

DEPARTAMENTO
DE
DERECHO MERCANTIL
Y
DERECHO PROCESAL

LICENCIATURA EN DERECHO

PROGRAMA

DE

DERECHO MERCANTIL II.

Curso 2003-2004

UNIVERSIDAD DE ALICANTE

OBLIGACIONES Y CONTRATOS.

LECCIÓN 1

TEORÍA GENERAL DE LAS OBLIGACIONES MERCANTILES.

I. - Significación del Derecho de obligaciones en el ordenamiento mercantil. II.- Régimen especial de las obligaciones mercantiles. III.-Directrices actuales de las especialidades en materia de obligaciones y contratos mercantiles. 1. Cuestiones generales. Las motivaciones de las especialidades. 2. La autonomía contractual y sus límites. Intervención estatal en el tráfico mercantil. 3. La intervención del comercio internacional y las manifestaciones jurídicas de su incidencia sobre las relaciones privadas en particular. 4. La contratación electrónica IV. La reforma del Derecho de la contratación mercantil. V. La disciplina comunitaria europea.

LECCIÓN 2

CONTRATO DE CUENTA CORRIENTE

I. Concepto, naturaleza y caracteres. II. El objeto del contrato. La remesa. III. Contenido y efectos. 1. Cuestiones generales . 2. Inexigibilidad e indisponibilidad. La pretendida unidad e indivisibilidad de la cuenta.3. El paso de propiedad de la remesa. 4. El efecto compensatorio. 5. El efecto novatorio. IV. El cierre de la cuenta. La determinación del saldo en particular. V. Extinción.

LECCIÓN 3

EL CONTRATO DE COMPRAVENTA

I. Generalidades. Sistemas técnicos de acotamiento de la mercantilidad. Reglamentación uniforme de la compraventa internacional. II. Elementos del contrato. 1. Elementos personales y consentimiento. 1.1. Cuestiones Generales. 1.2. Particularidades relacionadas con el proceso de formación del consentimiento. 1.2.1. Cláusulas salvo confirmación de la casa y salvo venta. 1.2.2. Ventas *ad gustum* y ventas a ensayo o prueba. 1.2.3. Ofertas al público y venta en subasta. 1.2.4. Ventas a distancia. 1.2.5. Ventas automáticas. 1.3. Particularidades derivadas del lugar de celebración. Ventas en <<tienda>> o <<almacén>>. Ventas fuera de establecimiento mercantil. Ventas ambulantes. Ventas en ferias o mercados. 2. Elementos reales. 2.1 El objeto. 2.1.1 Cuestiones generales. 2.1.2. La licitud. 2.1.3.

Problemas de determinación en el tráfico. La venta sobre muestras en particular. 2.2. El precio. 2.2.1. Cuestiones generales. 2.2.2. Cláusulas usuales en el tráfico mercantil y reglamentación pública de precios. 2.2.3. Particularidades legales en razón con la cuantía del precio. Promoción de ventas. Ventas en rebajas. Ventas en oferta o promoción. Ventas de saldos. Ventas en liquidación. Ventas con obsequios.

LECCIÓN 4

EL CONTRATO DE COMPRAVENTA

III. Contenido y cumplimiento. 1. Obligaciones del vendedor. 1.1. La entrega. 1.2. El saneamiento. 2. Obligaciones del comprador. 2.1 el pago del precio. 2.2. La obligación de recibir. 3. Particularidades del tráfico mercantil en materia de contenido y cumplimiento. 3.1. Ventas de plaza a plaza. 3.2. Ventas sobre documentos. 3.3. Cláusulas recogidas en <<Incoterms>>. 3.4. Ventas con exclusiva. 3.5. Ventas a plazos. IV. El riesgo. 1. Cuestiones generales. 2. La transmisión del riesgo. V. La compraventa internacional de mercaderías. VI. Contratos afines a la compraventa. 1. La permuta. 2. El contrato estimatorio. 3. El suministro.

LECCIÓN 5

CONTRATOS DE COMISIÓN Y AFINES.

