemplo el juego de Basketball notará que todo está reglamentado por el tiempo y que sólo tiene valor la jugada si se logra dentro del tiempo fijado, ejemplo: cuando se saca el balón por la ralla final el jugador tiene 5 segundos para hacerlo, si no lo hace pierde el saque y le dan el balón al otro equipo, después de sacado tiene 10 segundos para cruzar la mitad de la cancha y 24 segundos para hacer un disparo a la cesta, si la cesta no se logra dentro de este tiempo no es válida, y finalmente el juego tiene un límite de tiempo para determinar quien ganó, así son las metas sólo tienen valor si se logran en el tiempo fijado, usted no puede establecer una meta en forma indefinida y decir algún día se cumplirá, cuando Dios quiera, tiene que fijar el tiempo cuando espera que se cumpla, sólo así tendrá verdadero valor.

Un avión tiene que despegar antes de que se le acabe la pista, porque si no lo hace se estrella, entendiendo que hay metas a corto, mediano y a largo plazo, pero aun así deben estar definidas en el tiempo, a no ser que esté trabajando en una meta que tiene su cumplimiento en otra generación, pero aun así debe estar definida en el tiempo, Jesús mismo vino en el tiempo fijado ni antes ni después, y durante su vida le dio un valor especial al tiempo, él tenía un tiempo fijado para cada cosa, por eso le dijo a su madre, mi tiempo no ha llegado aún, pero cuando el tiempo llegó actuó de acuerdo a la meta fijada, si su meta no tiene un tiempo fijado para

### **YO SOY UN NEGOCIO**

su cumplimiento, su estrategia no será efectiva ni coherente, la imprecisión estará al orden del día y nada podrá evaluarse, las excusas serán la mejor forma de explicarlo todo, no queremos eso, un buen líder no da excusas, asume responsabilidad.

### **EL ENEMIGO DEL ESTABLECIMIENTO DE METAS.**

Algunos líderes cuando tienen demasiadas opciones no son específicos y le dan vueltas a las cosas sin tomar decisiones definidas, pero cuando se está en la parte más angosta del embudo no hay opción y se tiene que decidir, a veces Dios tiene que dejarnos sin opciones para que podamos decidir lo que es realmente vital e importante, se cuenta la historia de una ranita que cayó en un hueco de la carretera y vino, un gato, un conejo y un perro y le dijeron: ¿Qué pasó ranita? ¿No piensas salir del hueco? Y ella respondió: no puedo, en algún momento lo intentaré pero no sé cuando, por ahora me voy a quedar descansando, sus amigos le dijeron; siendo que vas a estar un buen rato en el hueco, nosotros te vamos a buscar comida, y apenas ellos habían dado media vuelta, la ranita saltó y les calló justo detrás a sus compañeros, ellos asombrados le preguntaron; ¿no dijiste que no podías?, Y ella le dijo, dije que no podía pero pude, ellos le preguntaron; ¿Qué te hizo poder? La ranita dijo: venía un camión derecho al hueco, creo que ya lo entendió, cuando no hay opciones, uno puede porque puede, pero no

### **YO SOY UN NEGOCIO**

tenemos que quedarnos sin opciones para tomar decisiones definidas y establecer metas correctas, lamentablemente la mayoría de las personas sólo cambian bajo situaciones terminales y algunas ni aun así lo hacen.

### **TRES FORMAS DE CAMBIAR EN LA VIDA**

- 1.- Cuando estamos cansados o aburridos de algo.
- 2.- Cuando tocamos fondo como el hijo pródigo.
- 3.- Cuando nos damos cuenta que podemos cambiar, esta es la mejor forma de tomar una decisión para cambiar y no cuando las circunstancias nos obligan.

YO SOY UN NEGOCIO  
**LIDERES COMODOS.**



Hay líderes que están más cómodos con los antiguos problemas que con las nuevas soluciones, este tipo de líder se conforma, se amolda y se resigna a la situación de tal manera que juega a lo seguro y dice; mejor es un malo conocido que bueno por conocer, no arriesgan nada, construyen su nido cómodo y esperan que todo venga al nido y no se atreven a dar un salto fuera del mismo, porque su seguridad está en su nido de resignación, yo lo llamaré el nido de la mediocridad, **“lo mejor de lo peor, lo peor de lo mejor”**, les relataré muy a propósito de los nidos, lo que hace mamá águila con sus aguilitas, cuando llega el tiempo de volar, ella empieza a quitarle la comodidad al nido para que sus aguilitas se empiecen a sentir incómodas con la esperanza de que ellos salten del nido e intenten volar, pero desafortunadamente la mayoría no lo hace, debido a que se han acostumbrado tanto a la comodidad del nido donde mamá los alimenta que no ven la razón para dar un salto al vacío y experimentar algo que nunca antes han hecho, **volar**, pero la ley de la naturaleza demanda que ellos vuelen,

