



EN SAYO SOBRE “LA PRESION FISCAL”

En el presente ensayo inicialmente haré una referencia sobre una definición de “Presión Fiscal”, asimismo, estableceré el vínculo que la misma tiene con las Finanzas Públicas.

Para Héctor Villegas (1990) la presión fiscal es “la relación existente entre la exacción fiscal soportada por una persona física, un grupo de personas o una colectividad territorial, y la renta de que dispone esa persona, grupo o colectividad.” (p.526).

Por su parte, la enciclopedia libre de Wikipedia, define la Presión tributaria o presión fiscal como un término económico para referirse al porcentaje de los ingresos que los particulares deben aportar al Estado en concepto de impuestos.

Asimismo establece que de ese modo, la presión tributaria de un país es el porcentaje del PIB recaudado por el Estado por impuestos; la cual se mide según el pago efectivo de impuestos y no según el monto nominal que figura en las leyes, de tal modo que, a mayor evasión impositiva menor presión, aunque formalmente las tasas impositivas puedan ser altas. Esa es la razón por la cual se considera que en algunos países con alta tasa de evasión, el Estado usualmente eleva la presión impositiva sobre los habitantes con menos posibilidades de evasión, usualmente los consumidores.

Según algunos datos estadísticos en las economías desarrolladas, la presión tributaria total se ubica por encima del 30% y hasta el 50% en países como Suecia.¹

Entonces podemos decir, que la presión fiscal es, ante todo, un concepto de política fiscal. Cuando se habla de presión fiscal se está hablando de un porcentaje de la renta nacional que es recaudado vía impuestos.

¹ FUENTE DE INFORMACION: <http://losimpuestos.com.mx/presion-fiscal/>



La mejor forma de medir la presión fiscal es mediante indicadores. Si bien existen varios, según los impuestos que se estén midiendo, el más común es este:

Recaudación por ingresos impuestos + Cotizaciones a la seguridad social

PIB

Lo anterior quiere decir, que a la hora de interpretar lo que indica la presión fiscal hay que tener en cuenta ciertas precisiones.

En primer lugar, hay que saber que la recaudación fiscal depende en gran medida de la actividad económica. Por tanto en los momentos en los que la actividad económica es más intensa (etapas de expansión o crecimiento), la presión fiscal aumenta. Y cuando desciende la actividad (fases recesivas), disminuye la presión fiscal.

En segundo lugar, la presión fiscal puede variar según los componentes que se estén midiendo. Los tipos impositivos suelen ser más altos en los impuestos directos (ISR...) que en los indirectos (IVA). Por lo que si el indicador elaborado recoge más impuestos directos será mayor.

Y por último, la presión fiscal también suele ser más alta en aquellos países con una mayor cantidad de prestaciones sociales. Si un país ofrece sanidad y educación pública o pensiones, entre otras cosas, requerirá de una mayor cantidad de impuestos con los que sufragar esos gastos.

Por todo esto, puede que no tenga tanto sentido decir que deben aumentarse (o bajarse) los impuestos, únicamente porque la presión fiscal es menor (o mayor) que la media de ciertos países (OCDE, UE...). Al fin y al cabo, lo que se mide con la presión fiscal es la recaudación y ésta



puede variar bastante según el contexto económico, las variables que se incluyan en la medida, o las políticas sociales de cada país.

Para ser un poco más claros pondré ejemplos. No tendría mucho sentido decir que Dinamarca deba reducir su presión fiscal porque, en comparación, en EE.UU. es mucho menor. Si Dinamarca mantiene unos servicios sanitarios públicos muy amplios y educación pública gratuitos o a muy bajo costo, es normal que mantenga unos impuestos también muy altos para pagar esos servicios que el Estado presta. Y si en EE.UU. han optado por no dar esas prestaciones por medio del Estado, sino que cada ciudadano se las procure con sus recursos, lo lógico es que no tengan una presión fiscal (recaudación de impuestos) tan alta.

Si una opción u otra es mejor o peor, es un tema que no voy a tratar aquí. Esa elección corresponde a los ciudadanos de cada país.

En base a estos razonamientos, si queremos hablar de una presión alta o baja debe hacerse en comparación de un mismo país en dos momentos diferentes, o bien de un país con otro, si ambos tienen una estructura de impuestos, unas prestaciones sociales y una “salud económica” similares.

BIBLIOGRAFIA

- <http://tutributo.blogspot.com/2011/04/la-presion-tributaria-y-su-efecto-sobre.html>
- <http://www.rena.edu.ve/cuartaEtapa/historia/tema18.html>
- http://es.wikipedia.org/wiki/Presi%C3%B3n_fiscal
- <http://losimpuestos.com.mx/presion-fiscal/>

Ensayo Realizado por: Estudiante de la Carrera de Licenciatura en Ciencias Jurídicas.