Contrato de comisión. 1. Función económica. 2. Concepto y notas: la mercantilidad. 3. Formas de actuación del comisionista. 4. Perfección del contrato. 5. Contenido. 5.1. Derechos y obligaciones del comisionista: la prohibición de autoentrada. 5.2. Derechos y obligaciones del comitente. 5.3. La responsabilidad del comisionista y la cláusula de garantía. 6. Extinción del contrato. II. Comisión de transporte. Remisión. III. Contrato de mediación. 1. Concepto, función económica. 2. Perfección. 3. Contenido: la actividad del mediador, el pago del precio. 4. Extinción. IV. Contrato de agencia. 1. Concepto y función económica. 2. Elementos personales y perfección del contrato. 3. Contenido del contrato. 3.1. Obligaciones del agente. 3.2. Obligaciones del empresario principal. 4. Extinción del contrato.

LECCIÓN 6

CONTRATOS DE CONCESIÓN Y AFINES.

V. Contrato de concesión mercantil. 1. Cuestiones generales: regulación jurídica. Especial referencia a las normas sobre defensa de competencia. 2. Concepto y naturaleza jurídica. 3. Contenido. 3.1. Obligaciones del concedente. 3.2. Obligaciones del concesionario. 4. Extinción. VI. Contrato de franquicia. 1. Cuestiones generales: regulación jurídica. Especial referencia a las normas sobre defensa de competencia. 2. Concepto. Función económica. Naturaleza jurídica. Relación con figuras afines. 3. Clasificación. 4. Régimen precontractual. 5. Contenido. 5.1. Obligaciones del franquiciador. 5.6. Obligaciones del franquiciado. 6 Extinción.

LECCIÓN 7

MERCADO DE VALORES Y MERCADO HIPOTECARIO.

I. Organización de los mercados de valores. 1. Introducción. 2. El mercado primario de valores. 3. Mercados secundarios. 4. Mercado hipotecario. II. La Comisión Nacional del Mercado de Valores. III. Las Empresas de Servicios de Inversión. IV. Normas de actuación.

LECCIÓN 8

LA CONTRATACIÓN EN LOS MERCADOS SECUNDARIOS DE VALORES. CONTRATOS SOBRE DERIVADOS.

I. Consideraciones preliminares. 1. Operaciones en los mercados secundarios. 2. Contratos en los mercados secundarios de valores. II. Contratos bursátiles. 1. La comisión bursátil. 1.1. Concepto. Naturaleza jurídica. 1.2. Elementos del contrato. 1.3. Contenido. 1.3.1. Obligaciones del comitente. 1.3.2. Obligaciones del comisionista. 1.4. Extinción. 2. La compraventa bursátil. 2.1. Noción. 2.2. Clases. En particular la distinción entre contratos al contado, a plazos y doble. 2.2.1. Compraventas al contado y a plazos. 2.2.2 Contrato de doble y contrato con pacto de recompra. 2.3. Perfección. 2.4. Efectos. 2.5. Incumplimiento. III. Crédito en operaciones bursátiles de contado. IV. Préstamo de valores. V. Contratos sobre derivados. Introducción: los productos derivados y su clasificación en función de su negociación o no en un mercado organizado. VI. Contratos sobre futuros y opciones. VII. Contratos sobre derivados OTC. 1. Operaciones "swap". 2. Operaciones "Forward Rate Agreement" (FRA). 3. Operaciones "cap", "floor" y "collar".

LECCIÓN 9

CONTRATOS DE DEPÓSITO Y AFINES

I. Cuestiones Generales. II.- Contrato de depósito. 1. Concepto, clases y calificación mercantil. 2. Contenido del depósito mercantil regular (el depósito administrado en particular) e irregular. III. Depósitos especiales 1. Depósitos bancarios (remisión). 2. Depósito en Almacenes Generales. IV. Contratos de hospedaje, exposición y utilización de garaje.

LECCIÓN 10

CONTRATOS DE PRÉSTAMO Y GARANTÍA.

I. Cuestiones generales. II. Contrato de préstamo. 1. Ideas generales. 2. Mercantilidad. 3. Clases. 4. Contenido. 4.1 Obligaciones del prestatario en los supuestos de préstamo gratuito. 4.2. Particularidades del préstamo retribuido. 4.3. La mora del deudor. 5. Préstamos especiales. Préstamo con garantía de cédulas pignoraticias, préstamo con garantía de valores cotizables. III.- Contratos de garantía. 1. Cuestiones introductorias. 2. Contrato de fianza. Concepto y notas de mercantilidad. Regulación. 3. Cartas de patrocinio. 4. La prenda y la hipoteca. Pignoración de pólizas de seguros.

LECCIÓN 11

CONTRATOS BANCARIOS.

INTRODUCCIÓN.