YO SOY UN NEGOCIO

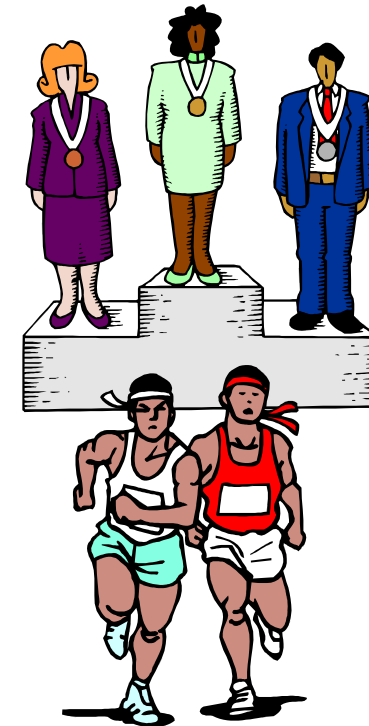
si tienen alas deben volar, si no vuelan deben morir, este es un principio real, **todo lo que no expresa la naturaleza de su creación está próximo a morir**, por eso muchos líderes desaparecen prematuramente y de repente, se niegan a expresar el propósito para el cual Dios los creó y se quedan en sus nidos cómodos y llenos de mediocridad, **¿sabes lo que hace mamá Águila?**, Literalmente tira a sus hijos al vacío para que ellos intenten volar, ella los recoge antes de estrellarse hasta dos veces, pero a la tercera si no vuelan los deja morir, generalmente al tercer intento ya las agilitas descubren que sus alas sirven para volar y lo intentan logrando volar como se supone que lo hagan, vale resaltar que ellos lo hacen porque ya no tienen otra opción, mamá está actuando con seriedad y firmeza y saben que si no lo hacen morirán irremediamente, así que lo intentan y lo logran, así también el líder nunca sabrá de lo que es capaz de hacer hasta que no sale del nido de su comodidad y de un salto al vacío, créame usted tiene alas de águila y de seguro volará muy alto, a veces Dios nos deja sin opción para que descubramos que fuimos creados para la excelencia, arriésguese, deje lo bueno por lo mejor, abandone lo mejor por lo más excelente y finalmente olvide lo excelente por lo que es más excelente, **“Siempre hay algo mejor”**, pero nunca lo sabrá si no vuela del nido en busca de las alturas, anímese, hoy puede ser ese día, salte y descubra que **“El Cielo no es el Limite”**

YO SOY UN NEGOCIO  
**LA DECISIÓN EQUIVOCADA**

Para establecer metas, hay que tomar decisiones, pero hay un sin número de líderes que pudiendo preferir ver a otros lograr metas, esto es lo que yo he llamado en otro capítulo **POTENCIAL**; en otras palabras, son un desperdicio viviente que pudiendo ser protagonistas deciden ser espectadores y ver a otros ganar las medallas de la vida mientras ellos contemplan la escena, les contaré otra historia que ilustra tristemente esta realidad; un padre tenía dos hijas que desde muy pequeñas aprendieron a nadar en igual capacidad, una de ellas decidió competir y se convirtió en una ganadora de medallas, un día su padre queriendo animar a su otra hija, compró el periódico donde en primera plana reseñaban la noticia deportiva donde su hermana había ganado tres medallas, el padre le mostró el periódico a su hija que estaba frente al televisor comiendo galletas y tomando chocolate y le dijo; **¿Hija, a ti no te gustaría ganar medallas como tu hermana?**, Ella respondió; sí, pero prefiero comer galletas, tomar chocolate y ver televisión; esa es la triste realidad de mucha gente, puede salir a ganar las medallas de su vida, pero prefieren perder el tiempo en otras cosas, mi estimado lector quiero decirle algo, nadie puede correr tu carrera y ganar tus medallas, sólo tú, no te conformes con ver a otros ganar sus medallas, no desperdices tu vida, no hagas como esta niña, no seas indiferente, hay mucho más para ti, quizás no te guste andar por las ramas porque hay cierto riesgo, pero sólo allí se encuentran los frutos, levántate y busca tu trofeo, establece tus metas y no