I. Preliminar. II. Aspectos institucionales de la actividad bancaria en particular. III. Evolución histórica. IV. Tipicidad y mercantilidad. V. Particularidades en materia de fuentes. En particular, el problema de los Estatutos de los Bancos y de las Circulares del Banco de España. VI. El <<contrato bancario>>. Contenido. 1 Secreto bancario. 2. Deber de información 3. Responsabilidad. VII. Clases VIII. La contratación bancaria y la protección de los consumidores. El <<defensor del cliente>> y el Servicio de Reclamaciones del Banco de España. IX. Repercusiones de la intervención administrativa en la contratación bancaria.

LECCIÓN 12

CONTRATOS BANCARIOS

LAS CUENTAS BANCARIAS. OPERACIONES DE CRÉDITO PASIVAS.

X. las cuentas bancarias. La cuenta corriente bancaria de gestión. 1. Caracterización y naturaleza jurídica. 2. Contenido (servicio de caja, pago de interés y comisiones). 3. Aprobación periódica del saldo y extinción de la cuenta. XI. Operaciones de crédito pasivas. 1. El depósito bancario. 1.1. Cuestiones generales. 1.2. Clases. 1.3. Los períodos para disponer y su incidencia en el contrato. Los certificados de depósito en particular. 2. Las libretas de ahorros. 3. La emisión de billetes de Banco.

LECCIÓN 13

CONTRATOS BANCARIOS.

OPERACIONES DE CRÉDITO ACTIVAS.

XII. Préstamos. 1. Préstamos bancarios. Generalidades. .2. Préstamo de dinero. 3 Préstamo de títulos. El llamado préstamo de firma. XIII. Apertura de crédito. 1. Caracterización conceptual y función económica 2. Naturaleza jurídica y caracteres. 3. Documentación del contrato: la póliza de crédito como título probatorio y título ejecutivo. 4. Contenido .5. Extinción. XIV. Las tarjetas de crédito. 1. El contrato de tarjeta de crédito.2. Contrato entre el emisor y el establecimiento suministrador de los bienes y servicios. 3. Contrato entre el titular de la tarjeta y el establecimiento adherido. XV. Anticipos. XVI. Créditos y préstamos participativos. XVII. Créditos sindicados y créditos subasta. XVIII. El descuento. 1. Caracterización conceptual, función económica, naturaleza jurídica . 2. Contenido y efectos. 3. Supuestos especiales y problemáticos. 5. Extinción. 6. El redescuento.

LECCIÓN 14

CONTRATOS BANCARIOS.

OPERACIONES DE MEDIACIÓN.

XIX. El llamado servicio de caja. Tarjetas de débito, cajeros automáticos y operaciones con ordenadores. XX. La transferencia bancaria y el giro. XXI. Créditos documentarios. 1. Cuestiones generales. 2. Fuentes. La unificación Internacional. 3. Contenido (Crédito revocable. Crédito irrevocable. Crédito confirmado).4. Transmisión. 5. Responsabilidad. XXII. Intervención bancaria en la emisión y colocación de valores negociables. XXIII. Compensación bancaria.

LECCIÓN 15

CONTRATOS BANCARIOS

OPERACIONES DE CUSTODIA. GARANTÍAS BANCARIAS. LOS LLAMADOS CONTRATOS PARABANCARIOS.

XXIV. Operaciones de custodia. 1. Depósitos cerrados y abiertos. El Depósito de valores en particular. El contrato de gestión de carteras de valores. XXV. Servicio de cajas de seguridad. XXVI. Garantías bancarias. Planteamiento. Garantías a primer requerimiento. Pignoración e inmovilización de saldos. XXVII. Los llamados contratos <<parabancarios>>. Planteamiento. Arrendamiento financiero (*leasing*). Contrato de factoría (*factoring*). Otros.

LECCIÓN 16

CONTRATO DE TRANSPORTE

I. Evolución y aspectos del tráfico. II. Fuentes normativas. La reglamentación jurídico-pública. La unificación del régimen jurídico de los transportes internacionales. III. Caracterización y notas de mercantilidad. Naturaleza jurídica y caracteres. La obligación de contratar y su significación. IV. Juntas arbitrales de transporte. V. Clases. VI. Elementos del contrato. 1. Elementos personales. 1.1 Cargador. 1.2. Porteador y comisionista de transporte. Pluralidad de porteadores. 1.2.1. Porteador o transportista. 1.2.2. El comisionista de transporte. Actividades auxiliares y complementarias del transporte. 1.2.3 Pluralidad de porteadores. 1.2.4. Transporte combinado y transporte cumulativo 1.3. Destinatario. 2. Elementos formales. La carta de porte. 3. Elementos reales VI. Contenido. 1. Derechos y obligaciones del cargador. 2. Derechos y obligaciones porteador. El privilegio del porteador. 3. Derechos y obligaciones del consignatario. VII. La responsabilidad del porteador. 1. Principio general. 2. Responsabilidad por pérdidas y averías. 3. Responsabilidad por retraso. 4. Cláusulas de irresponsabilidad. VIII. Peculiaridades del transporte de personas. 1. Elementos personales. 2. Elementos formales. 3. Elementos reales. 4. Contenido del contrato. 5 Responsabilidad del porteador. 6. Referencia a la Ley 21/1995 de viajes combinados IX. Particularidades del transporte ferroviario.

LECCIÓN 17

EL CONTRATO DE SEGURO

I.- Generalidades. 1. Fundamentos técnicos-económicos del seguro. 2. Diversos aspectos del Derecho de seguro. Aspectos institucionales en particular. La empresa de seguros. Estatuto y personal colaborador. La

producción de seguros. Planes y fondos de pensiones. II.- El contrato de seguro. Concepto, caracteres y mercantilidad. Posiciones doctrinales sobre la causa del contrato. III. Fuentes normativas. Las condiciones generales de la contratación. Clasificación. IV.- Elementos personales. 1. Asegurado. 2. Asegurador. 3. Colaboradores. Seguro por cuenta ajena y por cuenta de quien corresponda. Beneficiario. V. Presupuestos causales 1. El riesgo: individualización, delimitación y descripción. 2. El interés. VI.- La prima: Determinación, indivisibilidad y pago anticipado. VII.- Forma y perfección del contrato. La póliza. Otros documentos. VIII.- La circulación del contrato: cesión de cartera y cambio de asegurado.

LECCIÓN 18

EL CONTRATO DE SEGURO

I.- El seguro contra daños. 1. Ideas generales. 2. Particularidades en materia de elementos. El interés (concepto y caracterización). Interés y suma asegurada. El valor del interés asegurado como límite de la indemnización. Seguro pleno, sobreseguro e infraseguro. Seguro múltiple. Seguro cumulativo, coaseguro y reaseguro. El riesgo. Individualización. 3. Clases de seguros contra daños (seguro contra incendios, seguros agrícolas, seguro de transporte, seguro de crédito y caución). 4. Contenido y efectos. Obligaciones del asegurado: Pago de la prima. Deberes anteriores y posteriores a la realización del siniestro. Obligaciones del asegurador (pago de la indemnización. La regla proporcional. Pólizas estimadas. Efectos del pago: estudio especial de la llamada subrogación del asegurador). 5. Extinción del contrato: causas y régimen jurídico.

LECCIÓN 19

EL CONTRATO DE SEGURO

II.- Seguro de responsabilidad civil. 1. Generalidades. 2. Particularidades en materia de elementos y contenido: la subrogación del asegurador en particular. 3. Modalidades. Seguro obligatorio de automóviles: acción directa del perjudicado y derecho de repetición; el Consorcio. Otros seguros de responsabilidad civil. III.- Seguro de personas. Consideraciones generales. 1. Seguros sobre la vida: concepto y naturaleza jurídica. Modalidades. Elementos personales (seguro sobre la vida ajena. Seguro a favor de terceros. La posición jurídica del beneficiario). El riesgo y el interés. 3. La prima del seguro. La reserva matemática. Documentación del contrato. La póliza. Contenido y efectos: obligación del tomador del seguro y del asegurador; reducción y

rescate de la póliza. 2. Seguros de accidentes y enfermedad. IV.- Reaseguro. Función. Concepto y modalidades. Naturaleza jurídica y contenido.

LECCIÓN 20

OTRAS FIGURAS CONTRACTUALES.

I. Contrato de ingeniería (*engineering*) . 1. Concepto y función. 2. Clases. 3. Contenido y extinción. II. Contratos publicitarios. 1. Cuestiones generales. 2. Contrato de publicidad. 3. Contrato de creación publicitaria. 4. Contrato de difusión publicitaria. 5. Contrato de patrocinio. 6. Contrato de *merchadising* III. Contratos editoriales. 1. Cuestiones generales. 2. Contratos de edición y coedición. 3. contratos de distribución e impresión. IV. Contratos sobre obras audiovisuales. 1. Cuestiones generales. 1. Contratos de producción. 2. Contratos de distribución y exhibición VI. Otras figuras contractuales.