YO SOY UN NEGOCIO

descansas hasta alcanzarlas, sin metas la vida no tiene sentido, una vez que alcances tu meta establece otra mayor, no hay límites, el cielo no es el límite, todo es posible para el que cree, Dios cree en ti, ¿porqué no habrías de creer tu también? recuerda: **“Dios no patrocina fracasos”**, Dios todo lo hace excelente, el te hizo a ti y planifico una vida llena de victoria para ti, no la rechaces, te haré la misma pregunta que le hizo ese padre a su hija **¿No te gustaría ganar medallas a ti también?**, espero que tu decisión sea inteligente, nos vemos en la carrera de la vida, sólo ganan medallas los que corren.



YO SOY UN NEGOCIO  
**CLAVES PARA APROVECHAR MEJOR  
EL TIEMPO.**

Nunca trabajes con personas que no usan reloj esta es una señal clara de que esas personas no valoran el tiempo, si no valoran su tiempo tampoco valoran el tuyo. El regalo más valioso que Dios le ha dado al hombre es el tiempo, lo bueno de este regalo es que a todos nos dieron la misma cantidad, 24 horas todos los días, la diferencia entre un millonario y un mendigo es lo que cada uno hace con su tiempo, **en el mundo del éxito la moneda es el tiempo** y tu crecimiento depende de lo que haces con él.

**¿QUÉ HACEMOS CON EL TIEMPO?**

*Lo perdemos, Lo usamos mal o Lo vendemos*, Tu no necesitas dinero, tu tienes algo que traerá el dinero hacia ti, tienes tiempo, te buscas a alguien que tiene dinero y negocias, le vendes tu tiempo y recibes a cambio dinero, Jesús dijo; **“vende lo que tienes”**, este es el secreto del éxito, vender tu tiempo, esto es cosa de sabios, todo lo que tu necesitas lo obtienes intercambiando tu tiempo, todo lo que no tienes es porque no has estado dispuesto a invertir tu tiempo en ello, por ejemplo; para obtener un cuerpo esbelto se requiere una inversión de tiempo, lo mismo es para obtener mejores ingresos, mejor salud, una casa limpia, más excelencia, en fin, todo lo que quieras depende de cuanto tiempo le dediques, la gente quiere cosas

YO SOY UN NEGOCIO  
mágicas sin inversión de tiempo alguno, no se engañe, no es posible, sólo aquello que se obtiene con una inversión de tiempo se valora, nos gratifica y nos da crecimiento personal.

**EL FUTURO DE UN HOMBRE ESTA  
DETERMINADO POR SU FORMA DE  
ADMINISTRAR EL TIEMPO.**

El doctor Mike Murdock dice que nuestra vida es como un tren sobre unas vías que pueden conducirnos a ciudades de éxito, cada día Dios nos da 24 vagones de oro que representan las 24 horas del día, lo que tu cargas en esos 24 vagones determina la rapidez con la que te mueves a las ciudades de éxito en tu vida. Si tu no decides que debe ocurrir en esas 24 horas, alguien lo decidirá por ti, eso es lo que le pasa a la mayoría de la gente, viven para cumplir las expectativas de tiempo que otro determinó para ellos, no puedes levantarte en la mañana y preguntar **¿Qué será lo que me espera el día de hoy?** No, te levantas y decides que quieres que pase en el día de hoy, no permitas que otros decidan como usarás tu tiempo, esa es tu responsabilidad, no puedes usar el tiempo de otros, pero no le permitas a otros usar tu tiempo a menos que sea un buen negocio para ti, en una oportunidad un amigo me enseñó una lección de sabiduría que me ha servido de mucho hasta el día de hoy, yo le estaba conociendo y le dije; Yo sólo deseo ser tu amigo sin interés alguno, él me dijo; de esa forma no quiero una relación contigo, fue muy claro cuando me enfatizó, yo tendré una relación