INSTITUCIONES CONCURSALES

LECCIÓN 21

LA INSTITUCIÓN CONCURSAL

I. Los aspectos político - económicos y político - jurídicos de la crisis económica de las empresas. II. Las instituciones concursales en el sistema jurídico. 1. Aspectos de derecho de obligaciones. 2. Aspectos procesales III. Formación histórica del Derecho concursal. IV. Sistemas de Derecho comparado. I. Sistema alemán. 2. Sistema italiano. 3. Sistema francés. V. Derecho español vigente. Evolución. Características generales: la Ley 22/2003 de 9 de julio, Concursal. VI. Régimen internacional. La unificación del Derecho concursal en la Comunidad Económica Europea.

LECCIÓN 22

LA DECLARACIÓN DE CONCURSO

I. Presupuestos. 1. Presupuesto subjetivo. 2. Presupuesto objetivo: la insolvencia. II. Presupuestos procesales. Solicitud de la declaración. 1. A instancia del deudor. 2. A instancia de los acreedores y otros legitimados. III. La declaración de quiebra.

LECCIÓN 23

LOS ÓRGANOS DEL CONCURSO.

I. Cuestiones generales. Aspectos político – jurídicos. Evolución histórica y sistemas de Derecho comparado. II. Los órganos del concurso en el Derecho español. 1. El órgano judicial. 2. El órgano de gestión: La administración concursal. 2.1. El Estatuto de la administración concursal. 2.2 Funciones de la administración concursal. El informe. 3. La junta de acreedores.

LECCIÓN 24

EFFECTOS DE LA DECLARACIÓN DE CONCURSO

I. Consideraciones generales. II. Efectos sobre el deudor. 1. Relativos a su situación personal. Efectos sobre sus derechos fundamentales 2. Efectos patrimoniales. 3. Efectos sobre el deudor persona jurídica III. Efectos sobre los acreedores. 1. Constitución de la masa pasiva. 2. Efectos sobre los créditos en particular. Régimen de las obligaciones solidarias. IV. Efectos sobre los contratos.

LECCIÓN 25

LA MASA ACTIVA DEL CONCURSO.

I. Concepto y naturaleza jurídica. Composición de la masa. El Inventario de la masa activa. II. Reintegración de la masa. 1. Consideraciones generales. Problemas político – jurídicos. 2 Los sistemas de Derecho comparado en cuanto al alcance de la impugnabilidad y a la determinación del período sospechoso. Caracterización jurídica general de estas acciones. 3. El sistema español. Las acciones de reintegración. IV. Deudas de la masa.

LECCIÓN 26

LA MASA PASIVA DEL CONCURSO

I. Composición de la masa pasiva. II. Comunicación y reconocimiento de créditos. III. Clasificación de los créditos. IV. La lista de acreedores. V. La publicidad del informe de la administración concursal y de la lista de acreedores y del inventario: la impugnación de la lista y del inventario.

LECCIÓN 27

MODOS DE TERMINACIÓN DEL CONCURSO. EL CONVENIO.

I. Las causas de terminación del procedimiento. Distinción entre modos normales y anormales. II. Formas de terminación. 1. Consideraciones Generales. 2. El Convenio entre los acreedores y el concursado. 2.1. Concepto y naturaleza jurídica del Convenio. La Propuesta de Convenio. 2.2. Tramitación. La tramitación anticipada. La tramitación en fase de Convenio: La junta de acreedores. 2.3. Oposición a la aprobación judicial. 2.4. Efectos del Convenio. 2.5. El cumplimiento del Convenio: la rescisión. La anulación del Convenio.

LECCIÓN 28.

MODOS DE TERMINACIÓN DEL CONCURSO. LA LIQUIDACIÓN.

I. La apertura de la fase de liquidación. II. Efectos de la liquidación. III. Las operaciones de liquidación. El plan de liquidación. IV. El pago a los acreedores.

LECCIÓN 29.

LA CALIFICACIÓN DEL CONCURSO.

I. La apertura de la sección de calificación. 2. El concurso fortuito y el concurso culpable.