## YO SOY UN NEGOCIO

contigo interesada y conveniente donde ambos ganemos, de otra forma estaremos haciendo un mal negocio y seria un desperdicio de nuestro tiempo, es una gran verdad, toda relación tiene que ser productiva, los buenos lideres no pasan tiempo con la gente, invierten tiempo en la gente, esa es la diferencia entre un líder de una gran corporación y el líder de una pequeña Iglesia, usted no puede conseguir al líder de la corporación en cualquier horario, tiene que hacer una cita; pero al pastor lo consigue a toda hora, al punto de cambiarle su horario como quiera y todo esto se hace a nombre de humildad, algunos piensan mal de las personas que programan su tiempo y le dan citas a la gente; dicen; si es pedante, ¿quién se cree que es? Y cosas por el estilo, pero la verdad es otra, todo buen líder valora su tiempo y no permite que otros se lo hagan perder, sabe que el tiempo es su moneda de éxito y sólo lo invierte en forma productiva, llene su agenda con prioridades, no siga usando mal el tiempo, no sea como Moisés que quería hacerlo todo, delegue a otros la mayoría de las tareas rutinarias y usted dedíquese a lo que realmente es vital e importante sólo así será un líder efectivo.

Le sugiero revisar la ley 20/80 para establecer prioridades, de seguro le ayudará a invertir mejor su tiempo, Jesús valoró mucho su tiempo, tenia un tiempo para cada cosa, la mayoría del tiempo lo invirtió en sus discípulos y la intimidad con Dios y no con las multitudes como algunos creen, él vino a lo suyo, sabia lo que quería y se invirtió en ello.

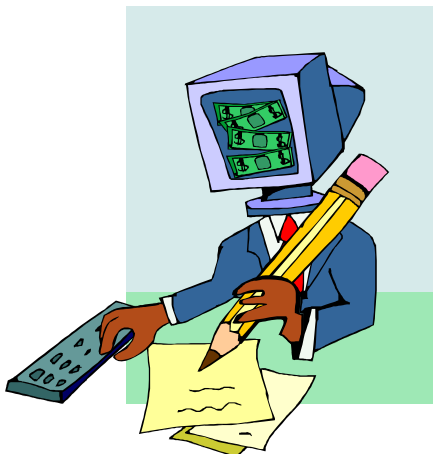
## YO SOY UN NEGOCIO

### ENEMIGOS DE LOS SUEÑOS

Las personas que no tienen ninguna meta son unos asesinos de los sueños de otros, ellos no valoran el tiempo, como ellos no tienen nada que hacer creen que todo el mundo es como ellos, su oficio predilecto es matar el tiempo, **son homicidas del éxito**, no se junte con ellos, de ser posible huya de ellos son perjudiciales para la salud del líder, esta gente va a las casas de las personas sin previo aviso, y cuando llaman por teléfono dicen; no tenia nada que hacer y te llamé, yo en su lugar cuelgo ese tipo de llamadas, si no tiene nada que hacer no me llame a mí, yo si tengo que hacer y no le permito a otros que maten mi tiempo, ellos tienen libertad para desperdiciar su propio tiempo pero no el mío, nunca me cito con alguien sólo para comer, tiene que haber algo más importante que ingerir alimentos en esa reunión; Yo ingiero alimentos todos los días, así que si nos vamos a ver tiene que haber un propósito más allá de sólo comer, nunca hago un compromiso abstracto, como por ejemplo; nos vemos mañana, nos vemos en la tarde, Yo hago citas específicas con la gente, nos vemos mañana a las 2:00 PM. en la oficina, tenemos 1 hora disponible, es por eso que mi secretaria lleva la agenda, ella lo hace muy específico, sabe que a la siguiente hora hay otra responsabilidad, claro que siempre puede ocurrir algo imprevisto que cambie las cosas, pero eso es la excepción y no la regla, un buen líder no es un accidente y no vive permanentemente de imprevistos, **planifica todo lo que hace y hace todo lo que planifica**, eso lo hace productivo en todo lo que hace.

**YO SOY UN NEGOCIO**  
**CLAVES PARA APROVECHAR**  
**MEJOR EL TIEMPO.**

- 1) Use reloj y máquina contestadora.
- 2) No sea el líder de todos, sea el líder de los líderes que trabajan con usted y a través de ellos llegue a todos.
- 3) Use su mente creativamente y no como memoria, usted preguntará: **¿Cómo puedo hacer esto?**



- Documente cada pensamiento.
- Escríbalo todo.
- Grávelo en cassettes.
- Cuando hable por teléfono escríbalo todo y no lo deje ha la memoria, es un error usar la mente excesivamente en la función de memoria, porque limita tu capacidad creativa.

**YO SOY UN NEGOCIO**

- 4) Lea libros de gente que ya invirtió mucho tiempo en descubrir lo que usted busca y capitalice al máximo su tiempo.
- 5) Decida leer sólo aquello que necesita, no gaste el tiempo leyendo de todo, sobre todo si no les es útil.
- 6) Defínale a las personas que están a su alrededor lo que quiere por escrito, como dice el dicho: **¡NO LO DIGA ESCRÍBALO!**
- 7) Oiga cassettes de buenos conferenciantes.
- 8) Cuando no sabe que hacer, haga sólo lo que sabe y posteriormente invierta el tiempo en aprender lo que necesita.

**¿LA MENTE, AGENTE CREATIVO  
O ARCHIVO?**

Cuando las personas usan su mente sólo como memoria se sobrecargan y no dejan espacio para la creatividad, la que sólo es posible a través de la imaginación; Si yo tengo un archivo de todo no necesito llevarlo a la memoria de mi mente, eso me deja libre para crear y para aprovechar las oportunidades a mí alrededor, es mejor negocio invertir el tiempo para crear que para recordar.

YO SOY UN NEGOCIO  
**ES MEJOR UN LÁPIZ AFILADO QUE UNA  
MENTE LARGA.**

**¿CUÁL ES EL BENEFICIO DE PLANIFICAR EL  
TIEMPO?**

- La ansiedad se va.
- El estrés se va.
- La depresión se va.
- Somos más efectivos en todo lo que hacemos.
- Nos queda más tiempo libre para dedicarlo a la familia.
- Somos más productivos.
- Somos mejores líderes.

**OTROS LIBROS DEL AUTOR**

YO SOY UN NEGOCIO

- ◆ Todo es un Negocio.
- ◆ La Vida es un Negocio.
- ◆ El Reino de Dios es un Negocio..
- ◆ El Secreto de los dos Hombres más Ricos y Exitosos de todos los tiempos.
- ◆ Cualquiera puede ser un Líder.
- ◆ El Ultimo Reino Mundial.
- ◆ La Sexualidad un Regalo de Dios.
- ◆ El Matrimonio y los Problemas Conyugales.
- ◆ El Noviazgo de Éxito.
- ◆ El Plan Maestro de la Abundancia.  
(Próxima Publicación)
- ◆ Los Mandamientos de Prosperidad.  
(Próxima Publicación)
- ◆ El Empresario Espiritual.  
(Próxima Publicación)
- ◆ El Líder fuera de lo Común.  
(Próxima Publicación)
- ◆ Muchas de las herramientas principales del libro de mayor venta **TODO ES UN NEGOCIO** se

### YO SOY UN NEGOCIO

publican como libros de bolsillo, para facilitar el acceso a temas puntuales a todo el mundo, adquiéralos en su librería de confianza hoy mismo, y regale sabiduría para el éxito a todos sus amigos:

1. **La Base para el Crecimiento.**
2. **El Don de los Grandes.**
3. **La Clave de los Triunfadores.**
4. **La Llave que abre la puerta del Aumento en tu vida.**

## ACERCA DEL AUTOR



### YO SOY UN NEGOCIO

Miguel Ángel León es casado y padre de dos hermosos hijos. Hombre de negocios, experto en desarrollo humano, orientador familiar durante 18 años, fundador del “**Centro de Desarrollo Integral 3000**”, una institución especializada en desarrollo personal, productividad, calidad, cambio de paradigma, y en especial; la formación de liderazgo de excelencia, presidente ejecutivo del **Grupo Empresarial Kingdom**, una sociedad financiera dedicada a la promoción y capacitación de emprendedores y a la creación de empresas, Vicepresidente de **CVM (Compañía Venezolana de Motores)**, autor de 14 libros, conocido como un dinámico motivador, quien constantemente es invitado como conferenciante a diversos eventos nacionales e internacionales, además es Teólogo, fundador del “**Centro Cristiano de la Ciudad Internacional**” en Venezuela, director de la red mundial de liderato “**Ministerio Apostólico Internacional**”. En fin, es un destacado maestro y un discípulo permanente, por lo cual no tenemos la menor duda de que este libro enriquecerá su vida y será una verdadera bendición para usted, su familia y los negocios.